

Université de POITIERS
Faculté de Médecine et de Pharmacie

ANNÉE 2017

Thèse n°

THESE
POUR LE DIPLOME D'ETAT
DE DOCTEUR EN PHARMACIE
(arrêté du 17 juillet 1987)

présentée et soutenue publiquement

le 06 juillet 2017 à POITIERS

par Mademoiselle BRUNETEAU Charlotte

Née le 15 octobre 1991

<p>Compression médicale et observance : <i>Étude auprès de six pharmacies de Nouvelle Aquitaine</i></p>
--

Composition du jury :

Président : Monsieur le Professeur, SEGUIN François

Membres : Monsieur ABBALLE Pierre, Docteur en Pharmacie

Mademoiselle ABBALLE Julia, Docteur en Pharmacie

Directeur de thèse : Monsieur HOUNKANLIN Lydwin, Maître de
Conférences associé, Docteur en Pharmacie



PHARMACIE

Professeurs

- CARATO Pascal, Chimie Thérapeutique
- COUET William, Pharmacie Clinique
- FAUCONNEAU Bernard, Toxicologie
- GUILLARD Jérôme, Pharmaco chimie
- IMBERT Christine, Parasitologie
- MARCHAND Sandrine, Pharmacocinétique
- OLIVIER Jean Christophe, Galénique
- PAGE Guylène, Biologie Cellulaire
- RABOUAN Sylvie, Chimie Physique, Chimie Analytique
- SARROUILHE Denis, Physiologie
- SEGUIN François, Biophysique, Biomathématiques

Maîtres de Conférences

- BARRA Anne, Immunologie-Hématologie
- BARRIER Laurence, Biochimie
- BODET Charles, Bactériologie (HDR)
- BON Delphine, Biophysique
- BRILLAULT Julien, Pharmacologie
- BUYCK Julien, Microbiologie
- CHARVET Caroline, Physiologie
- DEBORDE Marie, Sciences Physico-Chimiques
- DEJEAN Catherine, Pharmacologie
- DELAGE Jacques, Biomathématiques, Biophysique
- DUPUIS Antoine, Pharmacie Clinique (HDR)
- FAVOT Laure, Biologie Cellulaire et Moléculaire
- GIRARDOT Marion, pharmacognosie, botanique, biodiversité végétale
- GREGOIRE Nicolas, Pharmacologie (HDR)
- GRIGNON Claire, PH
- HUSSAIN Didja, Pharmacie Galénique (HDR)
- INGRAND Sabrina, Toxicologie
- MARIVINGT-MOUNIR Cécile Pharmaco chimie

- PAIN Stéphanie, Toxicologie (HDR)
- RAGOT Stéphanie, Santé Publique (HDR)
- RIOUX BILAN Agnès, Biochimie
- TEWES Frédéric, Chimie et Pharmaco chimie
- THEVENOT Sarah, Hygiène et Santé publique
- THOREAU Vincent, Biologie Cellulaire
- WAHL Anne, Pharmaco chimie, Produits naturels

PAST - Maître de Conférences Associé

- DELOFFRE Clément, Pharmacien
- HOUNKANLIN Lydwin, Pharmacien

Professeur 2nd degré

- DEBAIL Didier

Enseignante Contractuelle en Anglais

- ELLIOT Margaret

Maître de Langue - Anglais

- DHAR Pujasree

Poste d'ATER

- FERRU-CLEMENT Romain

Poste de Moniteur

- VERITE Julie

Poste de Doctorant

- BERNARD Clément
- PELLETIER Barbara

REMERCIEMENTS

À **François Seguin**, Doyen de la faculté de Pharmacie de Poitiers, vous me faites l'honneur d'accepter de présider ce jury. Veuillez accepter le témoignage de ma profonde reconnaissance.

À **Lydwyn Hounkanlin**, j'ai eu le privilège de bénéficier de votre compétence et de vos conseils tant pour cette thèse que pour toute la 6^{ème} année ainsi que pour le DU d'Orthopédie. Merci d'avoir accepté de diriger mon travail et de m'avoir guidée tout au long de cette dernière année mais également merci pour l'enseignement de qualité que vous nous apportez dès les premiers jours de septembre. Si nous sommes de bons pharmaciens, c'est surtout grâce à vous, un immense merci !

À **Pierre et Monique Abballe**, mes maîtres de stage et bien plus encore, merci pour ce stage, merci pour toutes ces heures passées à m'enseigner votre métier (et pour tous ces week-ends à nous aider à la maison). Merci également de m'avoir transmis l'amour de ce métier. Je ne vous remercierai jamais assez pour tout ce temps consacré. Et plus encore merci à Pierre, pour avoir accepté de composer ce jury.

À **Julia Abballe**, « La belle sœur », je suis très heureuse et honorée de te compter parmi mon jury. Merci pour toutes ces saisons à Pontailac et merci de m'avoir fait confiance dès la première. Merci pour tant d'autres choses.

À **mes parents**, pour leur soutien et leur patience. Merci à ma maman, qui pourrait pratiquement passer le diplôme de Pharmacien, tant les heures passées à me faire réciter sont nombreuses (et les heures au téléphone à me rassurer également). Merci à mon papa, grâce à qui j'en suis là aujourd'hui, sans toi je n'aurais jamais pu faire ces études. Je vous remercie du fond du cœur.

À mon **Arnaud**, le meilleur pharmacien que je connaisse et mon amour par dessus tout, merci de m'avoir donné ton amour et cette passion pour ce métier. Merci également pour ta patience durant cette fin d'étude, merci d'être une personne exceptionnelle, je t'aime.

À **Monsieur et Madame Laplace**, si j'en suis là aujourd'hui et si j'ai choisi la filière officine c'est grâce à vous, merci de m'avoir enseigné dès la 2^{ème} année le métier de Pharmacien. Et merci Madame Laplace pour m'avoir transmis votre savoir faire en Cosmétique. Un immense merci à vous deux.

Aux équipes des **Pharmacies de Pontailac et de Saint Georges** : Sabrina, Claire, Alicia, Mélanie, Charlotte, Maryvonne, Marie-Laure et Clément. Merci pour tout le temps que vous m'avez consacré. Chacun dans vos domaines et compétences a participé à faire de moi le pharmacien que je suis aujourd'hui. Plus particulièrement merci à **Claire**, pour avoir participé à ma formation active pendant ce stage et pour ta patiente.

Un grand merci également aux **six pharmacies de Nouvelle Aquitaine** qui m'ont permis de réaliser cette thèse et m'ont consacré le temps nécessaire.

Merci à mes amis de toujours, **Esther, Benoit et Camille**. Merci d'avoir été là pour moi.

Merci à mes amis de la fac et plus particulièrement à toi **Morgane** d'avoir été là pratiquement depuis le début, pour ces séances de TP ensemble, ces séances de révision également mais aussi ces week-ends et ces soirées, à rigoler comme à pleurer. Merci d'avoir été là : ça y est, on y est arrivé, enfin !

Merci également à ma petite **Maud**, présente depuis le début mais qui nous a lâchées en cours de route, petit génie. Il y a un an tu étais à ma place, quel honneur de passer ma thèse le même jour que toi. Merci pour tout.

Et enfin, merci à **Mathilde**, présente plus tardivement mais quelle présence !!! Merci pour cette dernière année ensemble, ces week-ends à Bordeaux qui nous ont reboostées et merci pour toutes ces veilles d'examen et de DU où tu m'as hébergée.

Merci également à **Mylène et Caroline**, je ne vous oublie pas.

Une petite pensée à **Charlotte et Bouboune**, qui n'ont pu être présent aujourd'hui...

A tous ceux que j'ai pu oublier...

SOMMAIRE

LISTE DES ABRÉVIATIONS	9
1. INTRODUCTION	10
2. PHYSIOPATHOLOGIE ET COMPRESSION MÉDICALE	11
2.1. Physiologie du système veineux des membres inférieurs	11
2.1.1. Organisation du système veineux	11
2.1.2. Retour veineux.....	13
2.2. Thrombose veineuse profonde (TVP)	13
2.2.1. Définition	13
2.2.2. Epidémiologie.....	13
2.2.3. Physiopathologie	14
2.2.4. Facteurs de risque.....	14
2.2.5. Complications.....	15
2.2.6. Signes cliniques	15
2.2.7. Diagnostic.....	16
2.2.8. Examens complémentaires.....	17
2.2.9. Traitements.....	17
2.3. Compression médicale	18
2.3.1. Rappel de terminologie	18
2.3.2. Indication	19
2.3.3. Classification.....	19
2.3.4. Mode d'action	20
2.3.5. Structure.....	20
2.3.6. Matériaux.....	22
2.3.7. Contre-indications	22
3. LA COMPRESSION MEDICALE DANS L'EXERCICE OFFICINAL	23
3.1. Règle de prescription et de délivrance	23
3.1.1. Règle de prescription	23
3.1.2. Règles de délivrance.....	23
3.2. Observance	24
3.2.1. Définition	24
3.2.2. Facteurs favorisant l'observance.....	24
3.3. L'officine de Pharmacie dans la délivrance de la compression veineuse	27

3.3.1. Formation et Droit	27
3.3.2. Remboursement et prix.....	30
4. ETUDE EXPERIMENTALE : PHARMACIES TESTS.....	35
4.1. Objectifs	35
4.2. Matériels et méthodes	36
4.3. Résultats	36
4.3.1. Pharmacie LAS. (Annexe 1).....	36
4.3.2. Pharmacie PON. (Annexe 2).....	40
4.3.3. pharmacie STG. (Annexe 3).....	43
4.3.4. Pharmacie BOU. (Annexe 4).....	47
4.3.5. Pharmacie SER. (Annexe 5).....	50
4.3.6. Pharmacie DEM. (Annexe 6).....	52
4.4. Discussions	53
4.4.1. Comparatifs entre les pharmacies	53
4.4.2. Compte-rendu aux pharmacies	57
4.4.4. Potentiel de gain de marge en augmentant l'observance	64
4.4.5. Comment augmenter l'observance ?.....	65
4.5. Fiche pratique destinée aux pharmaciens d'officine.....	73
5. Conclusion.....	75
BIBLIOGRAPHIE.....	76
ANNEXE 1	78
ANNEXE 2	82
ANNEXE 3	88
ANNEXE 4	95
ANNEXE 5	103
ANNEXE 6	118

LISTE DES FIGURES

Figure 1 : Organisation du réseau veineux ¹	11
Figure 2 : réseau veineux du membre inférieur ²	12
Figure 3 : La triade de VIRCHOW ³	14
Figure 4 : Le score de Wells ⁵	17
Figure 5 : Mailles et trames ⁶	21
Figure 6 : Mise en place du bas ¹¹	25
Figure 7 : Enfile-bas Rolly SIGVARIS	25
Figure 8 : nuancier sigvaris	26
Figure 9 : Proportions hommes/femmes pharmacie LAS.....	37
Figure 10 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2014 pharmacie LAS.....	37
Figure 11 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2015 pharmacie LAS.....	38
Figure 12 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2014 pharmacie LAS.....	39
Figure 13 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2015 pharmacie LAS.....	39
Figure 14 : Proportions hommes/femmes pharmacie PON.....	40
Figure 15 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2014 pharmacie PON.....	41
Figure 16 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2015 pharmacie PON.....	41
Figure 17 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2014 pharmacie PON.....	42
Figure 18 : Ratio patients ponctuels/réguliers pharmacie PON.....	43
Figure 19 : Proportions hommes/femmes pharmacie STG.....	44
Figure 20 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2014 pharmacie STG.....	44
Figure 21 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2015 pharmacie STG.....	45
Figure 22 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2014 pharmacie STG.....	46
Figure 23 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2015 pharmacie STG.....	46
Figure 24 : Proportions hommes/femmes pharmacie BOU.....	47
Figure 25 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2014 pharmacie BOU.....	48
Figure 26 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2015 pharmacie BOU.....	48
Figure 27 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2014 pharmacie BOU.....	49
Figure 28 : Ratio patients ponctuels/réguliers en 2015 pharmacie BOU.....	50
Figure 29 : Proportions hommes/femmes pharmacie SER.....	51
Figure 30 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2015 pharmacie SER.....	51
Figure 31 : Proportions hommes/femmes pharmacie DEM.....	52

Figure 32 : Ratio chaussettes/bas/collants en 2014 pharmacie DEM.....	53
Figure 33 : Proportions hommes/femmes	54
Figure 34 : Ratio chaussettes/bas/collants.....	55
Figure 35 : % de patients réguliers par pharmacie en 2014 et 2015.....	55
Figure 36 : Prise de mesure de circonférence ¹⁸	66
Figure 37 : Bien choisir sa compression femme SIGVARIS.....	68
Figure 38 : Bien choisir sa compression homme SIGVARIS.....	69
Figure 39 : Exemple de vitrine de compression veineuse	72
Figure 40 : ESSAYAGE DES BAS EN FONCTION DE LA TENUE FORMATION FOCALYS (photos prises par Lydwin Hounkanlin).....	72
Figure 41 : PLV GROSSESSE ET POST PARTUM SIGAVRIS	73

LISTE DES ABRÉVIATIONS

ANSM : Agence Nationale de Sécurité du Médicament

AMM : Autorisation de Mise sur le Marché

AOMI : Artériopathie Oblitérante des Membres Inférieurs

CEPS : Comité Economique des Produits de Santé

HAS : Haute autorité de santé

HBPM : Héparines de Bas Poids Moléculaires

HNF : Héparines Non Fractionnées

LPPR : Liste des Prestations et Produits Remboursables

TVP : Thrombose Veineuse Profonde

1. INTRODUCTION

Actuellement, l'orthopédie est un secteur clé de la pharmacie d'officine. Il est primordial car il représente un gain en marge important mais aussi parce que l'on ne délivre pas seulement un produit mais également une compétence.

Nous nous sommes alors posés la question de « savoir » comment développer le chiffre d'affaires de l'orthopédie. En effet, le prix de vente est assez libre, avec peu de tarifs maximums de vente. De plus, lors de la délivrance, le temps consacré à la prise de mesures pourrait tout à fait être facturé dans la prestation.

Nous nous sommes intéressés plus particulièrement à la compression veineuse et à son observance. Le but était de quantifier la non observance dans ce domaine.

La liste de produits et prestations remboursables est assez explicite : 2 paires de compressions veineuses renouvelables tous les six mois. Une bonne observance serait donc de quatre paires par an par personne.

Afin de traiter au mieux ce sujet, la première partie de ce travail sera bibliographique. Elle présentera la physiopathologie du retour veineux, la Thrombose Veineuse Profonde qui est la pathologie où le port de la compression veineuse est indispensable et enfin la compression médicale proprement dite. Dans la deuxième partie, nous aborderons la compression médicale dans l'exercice officinal avec une partie réglementation et une partie observance. La dernière partie est une étude expérimentale qui sera consacrée à un état des lieux de l'observance de la compression veineuse dans six pharmacies du Poitou-Charentes. Compte tenu de ces éléments, nous tenterons d'établir une fiche synthèse des moyens et des recommandations pour améliorer l'observance de la compression veineuse dans les pharmacies d'officine.

Je tiens à préciser que je n'ai aucun lien avec des laboratoires et que mes études ne sont qu'expérimentales.

2. PHYSIOPATHOLOGIE ET COMPRESSION MÉDICALE

2.1. PHYSIOLOGIE DU SYSTÈME VEINEUX DES MEMBRES INFÉRIEURS

2.1.1. ORGANISATION DU SYSTÈME VEINEUX

Au niveau des membres inférieurs, on observe trois systèmes veineux (Figure n°1) :

- Le réseau veineux superficiel
- Le réseau veineux profond
- Le réseau des veines perforantes qui fait le lien entre le réseau superficiel et profond.

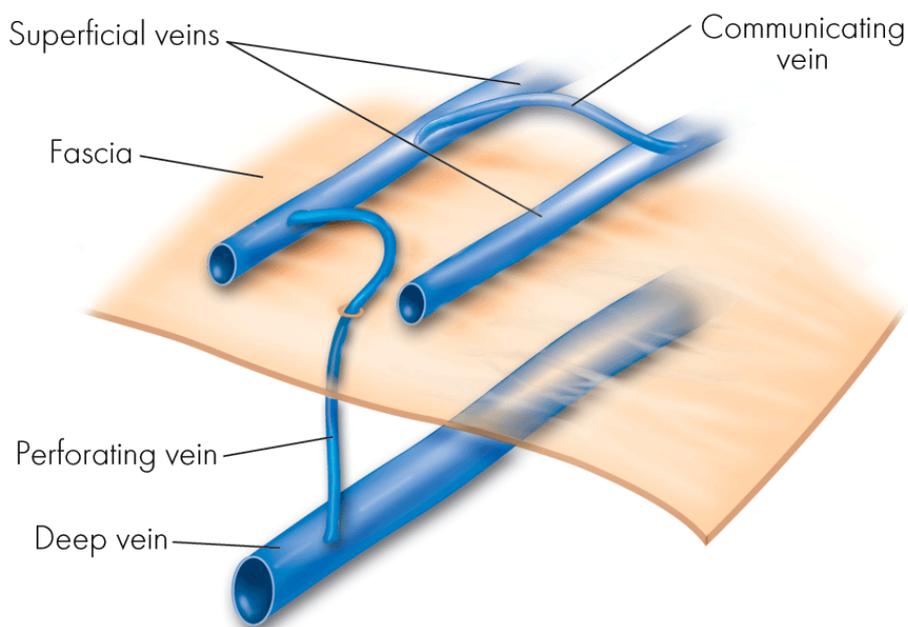


FIGURE 1 : ORGANISATION DU RÉSEAU VEINEUX¹

Le résumé de l'ensemble des veines du membre inférieur est présent dans la figure n°2 :

- La vue « a » représente le réseau veineux superficiel en vue antérieure
- La vue « b » représente le réseau superficiel en vue postérieure
- La vue « c » représente le réseau veineux profond.

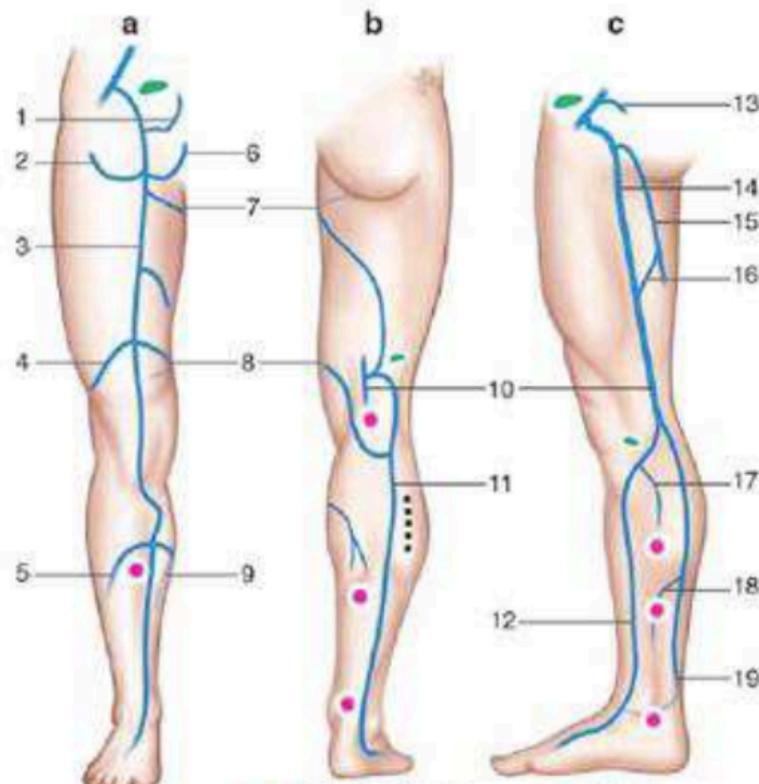


FIGURE 2 : RÉSEAU VEINEUX DU MEMBRE INFÉRIEUR²

Légende :

- | | |
|---|--|
| 1. Veine épigastrique | 9. Veines grande saphène accessoires postérieurs jambe |
| 2. Veine circonflexe iliaque antérieure cuisse | 10. Veine poplitée |
| 3. Veine grande saphène | 11. Veine petite saphène |
| 4. Veines grande saphène accessoires antérieures cuisse | 12. Veine tibiale antérieure |
| 5. Veines grande saphène accessoires antérieures jambe | 13. Veine grande saphène |
| 6. Veine pudendale | 14. Veine fémorale |
| 7. Veine de Glacomini | 15. Veine fémorale profonde |
| 8. Veines grande saphène accessoires postérieurs cuisse | 16. Connexion 80 % |
| | 17. Veine péronière |
| | 18. Veine solaire |
| | 19. Veine tibiale postérieure. |

2.1.2. RETOUR VEINEUX

Le retour veineux au niveau des membres inférieurs est assuré à 90 % par le système veineux profond – veine fémorale -, et à 10 % par le superficiel – veines saphènes -, ces deux systèmes étant reliés par des veines perforantes.

Le retour veineux, c'est-à-dire le retour vers le cœur d'un sang appauvri en oxygène et enrichi en dioxyde de carbone, est favorisé par divers mécanismes, dont le plus important est un jeu efficace de pompes, et en particulier celle du mollet actionnée lors de la marche.

Il existe également une différence de pression entre les veines périphériques et le cœur de 15 mm Hg environ. Les valvules veineuses jouent un rôle anti-reflux et imposent un sens unidirectionnel, tandis que les veines, grâce à leur rigidité et à leur vasoconstriction, assurent à la fois une propulsion et une résistance mécanique.³

2.2. THROMBOSE VEINEUSE PROFONDE (TVP)

2.2.1. DÉFINITION

La TVP, ou phlébite, est la formation d'un caillot sanguin dans un membre inférieur. Le caillot se développe dans une veine profonde. Selon sa localisation, on distingue :

- Les TVP proximales : au-dessus du genou
- Les TVP distales : en dessous du genou³

2.2.2. EPIDÉMIOLOGIE

En France :

- 100 000 phlébites par an
- 10 000 décès par an par embolie pulmonaire⁴

2.2.3. *PHYSIOPATHOLOGIE*

La thrombose naît sous l'influence de facteurs plus ou moins intriqués, c'est la triade de Virchow.

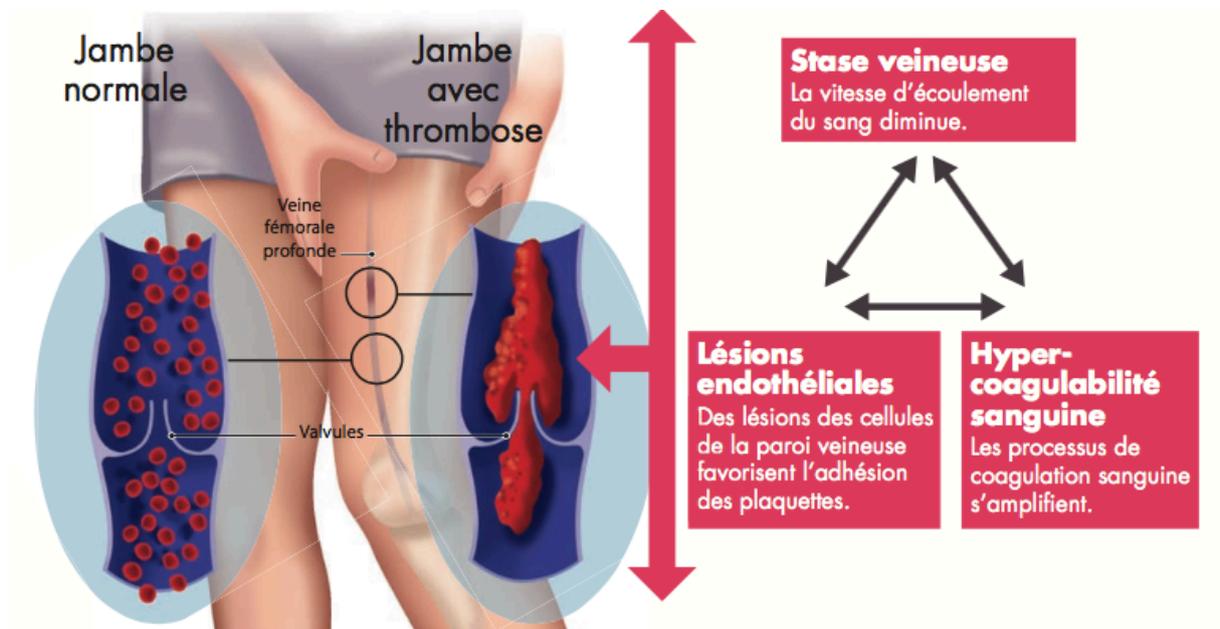


FIGURE 3 : LA TRIADE DE VIRCHOW³

La majorité des thromboses débute dans les membres inférieurs, notamment dans les veines du mollet, parce qu'ils sont plus souvent immobilisés que les membres supérieurs. Le thrombus ainsi formé peut rester asymptomatique plusieurs jours mais sa lyse spontanée est possible, en particulier en cas de disparition du ou des facteur(s) déclenchant(s). Il peut aussi se fragmenter et migrer vers les poumons, causant une embolie pulmonaire ou continuer à s'étendre, entraînant un syndrome obstructif responsable des phénomènes douloureux et d'un œdème. C'est ce syndrome obstructif qui représente la TVP.³

2.2.4. *FACTEURS DE RISQUE*

Les facteurs de risque sont :

- Chirurgie récente
- Immobilisation (plâtre)
- Traitements hormonaux
- Voyage en avion (plus de six heures)

- Grossesse
- Post-partum
- Age (L'incidence augmente à partir de 40 ans et de façon exponentielle chez le sujet âgé) ³

2.2.5. *COMPLICATIONS*

Le principal risque immédiat de complication est l'embolie pulmonaire. La totalité ou une fraction du caillot ou « embole » peut se détacher et migrer vers le cœur par la veine cave inférieure puis vers les poumons, où il se bloque, empêchant l'oxygénation du sang : c'est l'embolie pulmonaire. Les signes cliniques sont cardio-pulmonaires et d'apparition brutale : toux, douleur thoracique, dyspnée et hémoptysie. L'embolie pulmonaire met en jeu le pronostic vital et est une urgence absolue.

A long terme, un syndrome post-thrombotique peut apparaître. Dans les années qui suivent l'épisode aigu, 20 à 50 % des patients peuvent développer des symptômes locaux regroupés sous le terme de syndrome post-thrombotique ou post-phlébétique : douleurs, varices, oedèmes, pigmentation cutanée, voire ulcères. ³

2.2.6. *SIGNES CLINIQUES*

Les signes sont présents de façon inconstante, ce qui pourra poser des difficultés de diagnostic.

La douleur : elle va d'une simple gêne avec sensibilité douloureuse de la peau, à une douleur aiguë empêchant la marche, le patient boitant et traînant sa jambe. Le signe de Homans est en faveur d'une TVP ; c'est une douleur déclenchée lorsque le pied est en dorsiflexion sur la jambe (pointe du pied ramenée vers le genou).

L'œdème plus ou moins important peut entraîner une différence de circonférence entre les deux mollets, ainsi qu'une diminution du ballotement du mollet atteint.

La température locale peut augmenter, le patient peut se sentir légèrement fébrile (38°C), voire anxieux. Le trajet veineux est plus visible et devient douloureux au toucher.

Parfois, un érythème ou une coloration cutanée légèrement foncée et bleutée côté phlébite est présente. ³

2.2.7. *DIAGNOSTIC*

Le diagnostic n'est pas forcément évident car la présence de signes cliniques est inconstante. Les signes cliniques, locaux et unilatéraux peuvent être signalés dans un premier temps par le patient lui-même, et sont confirmés par le médecin lors d'un examen à la fois visuel et reposant sur la palpation du membre concerné. Les signes cliniques de la TVP ne lui sont pas spécifiques, et peuvent parfois correspondre à d'autres pathologies :

- Erysipèle
- Traumatisme musculaire
- Lymphœdème
- Phlébite superficielle
- Kyste...

L'interrogatoire est un autre élément très important de cette consultation, car il permet de révéler des facteurs favorisants, des antécédents, des traitements en cours...

Le score de Wells regroupe des données issues de l'examen physique telles que les caractérisations de l'œdème, la douleur en regard du réseau veineux profond..., et de l'entretien avec le patient : cancer ou non, alitement, chirurgie majeure dans les douze semaines précédentes... Il est performant pour écarter ou conforter un diagnostic. ³

Variable		Points
Facteurs prédisposants	Antécédent TVP ou EP	1,5
	Chirurgie récente ou immobilisation	1,5
	Cancer	1
Symptôme	Hémoptysie	1
Signes cliniques	Tachycardie (> 100 bpm)	1,5
	Signes cliniques de TVP	3
	Diagnostic différentiel peu probable	3
Probabilité clinique (3 niveaux)		Total
Faible		0 à 1
Intermédiaire		2 à 6
Forte		> 6

FIGURE 4 : LE SCORE DE WELLS⁵

2.2.8. EXAMENS COMPLÉMENTAIRES

- *Dosage des D-dimères dans le sang* : ce sont des produits de dégradation de la fibrine constitutive des caillots sanguins. Ils sont dosés en cas de doute à l'examen clinique, un résultat négatif permettant d'exclure un diagnostic de TVP.
- *Echo-doppler veineux* : examen para clinique de référence pour confirmer le diagnostic suite à une probabilité clinique forte ou des D-dimères positifs.
- *Phlébographie* : contrairement à l'écho-doppler veineux, c'est un examen invasif qui comprend l'injection d'un produit de contraste pour explorer les veines.
- *Recherche de facteurs de risques biologiques de maladie thromboembolique veineuse (MTEV)*³

2.2.9. TRAITEMENTS

2.2.9.1. Médicamenteux

Le traitement initial repose sur la mise en place rapide d'un traitement anticoagulant. Il est choisi en fonction du patient et de sa fonction rénale.

- Les HBPM en 1^{ère} intention (1 à 2 injections par jour pendant 5 à 10 jours)
- FONDAPARINUX sodique en alternative (1 injection par jour pendant 5 à 10 jours)
- ELIQUIS et XARELTO sont les deux seuls anticoagulants oraux d'action directe qui ont l'AMM.
- Les HNF sont réservées aux sujets insuffisants rénaux sévères. ³

2.2.9.2. Autres traitements

La compression veineuse élastique fait partie intégrante des traitements préventifs et curatifs de la TVP.

La pose d'un filtre cave dans la veine inférieure est réalisée chez quelques patients, notamment en cas de contre-indications aux médicaments ou d'échec d'un traitement bien conduit. Ce dispositif empêche mécaniquement la migration du caillot des membres inférieurs vers les poumons et diminue donc le risque d'embolie pulmonaire.

En dernière intention, la méthode de la thrombectomie est utilisée. Il s'agit de retirer le caillot de son emplacement par voie chirurgicale ou via un cathéter. ³

2.3. COMPRESSION MÉDICALE

2.3.1. *RAPPEL DE TERMINOLOGIE*

En français, les termes « contention » et « compression » élastiques sont souvent utilisés à tort et la confusion est fréquente, tant dans les publics que dans le corps médical. En français, l'usage est ainsi d'utiliser le terme contention pour définir les méthodes visant à contenir un volume et le terme de compression pour les méthodes visant à le réduire.

La compression correspond donc aux effets d'une orthèse ou d'un textile élastique sur un segment de membre et la contention, aux effets d'une orthèse ou d'un produit NON ou très faiblement élastique sur un segment de membre. ⁶

2.3.2. INDICATION

Les bas et collants de contention sont des orthèses qui ont pour indications médicales :

- Les jambes lourdes
- Les stases veineuses avec ou sans oedème
- Le lymphœdème et l'éléphantiasis⁷

Selon l'Agence Nationale de Sécurité du Médicament (ANSM), « *le port de chaussettes ou bas de compression veineuse élastique délivrant 30 à 40 mm HG à la cheville est recommandé dès que possible après le diagnostic de TVP et l'instauration de traitement anticoagulant, pour une durée minimale de 2 ans (ou plus s'il persiste des symptômes). Un alitement systématique n'est pas recommandé ; au contraire, une mobilisation précoce est recommandée dès que possible* ». ⁸

Il n'y a pas de différence d'efficacité démontrée entre les différents types de compression (chaussettes, bas ou collants). La pression à retenir est la plus forte supportée par le patient.⁹

La prévention du syndrome post-thrombotique après une TVP proximale repose sur la mise en place d'une compression veineuse de 20 à plus de 36 mm Hg pendant deux ans. ⁹

2.3.3. CLASSIFICATION

Selon la valeur déterminée, l'orthèse sera placée dans l'une des cinq classes définies ci-après compte tenu de la pression de contention mesurée ; en classe H.C. à 4,5 cm en dessous de la limite compressive pour l'orthèse fémorale, à demi-hauteur de la partie compressive pour l'orthèse tibiale et, pour les autres classes, au niveau de la cheville :

- en classe H.C. entre 10 et 17 hPa ;
- en classe I entre 13 et 20 hPa (10 À 15 mm Hg)
- en classe II entre 20,1 et 27 hPa (15 à 20 mm Hg)
- en classe III entre 27,1 et 48 hPa (20 à 36 mm Hg)

- en classe IV au-dessus de 48 hPa (supérieure à 36 mm Hg)⁷

2.3.4. MODE D'ACTION

La contention doit être dégressive entre la cheville et la cuisse. Elle est variable selon les classes, elle est au maximum :

- En classe I de 75 %
- En classe II de 70 %
- En classe III de 60 %
- En classe IV de 40 %

de la pression contrôlée au niveau de la cheville. ⁷

La compression a plusieurs mécanismes d'action supposés. Elle agit :

- Sur l'hémodynamique veineuse : elle s'opposerait à l'hyperpression veineuse. Elle permettrait de diminuer le reflux veineux, le volume de sang résiduel dans le réseau superficiel et la pression veineuse à la marche
- Sur la stase veineuse : le port d'une compression permettrait cependant de réduire de 50 % le calibre des veines jumelles diminuant ainsi le risque des lésions endothéliales à l'origine d'une thrombose et s'opposerait à la stase veineuse par augmentation des vitesses circulatoires. Elle agirait ainsi sur 2 des 3 facteurs de la triade de Virchow.
- Sur les tissus : la compression en s'opposant à la pression hydrostatique intravasculaire aurait un effet anti-œdémateux et favoriserait l'oxygénation tissulaire.
- Dans le lymphœdème : la compression permettrait d'augmenter la pression hydrostatique interstitielle et améliorerait la microcirculation lymphatique.

2.3.5. STRUCTURE

Quelques termes et définitions simples employés fréquemment dans le textile médical sont utiles à connaître pour mieux comprendre les modes de fabrication et la structure des produits de compression.

Le *titrage* ou le *titre* d'un fil ou d'une fibre correspond à son poids donc à sa finesse, exprimé en deniers ou en tex pour les fibres manufacturées.

Le titrage du coton est exprimé par le poids des fibres en microgrammes par centimètre, celui de la laine est donné par la largeur ou le diamètre des fibres exprimé en microns.

Le *denier* est la masse en grammes de 9000 mètres de fil ou de fibres.

Le *décitex* est la masse en grammes de 10 000 mètres de fils ou de fibres.

Une maille est l'assemblage de fils qui constitue l'élément de base du tricot. Une maille est une boucle de fil complètement fermée et passée dans la boucle qui la précède.

Les fils de maille sont des fils élastiques (de titrage inférieur à celui du fil de trame) qui constituent la structure de base et apportent l'esthétique et le confort.

La trame est un fil élastique de titrage élevé qui est passé perpendiculairement à l'intérieur des mailles et assure la compression. Il n'y a pas de fil de trame dans les bas de maintien ou les bas de mode, ce qui explique leurs faibles pressions.

Un bas médical de compression est tricoté avec des fils de maille et des fils de trame.⁶

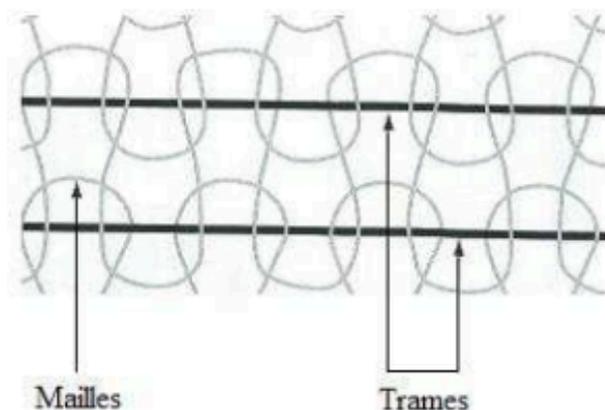


FIGURE 5 : MAILLES ET TRAMES⁶

Lorsque l'on tire de manière transversale sur le tricot, c'est la trame qui s'allonge, développant ainsi une force. La somme des forces exercées sur le membre donne la compression.

A noter que la compression est dégressive, elle est plus forte à la cheville et diminue en remontant vers la cuisse.

2.3.6. MATÉRIAUX

Les fibres les plus utilisées dans le chaussant sont :

- Le coton
- Les polyamides
- L 'élasthanne
- Le caoutchouc naturel

Nous voyons apparaître sur le marché de nouvelles fibres qui commencent à être utilisées ou qui pourraient l'être dans quelques produits de compression :

- Polypropylène
- Fibres cellulosiques
- Fils d'argent
- Fibres UV-bloquantes
- Fibres thermorégulatrices

C'est peut être avec de nouvelles fibres, que seront tricotés les bas médicaux de demain, pour mieux répondre et de manière plus spécifique aux différentes pathologies veineuses.

Les contraintes de la LPPR en France, comme de nombreux autres organismes de contrôle européens, freinent les innovations dans le domaine de la compression médicale remboursée. ⁶

2.3.7. CONTRE-INDICATIONS

Les contre-indications absolues de la compression médicale sont :

- L'artériopathie oblitérante des membres inférieurs (AOMI) avec indice de pression systolique < 0,6
- La microangiopathie diabétique évoluée (pour une compression > 30 mmHg)
- La *phlegmatia coerulea dolens* (phlébite bleue douloureuse avec compression artérielle)

- La thrombose septique

Une surveillance médicale régulière du rapport bénéfice/risque doit être effectuée en cas d'AOMI avec un IPS > 0,6 et < 0,9 de neuropathie périphérique évoluée, de dermatose suintante ou eczématisée, d'intolérance aux fibres utilisées.⁹

3. LA COMPRESSION MEDICALE DANS L'EXERCICE OFFICINAL

3.1. RÈGLE DE PRESCRIPTION ET DE DÉLIVRANCE

3.1.1. RÈGLE DE PRESCRIPTION

En dehors des médecins, les autres professionnels de santé habilités à prescrire les bas de compression veineuse sont :

- Les infirmiers
- Les sages-femmes et les masseurs kinésithérapeutes.

Afin d'obtenir une prise en charge par la caisse d'assurance maladie, la prescription d'une compression élastique « doit être libellée sur une ordonnance particulière, indépendante de celles comportant la prescription de produits pharmaceutiques ou de tout autre appareil.

Elle doit généralement préciser, en plus de la désignation de l'article :

- La nature et le siège de l'atteinte justifiant la prescription et,
- Eventuellement les indications permettant une application de l'orthèse (finalité médicale). »⁷

3.1.2. RÈGLES DE DÉLIVRANCE

La garantie à la fabrication, à la finition et à la qualité des orthèses s'étend sur une période de six mois à compter de la livraison. Cette garantie ne joue pas si l'altération des matières ne résulte pas de la qualité des matériaux utilisés ou des méthodes de fabrication.⁷

Le nombre de paires remboursées par an n'est donc réglementairement pas limité. Néanmoins, la LPP précise que le renouvellement n'est pris en charge que lorsque le délai de garantie, fixé à 6 mois est écoulé sauf si le produit est inadapté au patient ou hors d'usage.

3.2. OBSERVANCE

3.2.1. *DÉFINITION*

L'observance désigne la concordance entre le comportement du patient vis-à-vis de son traitement et les recommandations médicales. Elle ne tient pas uniquement compte de la prise d'un médicament conformément à l'ordonnance, que ce soit en termes de doses, de nombre de prises, d'horaire de prise et de durée de traitement. Elle englobe également un ensemble de comportements, comme le respect des règles hygiéno-diététiques prescrites.¹⁰

3.2.2. *FACTEURS FAVORISANTS L'OBSERVANCE*

3.2.2.1. Arguments techniques

L'enfilage des bas est souvent difficile du fait de la compression élastique qu'ils exercent. Leur pose nécessite que le fournisseur dispense une formation lors de l'essayage, le cas échéant avec un enfile bas.



FIGURE 6 : MISE EN PLACE DU BAS¹¹



FIGURE 7 : ENFILE-BAS ROLLY SIGVARIS

La qualité de la délivrance des bas de compression est parfois discutable en terme de prise de mesures et d'essayage. Or, le bas est un des articles du petit appareillage le plus délicat à délivrer. C'est pourquoi, il faut professionnaliser la délivrance pour en améliorer la qualité. Les bas de série imposent une technicité

importante et un stock suffisant pour permettre de bien adapter le traitement et d'en assurer l'efficacité.

En effet, il faut stocker pour répondre immédiatement à l'attente. L'objectif est de raccourcir le temps de délivrance avec 2 rayons : homme et femme, un rangement par tailles en séparant les chaussettes, les bas et les collants. Après la prise de mesure, dire « dans votre taille j'ai ... ». Proposer un choix minimum de 5 produits différents (couleurs et textures) permet de délivrer au moins 1 produit sur 2 ou 3.

3.2.2.2. Matériaux

Il y a quelques années, les bas de compression n'étaient pas aussi attrayants, les nouvelles textures et les coloris actuellement sur le marché facilitent l'observance du traitement prescrit.



FIGURE 8 : NUANCIER SIGVARIS

3.2.2.3. Arguments de ventes

Le prix des bas est variable avec deux types d'offres :

- Produits sans dépassements pour un accès au traitement pour tous.
- Gammes avec des coups plus élevés pour un produit plus qualitatif.

NB : Les produits avec ou sans dépassements délivrent la même qualité au niveau de la compression veineuse.

En outre, si l'on prend bien le temps de reprendre les mesures à chaque délivrance et de bien adapter le bas de compression au patient, le produit est mieux adapté et donc l'observance est meilleure. Et accessoirement, le dépassement n'est-il pas pris pour un « honoraire » devant le temps d'appareillage sur une telle orthèse qui, lui, n'est pas facturé.

Il faut également penser à dire au patient qu'il a droit à 2 paires tous les 6 mois, alors pourquoi ne pas mettre un commentaire sur la fiche patient afin de lui faire penser à renouveler ses bas de compression.

3.3. L'OFFICINE DE PHARMACIE DANS LA DELIVRANCE DE LA COMPRESSION VEINEUSE

3.3.1. *FORMATION ET DROIT*

3.3.1.1. Que peut faire le pharmacien/préparateur/pharmacien orthopédiste avec son diplôme ?

Article L4364-1 : Peut exercer les professions de prothésiste ou d'orthésiste toute personne qui réalise, sur prescription médicale, l'appareillage nécessaire aux personnes handicapées et qui peut justifier d'une formation attestée par un diplôme, un titre ou un certificat ou disposer d'une expérience professionnelle et satisfaire à des règles de délivrance de l'appareillage. Les conditions d'application du présent article sont définies par décret. ¹²

Article D4364-2 : Est considérée comme exerçant la profession d'orthoprothésiste toute personne qui procède à l'appareillage orthopédique externe sur mesure avec prise d'empreinte ou moulage d'une personne malade ou handicapée présentant soit une amputation de tout ou partie d'un membre, soit une déficience ostéoarticulaire, musculaire ou neurologique.

« L'appareillage recouvre la conception, la prise de mesure avec prise d'empreinte ou moulage, la fabrication, l'essayage, l'adaptation, la délivrance de l'appareil, le contrôle de sa tolérance et de son efficacité fonctionnelle immédiate, le suivi de l'appareillage, de son adaptation, sa maintenance et ses réparations.
« La définition des appareillages réservés aux orthoprothésistes est fixée par arrêté du ministre chargé de la santé.¹³

Arrêté du 1^{er} février 2011 relatif aux professions de prothésiste et orthésiste pour l'appareillage des personnes handicapées :

Article 1 : « Les orthoprothésistes sont seuls autorisés à concevoir, fabriquer, adapter, délivrer et réparer :

1. Les dispositifs médicaux sur mesure destinés au maintien, à la correction ou au remplacement de tout ou partie des membres supérieurs ou inférieurs, ou du tronc suivants :

- les prothèses du membre supérieur ou inférieur ;
- les orthèses du membre supérieur ou inférieur, du tronc, de la tête et du cou, réalisées sur mesure et moulage positif sur nature ou empreinte de la partie du corps ou par conception et fabrication assistées par ordinateur (CFAO).

2. Les orthèses du tronc adaptées sur mesure et personnalisées destinées à prévenir et/ou corriger des déformations du rachis.

3. Les orthèses de positionnement du corps en position assise, debout ou couchée, adaptées sur mesure et personnalisées. »¹⁴

Arrêté du 23 février 2007 relatif à la définition des appareillages réservés aux orthopédistes-orthésistes, aux conditions ouvrant droit à l'exercice et aux règles de bonne pratique qu'ils doivent respecter :

Article 1 : Les orthopédistes-orthésistes sont seuls autorisés à concevoir, fabriquer, adapter, délivrer et réparer les dispositifs médicaux suivants :

- les ceintures médico-chirurgicales de soutien ou de maintien réalisées sur mesure ;
- les corsets orthopédiques d'immobilisation du rachis réalisés sur mesure en tissu armé ou par morpho adaptation immédiate de produits de série en matériaux thermo formables basse température ;
- les bandages herniaires ;
- les orthèses élastiques de contention des membres réalisées sur mesure ;
- les vêtements compressifs pour grands brûlés sur mesure. Cependant, pour les personnes en établissements de santé, la prise de mesures et la fourniture des vêtements compressifs peut être assurée également par l'équipe soignante de l'établissement dans lequel il est traité.

La réalisation sur mesure et moulage positif sur nature ou empreinte de la partie du corps ou par conception et fabrication assistées par ordinateur (CFAO) des dispositifs médicaux précités est réservée aux appareils en tissu armé.

Article 2 : En application du 2° de l'article D. 4364-10 et du 1° de l'article D. 4364-11-1 du code de la santé publique, peuvent exercer la profession d'orthopédiste-orthésiste les personnes non titulaires du diplôme, titre ou certificat définis à l'article L. 4364-1 :

1° Qui sont titulaires :

- a) Du brevet de technicien supérieur prothésiste-orthésiste ; ou
- b) Pour les pharmaciens : d'un diplôme universitaire ou interuniversitaire d'orthopédie ; [...] ¹⁵

D'après les différents articles, le pharmacien est donc autorisé à concevoir, fabriquer, adapter, délivrer et réparer toute la compression veineuse sauf le « sur mesure » qui lui peut être réalisé seulement sous la responsabilité d'un pharmacien orthopédiste. Pour les préparateurs, comme pour la délivrance des médicaments, ils sont toujours sous la responsabilité d'un pharmacien.

Ce qui soulève, le problème d'une pharmacie où seul le titulaire aurait son diplôme d'Orthopédie : la pharmacie ne peut faire du sur mesure que lorsqu'il est présent dans l'officine puisque l'activité de sur-mesure ne peut se faire qu'en présence d'un diplômé.

3.3.2. REMBOURSEMENT ET PRIX

Les chaussettes, bas et collants de compression sont des dispositifs médicaux de classe I.

Article L5211-1 : On entend par dispositif médical tout instrument, appareil, équipement, matière, produit, à l'exception des produits d'origine humaine, ou autre article utilisé seul ou en association, y compris les accessoires et logiciels nécessaires au bon fonctionnement de celui-ci, destiné par le fabricant à être utilisé chez l'homme à des fins médicales et dont l'action principale voulue n'est pas obtenue par des moyens pharmacologiques ou immunologiques ni par métabolisme, mais dont la fonction peut être assistée par de tels moyens. Constitue également un dispositif médical le logiciel destiné par le fabricant à être utilisé spécifiquement à des fins diagnostiques ou thérapeutiques.

Les dispositifs médicaux qui sont conçus pour être implantés en totalité ou en partie dans le corps humain ou placés dans un orifice naturel, et qui dépendent pour leur bon fonctionnement d'une source d'énergie électrique ou de toute source d'énergie autre que celle qui est générée directement par le corps humain ou la pesanteur, sont dénommés dispositifs médicaux implantables actifs. ¹⁶

Leur mise sur le marché est réglementée et conditionnée par l'obtention d'un marquage CE. Tous les DM (à l'exception des dispositifs sur mesure et ceux utilisés dans le cadre de recherches biomédicales) doivent avoir obtenu le marquage CE, préalablement à leur mise sur le marché.

Les tarifs de responsabilité et le prix de vente des produits sont fixés par convention, ou à défaut, par décision du CEPS.

La détermination des tarifs des dispositifs médicaux tient compte principalement :

- du service attendu ou rendu
- de l'amélioration éventuelle de celui-ci
- des tarifs et des prix des actes, produits et prestations comparables inscrits sur la liste

- des volumes de vente prévus et des conditions prévisibles et réelles d'utilisation.

La politique de réglementation des prix actuellement menée par le CEPS consiste à fixer les prix limites de vente au niveau des tarifs de responsabilité. ¹⁷

La compression veineuse est inscrite sur la LPPR qui est définie par l'assurance maladie et prévue à l'article L-165-1 du Code de la Sécurité Sociale. C'est une nomenclature qui répertorie les dispositifs médicaux.

Pour chaque produit de la LPPR est appliqué le montant remboursable, le taux de remboursement et éventuellement sa date de fin de remboursement. Le prix public de la LPPR est libre. Toutefois, l'assurance maladie a mis en place un prix public maximal à ne pas dépasser pour certains produits.

Pour chaque produit de la LPPR sont attribués :

- La codification
- La description précise du produit
- Son utilité
- La base de remboursement de la sécurité sociale appliquée
- Le prix de vente autorisé pour tous les accessoires médicaux agréés.

Classification LPP :

Les orthèses sont conformes au référentiel technique élaboré par l'Association pour la Promotion de l'Assurance Qualité dans la filière textile-habillement (ASQUAL) et sont fabriquées par des sociétés certifiées selon les normes EN 29001 ou EN 29002.

Les orthèses sont certifiées conformes, par un organisme certificateur compétent et indépendant.

Catégorie élastique en un sens, classes I, II, III (11 et 12)

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
201D00.1	V1	Bas jarret	9,81	31-07-2017

201D00.2	V2	Molletière	7,33	31-07-2017
201D00.3	V3	Cuissard	7,93	31-07-2017
201D00.4	V4	Bas cuisse	24,03	31-07-2017
201D00.5	V5	Genouillère	7,39	31-07-2017
201D00.6	V6	Chaussette (chevillère) :	7,05	31-07-2017
201D00.7	V7	Manchon	24,96	31-07-2017

Catégorie élastique en deux sens, classes hors classe (HC), I, II, III (HC 2, 21 et 22)

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
201D01.1	V1	Bas jarret en 21	15,17	31-07-2017
201D01.2	V1	Bas jarret en 22	11,20	31-07-2017
201D01.7	V4	Bas cuisse en 21 .	22,55	31-07-2017
201D01.8	V4	Bas cuisse en 22	14,89	31-07-2017
201D01.9	V5	Genouillère en 21	10,94	31-07-2017
201D01.10	V5	Genouillère en 22	7,27	31-07-2017
201D01.11	V6	Chaussette (chevillère) en 21	10,08	31-07-2017
201D01.12	V6	Chaussette (chevillère) en 22	6,78	31-07-2017
201D01.13	V7	Manchon en 21	26,01	31-07-2017
201D01.14	V7	Manchon en 22	26,01	31-07-2017
201D01.15	F1	Bonnet couvre-moignon élasto-compressif pour amputation fémorale (hauteur 20/25) en HC2 .	37,35	30-01-2018
201D01.16	F2	Bonnet couvre-moignon élasto-compressif pour amputation fémorale (hauteur 30/35) en HC2 .	41,92	30-01-2018
201D01.17	F3	Bonnet couvre-moignon élasto-compressif pour amputation fémorale (hauteur 40/45)	44,21	30-01-2018

		en HC2 .		
201D01.18	T1	Bonnet couvre-moignon élasto-compressif pour amputation tibiale (hauteur 30/35) en HC2 .	14,48	30-01-2018
201D01.19	T2	Bonnet couvre-moignon élasto-compressif pour amputation tibiale (hauteur 40/45) en HC2 .	17,53	30-01-2018

Catégorie élastique en un sens extensible autre sens, classes I, II, III (31 et 32)

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
201D02.1	V1	Bas jarret	21,52	31-07-2017
201D02.4	V4	Bas cuisse	42,50	31-07-2017
201D02.5	V5	Genouillère	17,69	31-07-2017
201D02.6	V6	Chaussette (chevillère)	16,19	31-07-2017
201D02.7	V7	Manchon	26,01	31-07-2017

Suppléments

Les suppléments doivent être mentionnés sur la prescription pour être pris en charge.

1. Suppléments pour les articles aux mesures du patient

1.1. Suppléments de circonférences

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
201D03.11	.	À la cheville à partir de 24 cm + 1,5 % par cm		31-07-2017
201D03.12		Au mollet à partir de 40 cm + 1,5 % par cm		31-07-2017
201D03.13	..	À la cuisse à partir de 52 cm + 1,5 % par cm		31-07-2017

1.2. Suppléments de longueurs

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en	Date de fin de prise en
	.			

	Référence		euros	charge
201D03.21	V1	À partir de 42 cm (du sol) + 2 % par cm		31-07-2017
201D03.22	V2	À partir de 30 cm (total) + 2 % par cm		31-07-2017
201D03.23	V3	À partir de 20 cm (total) + 2 % par cm		31-07-2017
201D03.24	V4	À partir de 65 cm (du sol) + 2 % par cm		31-07-2017
201D03.25	V5	À partir de 20 cm (au genou) + 2 % par cm		31-07-2017
201D03.26	V6	À partir de 20 cm (du sol) + 2 % par cm		31-07-2017
201D03.27	V7	À partir de 45 cm (total) + 2 % par cm		31-07-2017
		Dans les articles incluant le genou ou le coude, la longueur à considérer sera :		
		Pour le membre supérieur : la longueur moyenne entre les mesures des faces interne et externe du membre.		
		Pour le membre inférieur: la longueur moyenne entre les mesures des faces antérieure et postérieure du membre.		

1.3. Autres suppléments

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
201D03.31	SV1	Talon fermé (toutes catégories)	0,62	31-07-2017
201D03.32	SV2	Pointe fermée (catégories 21, 22, 31 ou 32)	1,81	31-07-2017
201D03.33	SV3	Volant pour bas V1 (tissu non élastique)	3,76	31-07-2017
201D03.34	SV4	Supplément pour un collant	12,25	31-07-2017
201D03.35	SV5	Couvre-épaule pour manchon V7 (tissu non élastique)	3,33	31-07-2017
201D03.36	SV6	Mitaine (sans doigt avec passage du pouce)	6,25	31-07-2017
201D03.37	SV7	Quatre doigts	9,38	31-07-2017

2. Suppléments pour les articles de série

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
------	-----------	--------------	----------------	--------------------------------

201D04.1	SV4	Supplément pour un collant	12,25	31-07-2017
201D04.2	SV9	Evidement rotulien avec ou sans fenêtre pour genouillère	1,61	31-07-2017
201D04.3	SV10	Baleinage articulé ou non pour genouillère	2,58	31-07-2017
201D04.4	SV11	Amortisseurs pour genouillère et chevillère (soit en matière monobloc, mousse de latex ou mousse élastomère synthétique, bourre de textile ou de mousse synthétique ou toute autre matière susceptible d'apporter le même résultat)	2,58	31-07-2017
201D04.5	SF1	Couvre-moignon superposable fémoral (supplément à F1) (hauteur 20/25) .	12,96	30-01-2018
201D04.6	SF2	Couvre-moignon superposable fémoral (supplément à F2) (hauteur 30/35) .	16,01	30-01-2018
201D04.7	SF3	Couvre-moignon superposable fémoral (supplément à F3) (hauteur 40/45).	18,29	30-01-2018

3. Majorations pour orthèses en classe IV aux mesures du patient ou de série

Code	Référence	Nomenclature	Tarif en euros	Date de fin de prise en charge
201D05.1	SV8	Majoration de 5% à appliquer aux trois tableaux définissant les catégories d'orthèses.		31-07-2017

7

4. ETUDE EXPERIMENTALE : PHARMACIES TESTS

4.1. OBJECTIFS

L'objectif de cette thèse était de faire un état des lieux de l'observance de la compression veineuse afin d'évaluer la marge de progression des pharmacies, tant d'un point de vue observance que du chiffre d'affaires, les deux étant directement corrélés.

4.2. MATÉRIELS ET MÉTHODES

J'ai réalisé une enquête sur six pharmacies du Poitou-Charentes. Pour chaque pharmacie, je cherchais pour chaque patient(e) pour qui avait été délivré de la compression veineuse en 2014 et/ou 2015 :

- Le nombre de paires de compression
- L'année de délivrance : 2014 et/ou 2015
- Le type de compression : chaussettes, bas ou collants (Cela permet à la pharmacie de connaître la ventilation de ses ventes).
- L'âge et le sexe

J'ai regroupé ces informations dans un tableau (voir annexes).

Nous avons choisi de récolter nos informations sur 2014 et 2015 pour permettre de définir la progression globale de l'officine.

Nous avons ensuite travaillé le tableau en définissant un statut régulier et un statut ponctuel aux patients. Le statut « régulier » a été défini par le fait de prendre des paires de compression deux années de suite. C'est un choix, cela permet de catégoriser d'une part la personne qui revient (et pourrait revenir plus souvent ou renouveler plus régulièrement), d'autre part le patient ponctuel. Pourquoi ce patient est-il ponctuel ? Voyage uniquement ? Grossesse finie en 2014 ou commencée en 2015 ? Renouvellement dans une autre officine ? Déménagement ?

4.3. RÉSULTATS

Les tableaux dont je me servais pour relever les informations dans les 6 pharmacies sont en Annexes. Par soucis de confidentialité, les pharmacies ont été anonymisées et les patients également.

4.3.1. *PHARMACIE LAS. (ANNEXE 1)*

Dans cette petite pharmacie rurale, 131 patients ont pris des bas de compression veineuse entre 2014 et 2015 (dans le sens général, sans différencier les chaussettes, bas-cuisse et collants).

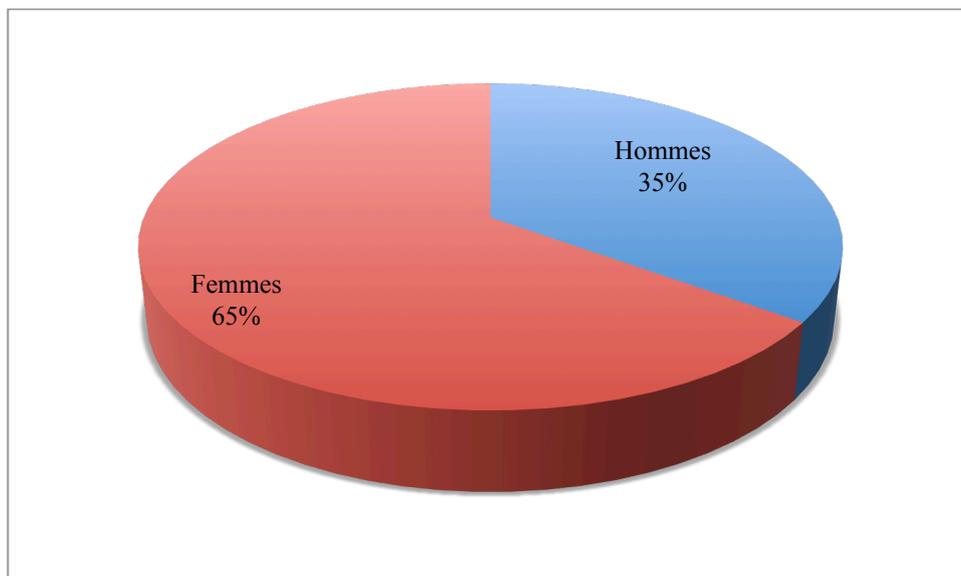


FIGURE 9 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES PHARMACIE LAS.

46 hommes pour 85 femmes, donc une proportion de 35,11 % d'hommes et 64,89 % de femmes.

L'âge moyen est de 62 ans.

En 2014, la proportion était 57,89 % de chaussettes, 38,60 % de bas et 3,51 % de collants avec au total 171 compressions vendues cette année là.

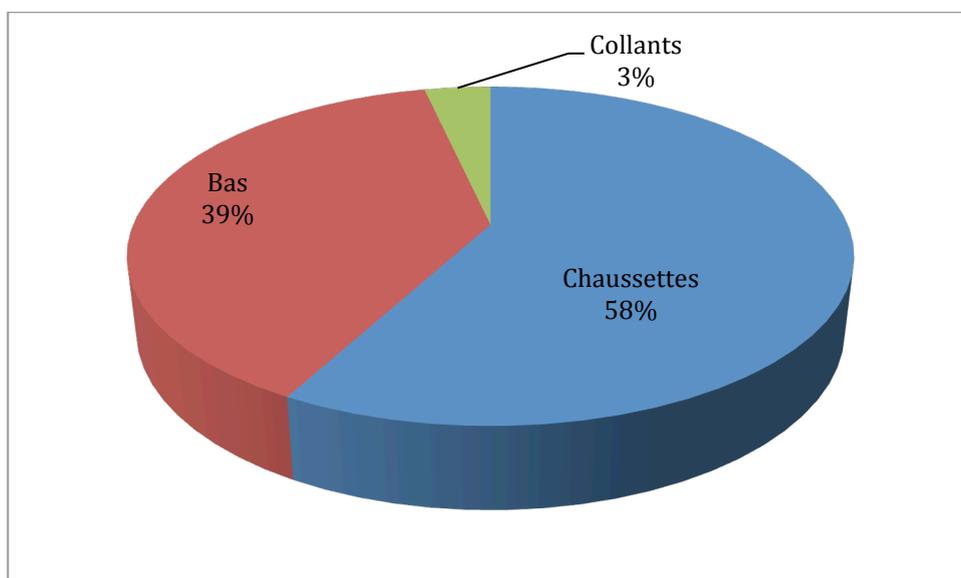


FIGURE 10 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2014 PHARMACIE LAS.

En 2015, la proportion était de 63,43 % de chaussettes, 29,85 % de bas et 6,72 % de collants avec au total 134 compressions vendues en 2015.

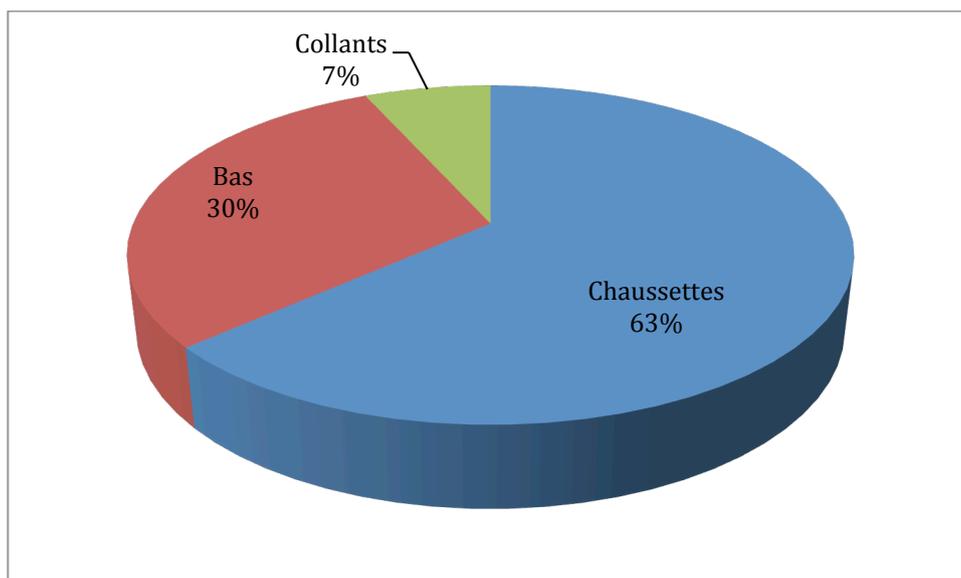


FIGURE 11 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2015 PHARMACIE LAS.

La moyenne par patient en 2014 était de 2,10 paires par an et 1,97 paires par an en 2015.

Sur les 131 patients, le nombre de patients réguliers était de 18 et le nombre de patients ponctuels était de 113.

Chez les patients réguliers :

	2014	2015
Total vendu	59	42
Moyenne de compressions/régulier	3,28	2,33

Chez les patients ponctuels :

	2014	2015
Total vendu	64	50
Moyenne de compressions/régulier	1,77	1,84

En 2014, le pourcentage de patients réguliers était de 34,50 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 66,08.

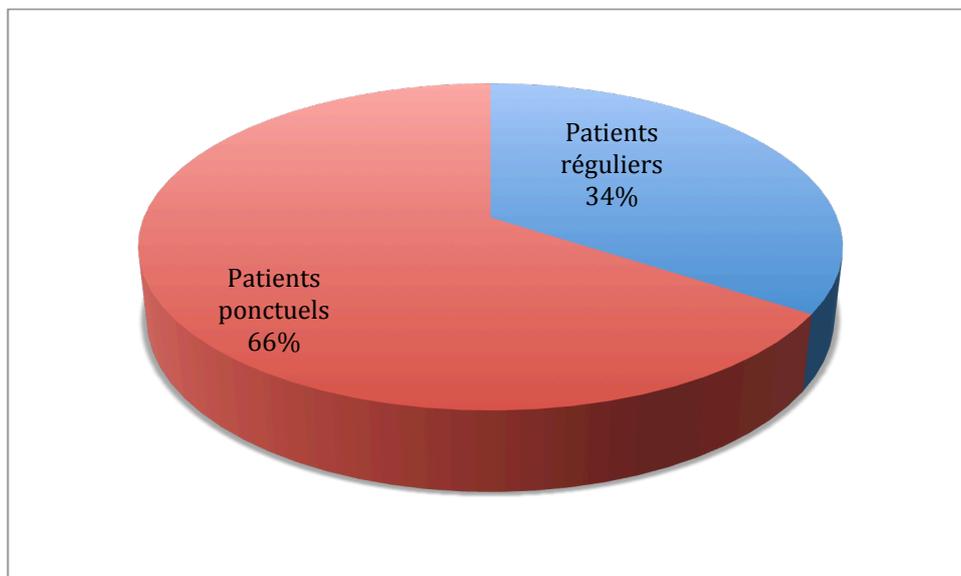


FIGURE 12 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2014 PHARMACIE LAS.

En 2015, le pourcentage de patients réguliers était de 31,34 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 68,66 %.

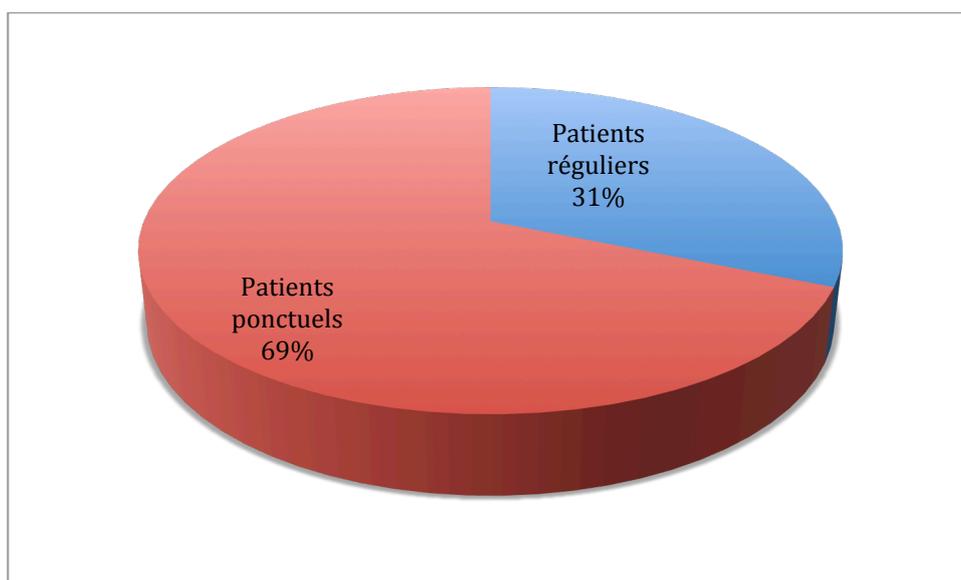


FIGURE 13 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2015 PHARMACIE LAS.

La moyenne annuelle d'achat de compression pour les patients réguliers était de 2,81 compressions et 0,91 compressions pour les patients ponctuels.

La progression de 2015 par rapport à 2014 est -21,64 %.

4.3.2. PHARMACIE PON. (ANNEXE 2)

Dans cette pharmacie de station balnéaire, 205 patients ont pris des bas de compression veineuse entre 2014 et 2015 (dans le sens général, sans différencier les chaussettes, bas-cuisse et collants).

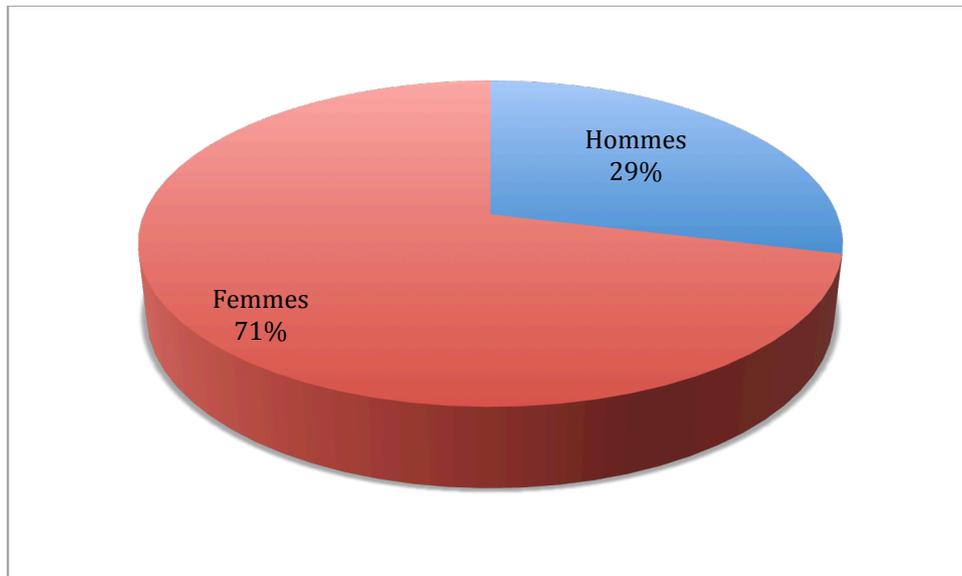


FIGURE 14 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES PHARMACIE PON.

58 hommes pour 143 femmes, donc une proportion de 28,86 % d'hommes et 71,14 % de femmes.

L'âge moyen est de 70 ans.

En 2014, la proportion était 57,51 % de chaussettes, 35,23 % de bas et 7,25 % de collants avec au total 193 compressions vendues cette année là.

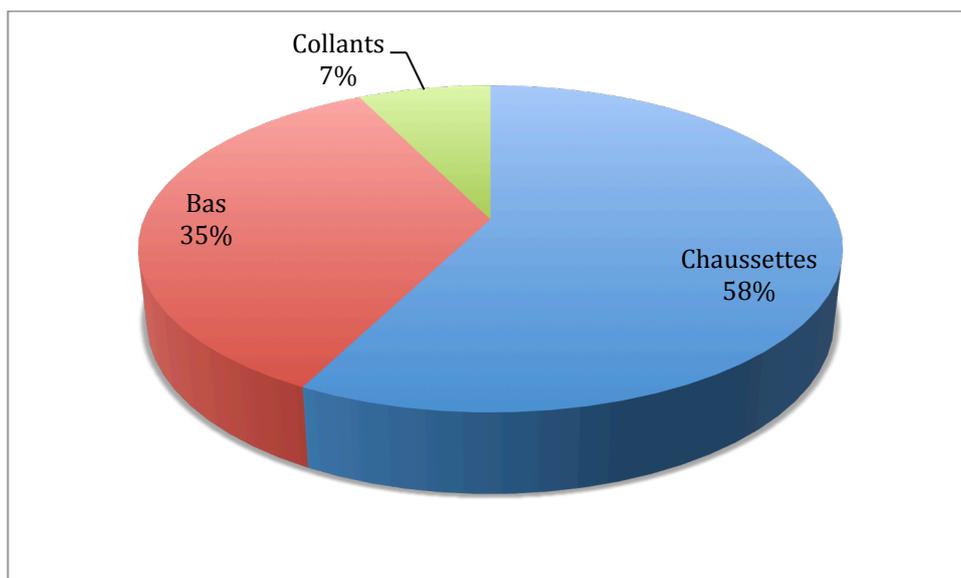


FIGURE 15 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2014 PHARMACIE PON.

En 2015, la proportion était de 61,21 % de chaussettes, 32,74 % de bas et 6,05 % de collants avec au total 281 compressions vendues en 2015.

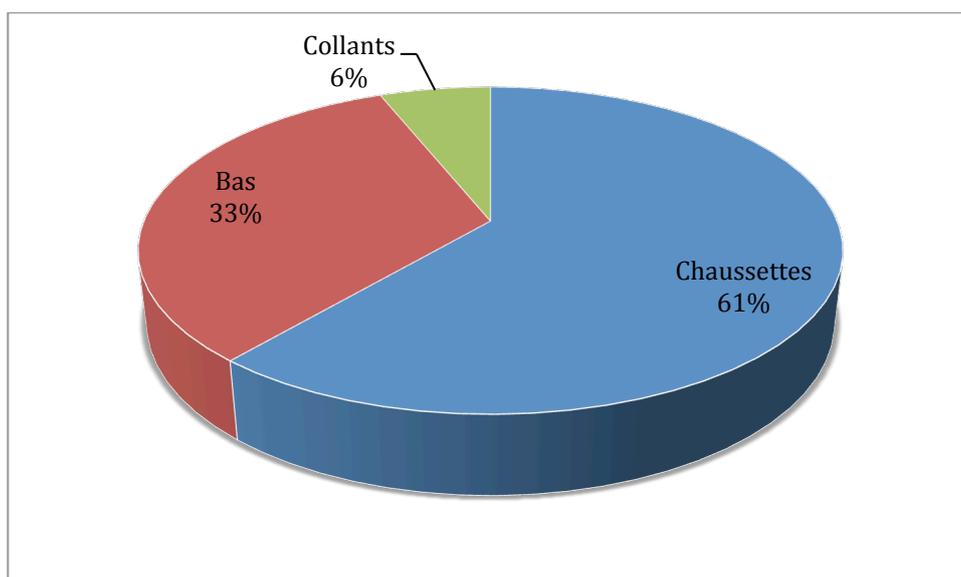


FIGURE 16 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2015 PHARMACIE PON.

La moyenne par patient en 2014 était de 0,96 paires par an et 1,40 paires par an en 2015.

Sur les 205 patients, le nombre de patients réguliers était de 38 et le nombre de patients ponctuels était de 168.

Chez les patients réguliers :

	2014	2015
Total vendu	100	101
Moyenne de compressions/régulier	2,63	2,66

Chez les patients ponctuels :

	2014	2015
Total vendu	93	180
Moyenne de compressions/régulier	1,50	1,71

En 2014, le pourcentage de patients réguliers était de 51,81 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 48,19.

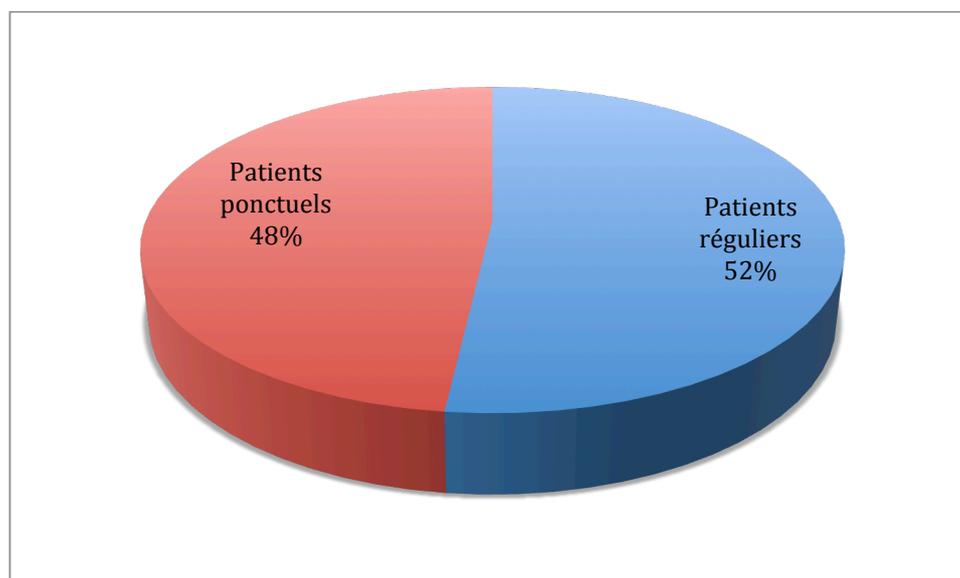


FIGURE 17 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2014 PHARMACIE PON.

En 2015, le pourcentage de patients réguliers était de 35,94 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 64,06 %.

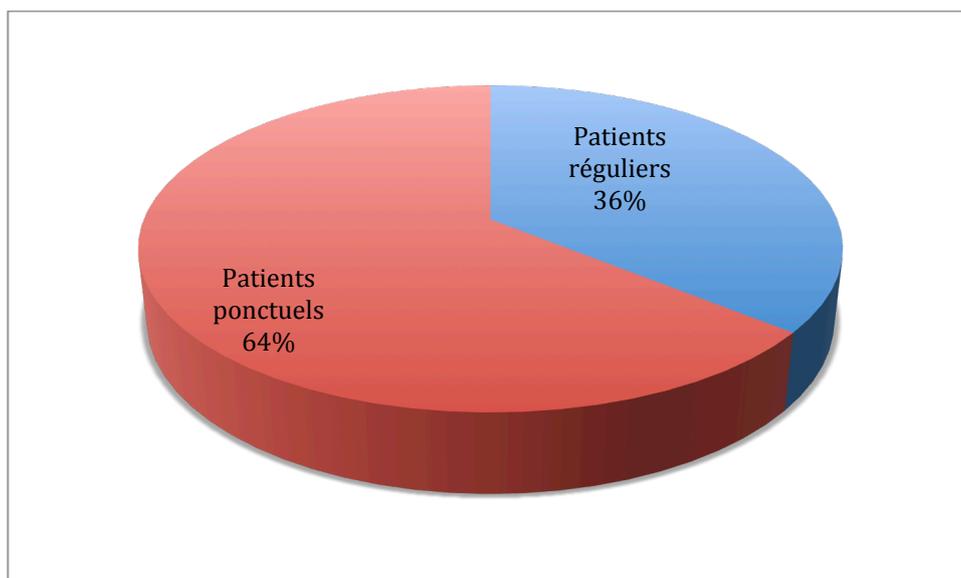


FIGURE 18 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS PHARMACIE PON.

La moyenne annuelle d'achat de compression pour les patients réguliers était de 2,64 compressions et 0,81 compressions pour les ponctuels.

La progression de 2015 par rapport à 2014 est 45,60 %.

4.3.3. PHARMACIE STG. (ANNEXE 3)

Dans cette pharmacie de station balnéaire, 265 patients ont pris des bas de compression veineuse entre 2014 et 2015 (dans le sens général, sans différencier les chaussettes, bas-cuisse et collants).

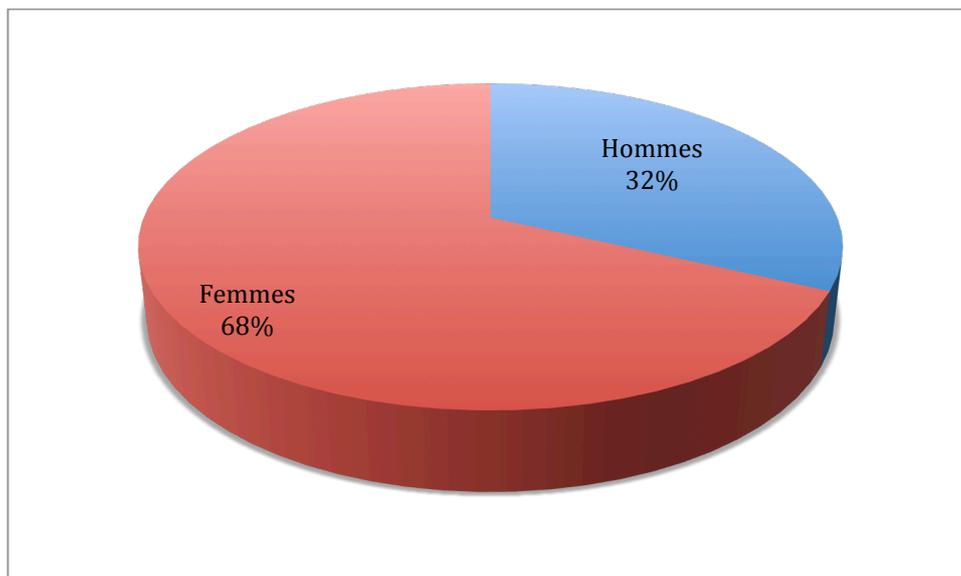


FIGURE 19 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES PHARMACIE STG.

85 hommes pour 180 femmes, donc une proportion de 32,07 % d'hommes et 67,92 % de femmes.

L'âge moyen est de 76 ans.

En 2014, la proportion était 55,67 % de chaussettes, 37,80 % de bas et 6,52 % de collants avec au total 291 compressions vendues cette année là.

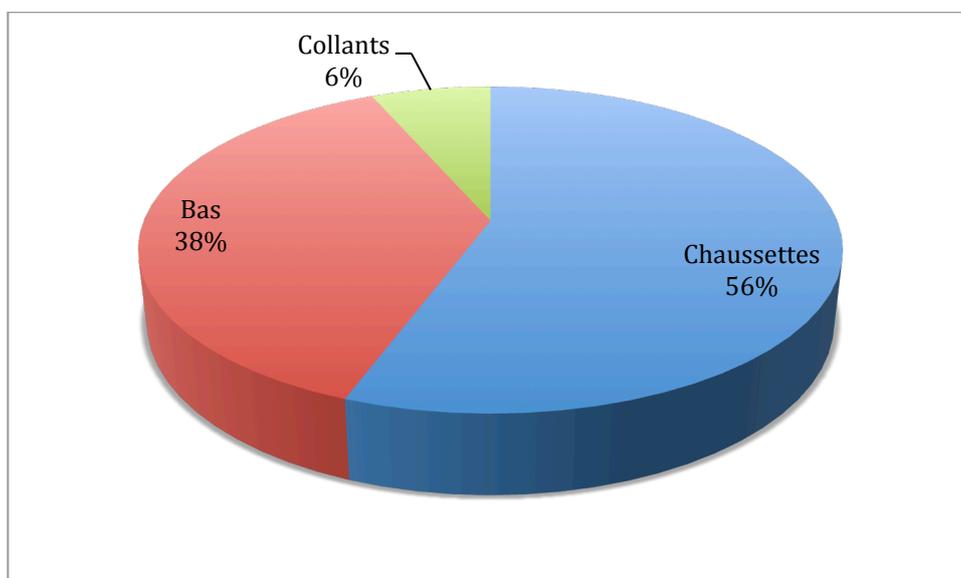


FIGURE 20 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2014 PHARMACIE STG.

En 2015, la proportion était de 61,01 % de chaussettes, 32,07 % de bas et 6,91 % de collants avec au total 318 compressions vendues en 2015.

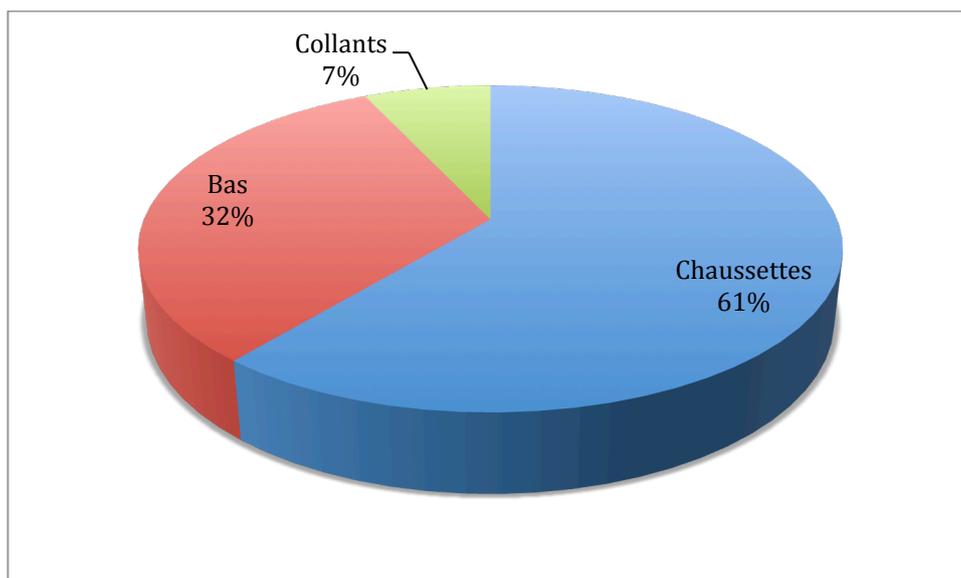


FIGURE 21 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2015 PHARMACIE STG.

La moyenne par patient en 2014 était de 1,11 paires par an et 1,2 paires par an en 2015.

Sur les 265 patients, le nombre de patients réguliers était de 42 et le nombre de patients ponctuels était de 223.

Chez les patients réguliers :

	2014	2015
Total vendu	98	99
Moyenne de compressions/régulier	2,33	2,36

Chez les patients ponctuels :

	2014	2015
Total vendu	197	224
Moyenne de compressions/régulier	1,88	1,85

En 2014, le pourcentage de patients réguliers était de 33,68 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 67,70.

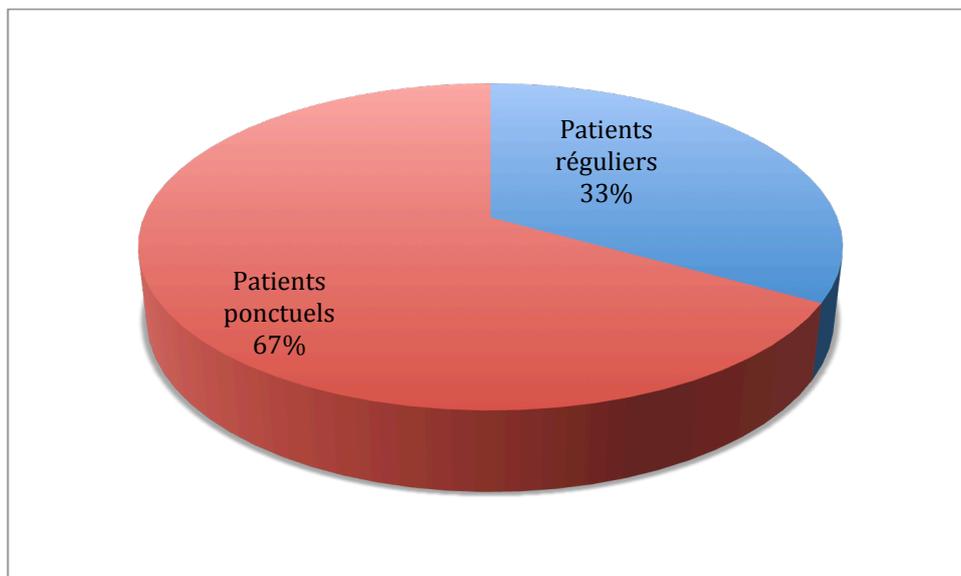


FIGURE 22 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2014 PHARMACIE STG.

En 2015, le pourcentage de patients réguliers était de 31,13 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 70,44 %.

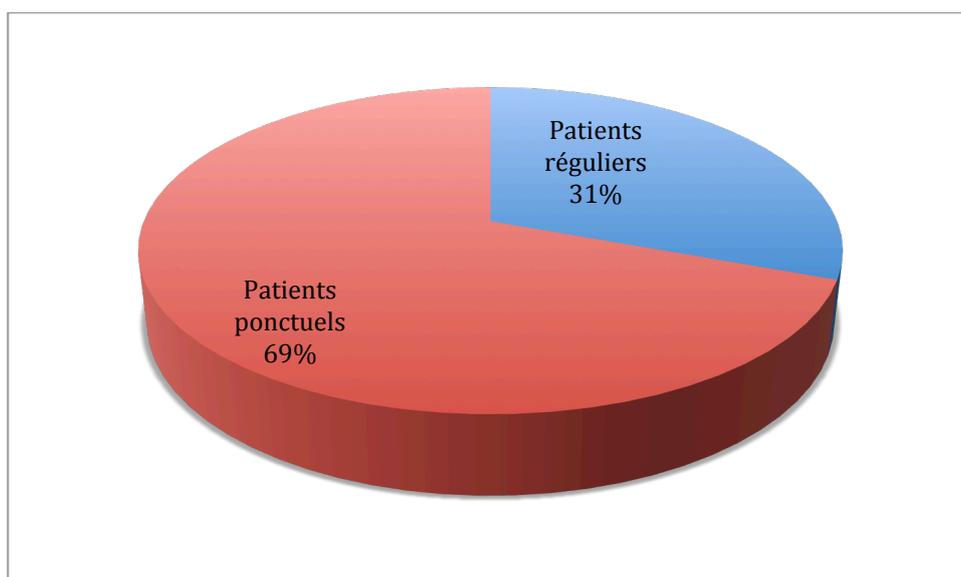


FIGURE 23 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2015 PHARMACIE STG.

La moyenne annuelle d'achat de compression pour les patients réguliers était de 2,35 compressions et 0,94 compressions pour les patients ponctuels.

La progression de 2015 par rapport à 2014 est 9,27 %.

4.3.4. PHARMACIE BOU. (ANNEXE 4)

Dans cette pharmacie de quartier, 299 patients ont pris des bas de compression veineuse entre 2014 et 2015 (dans le sens général, sans différencier les chaussettes, bas-cuisse et collants).

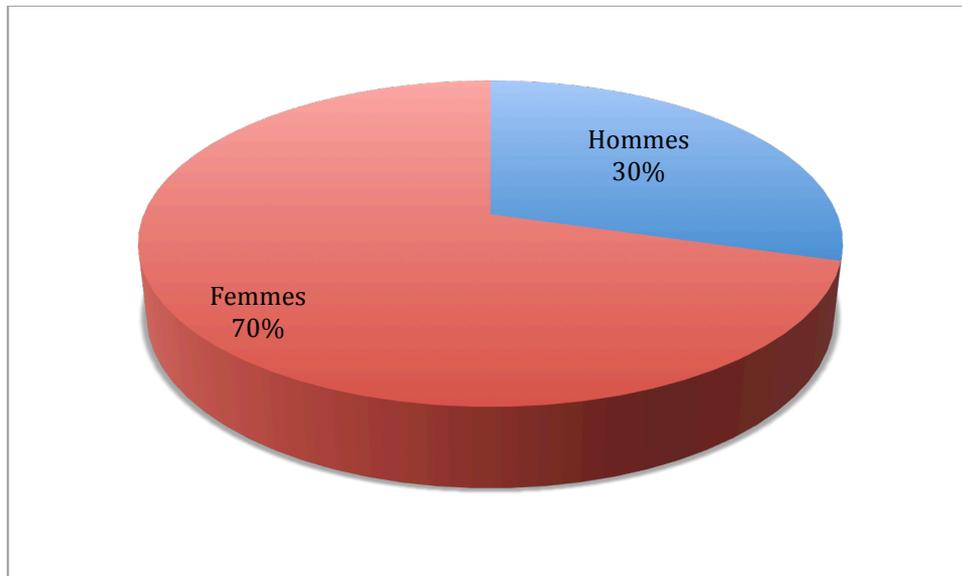


FIGURE 24 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES PHARMACIE BOU.

88 hommes pour 210 femmes, donc une proportion de 29,53 % d'hommes et 70,47 % de femmes.

L'âge moyen est de 62 ans.

En 2014, la proportion était 55,14 % de chaussettes, 39,87 % de bas et 4,98 % de collants avec au total 291 compressions vendues cette année là.

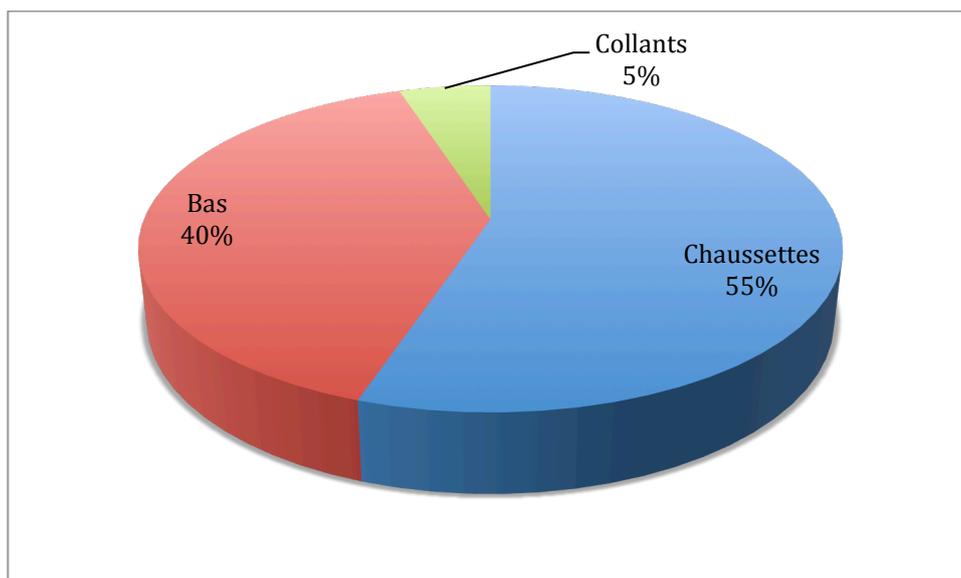


FIGURE 25 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2014 PHARMACIE BOU.

En 2015, la proportion était de 61,01 % de chaussettes, 32,07 % de bas et 6,91 % de collants avec au total 318 compressions vendues en 2015.

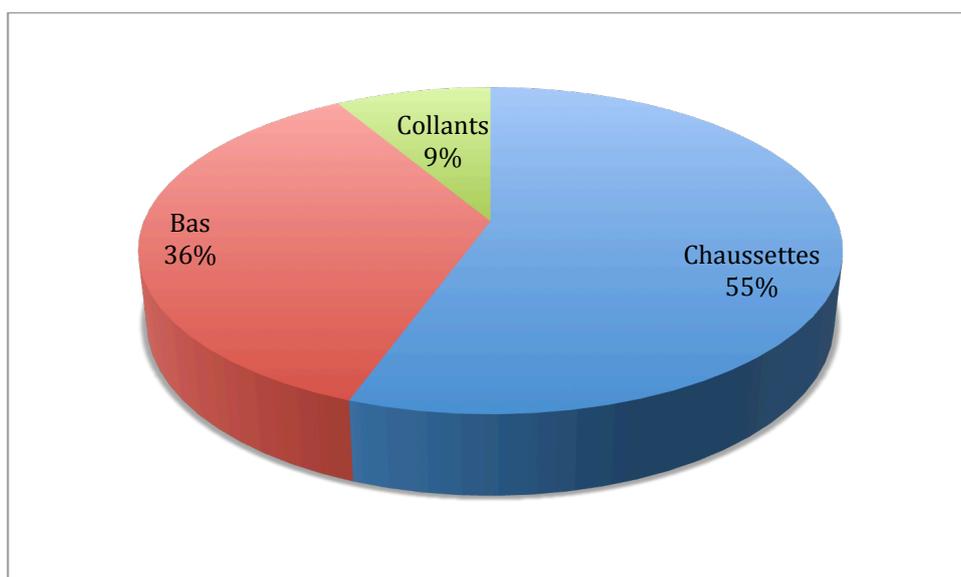


FIGURE 26 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2015 PHARMACIE BOU.

La moyenne par patient en 2014 était de 1,08 paires par an et 1,34 paires par an en 2015.

Sur les 299 patients, le nombre de patients réguliers était de 51 et le nombre de patients ponctuels était de 248.

Chez les patients réguliers :

	2014	2015
Total vendu	127	138
Moyenne de compressions/régulier	2,49	2,71

Chez les patients ponctuels :

	2014	2015
Total vendu	196	261
Moyenne de compressions/régulier	1,73	1,95

En 2014, le pourcentage de patients réguliers était de 39,56 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 61,06.

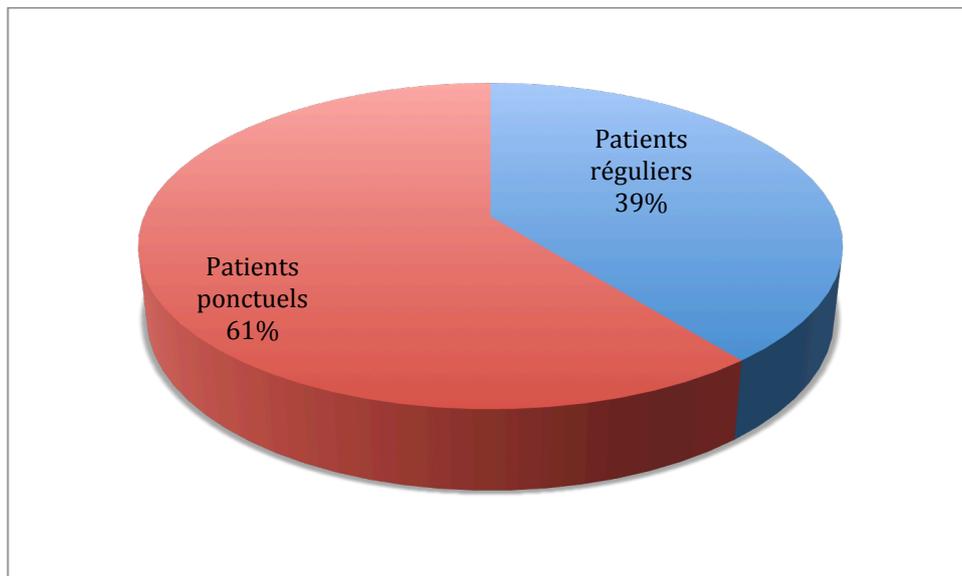


FIGURE 27 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2014 PHARMACIE BOU.

En 2015, le pourcentage de patients réguliers était de 34,50 % et le pourcentage de patients ponctuels était de 65,25 %.

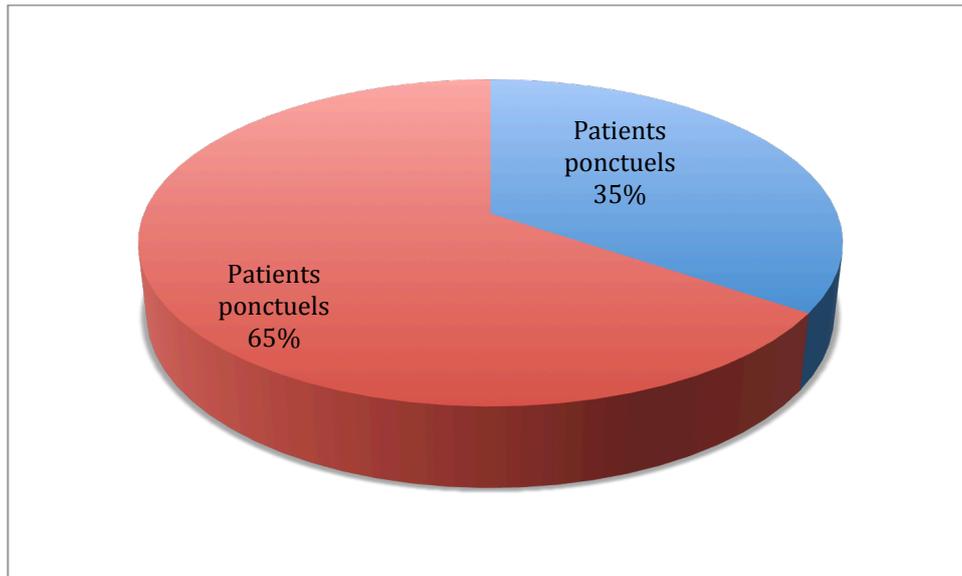


FIGURE 28 : RATIO PATIENTS PONCTUELS/RÉGULIERS EN 2015 PHARMACIE BOU.

La moyenne annuelle d'achat de compression pour les patients réguliers était de 2,60 compressions et 0,92 compressions pour les patients ponctuels.

La progression de 2015 par rapport à 2014 est 24,61 %.

4.3.5. PHARMACIE SER. (ANNEXE 5)

Dans cette grande pharmacie, 636 patients ont pris des bas de compression veineuse en 2015 (dans le sens général, sans différencier les chaussettes, bas-cuisse et collants). Je n'ai pas pu évaluer 2014 car cette pharmacie a fusionné avec une autre cette année là.

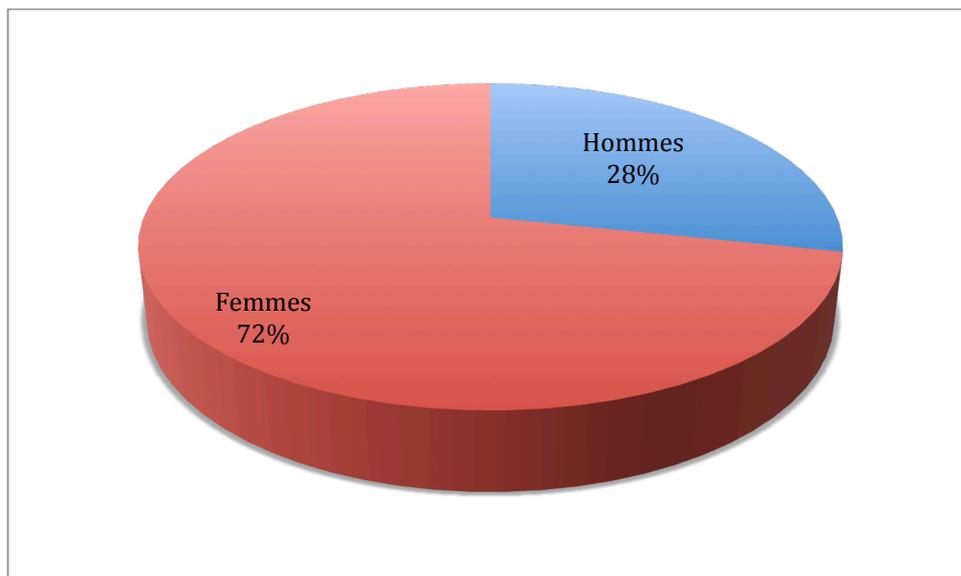


FIGURE 29 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES PHARMACIE SER.

171 hommes pour 432 femmes, donc une proportion de 28,36 % d'hommes et 71,64 % de femmes.

En 2015, la proportion était 53,04 % de chaussettes, 45,94 % de bas et 1,01 % de collants avec au total 1184 compressions vendues cette année là.

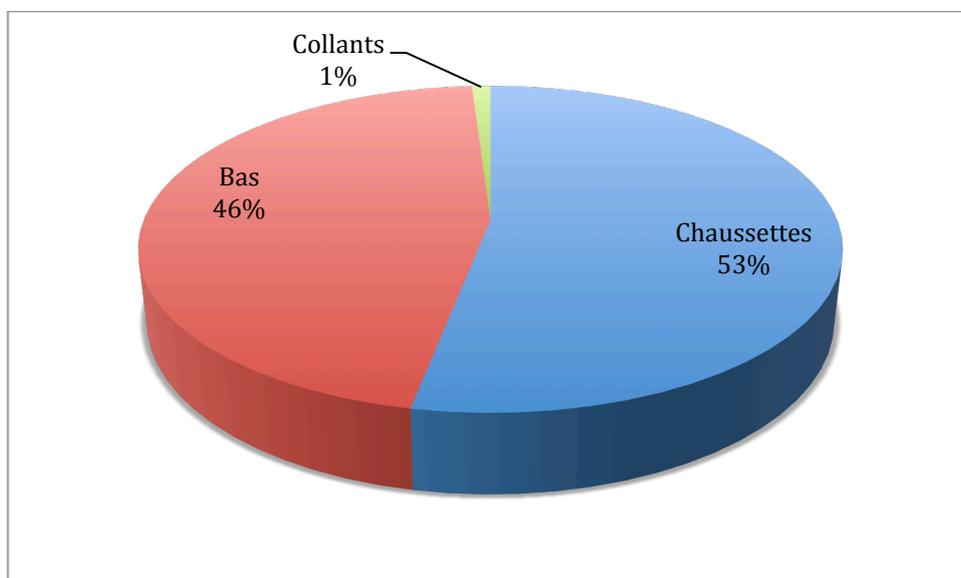


FIGURE 30 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2015 PHARMACIE SER.

La moyenne d'achat de compression par patient en 2015 était de 1,86 paires par an.

4.3.6. PHARMACIE DEM. (ANNEXE 6)

Dans cette pharmacie de centre commercial, 93 patients ont pris des bas de compression veineuse en 2015 (dans le sens général, sans différencier les chaussettes, bas-cuisse et collants). Je n'ai pas pu évaluer 2014 car il y a eu un changement de logiciel entre temps.

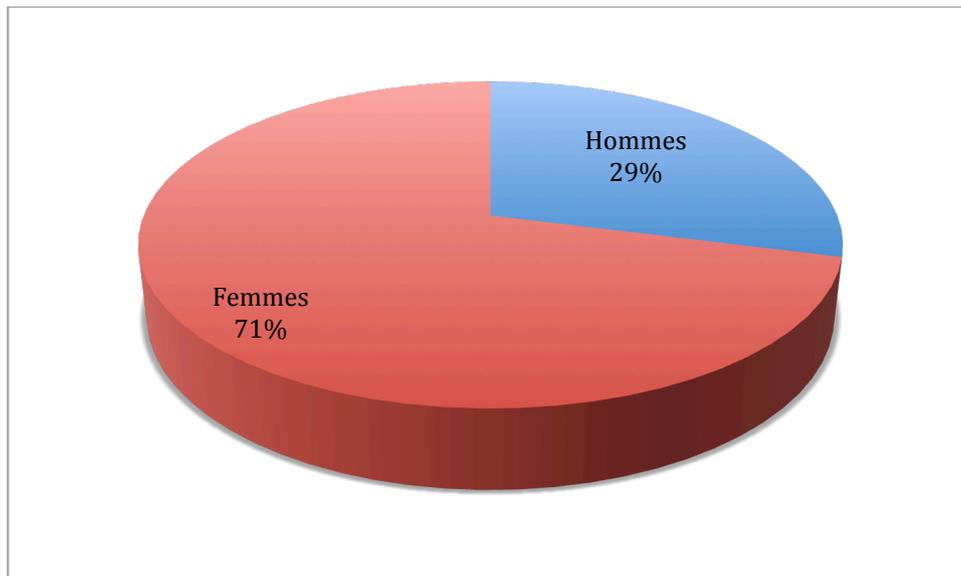


FIGURE 31 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES PHARMACIE DEM.

27 hommes pour 66 femmes, donc une proportion de 29,03 % d'hommes et 70,96 % de femmes.

L'âge moyen est de 59 ans.

En 2015, la proportion était 54,30 % de chaussettes, 29,80 % de bas et 15,89 % de collants avec au total 151 compressions vendues cette année là.

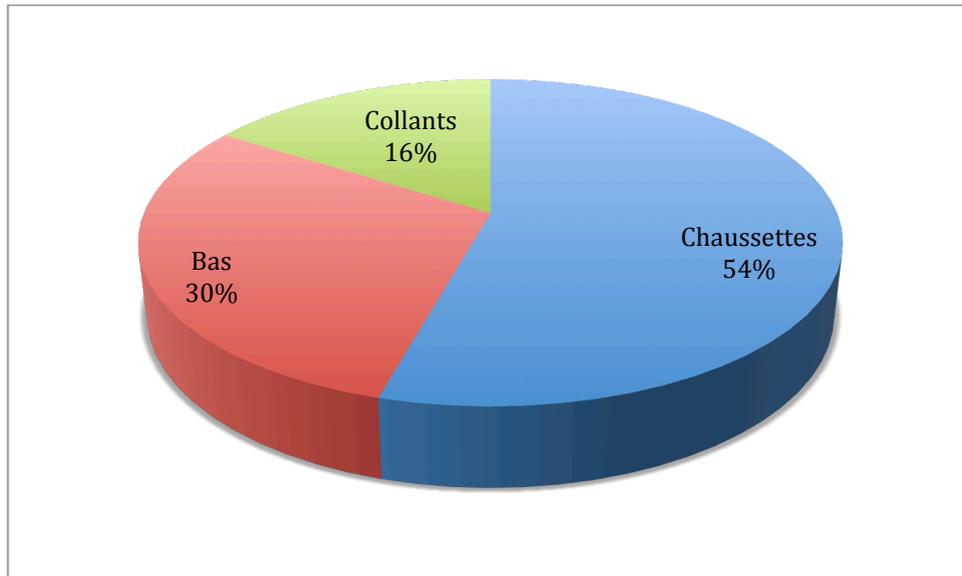


FIGURE 32 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS EN 2014 PHARMACIE DEM.

La moyenne d'achat de compression par patient en 2015 était de 1,62.

4.4. DISCUSSIONS

4.4.1. *COMPARATIFS ENTRE LES PHARMACIES*

La proportion Hommes/Femmes, prenant de la compression veineuse, dans les différentes pharmacies est relativement respectée :

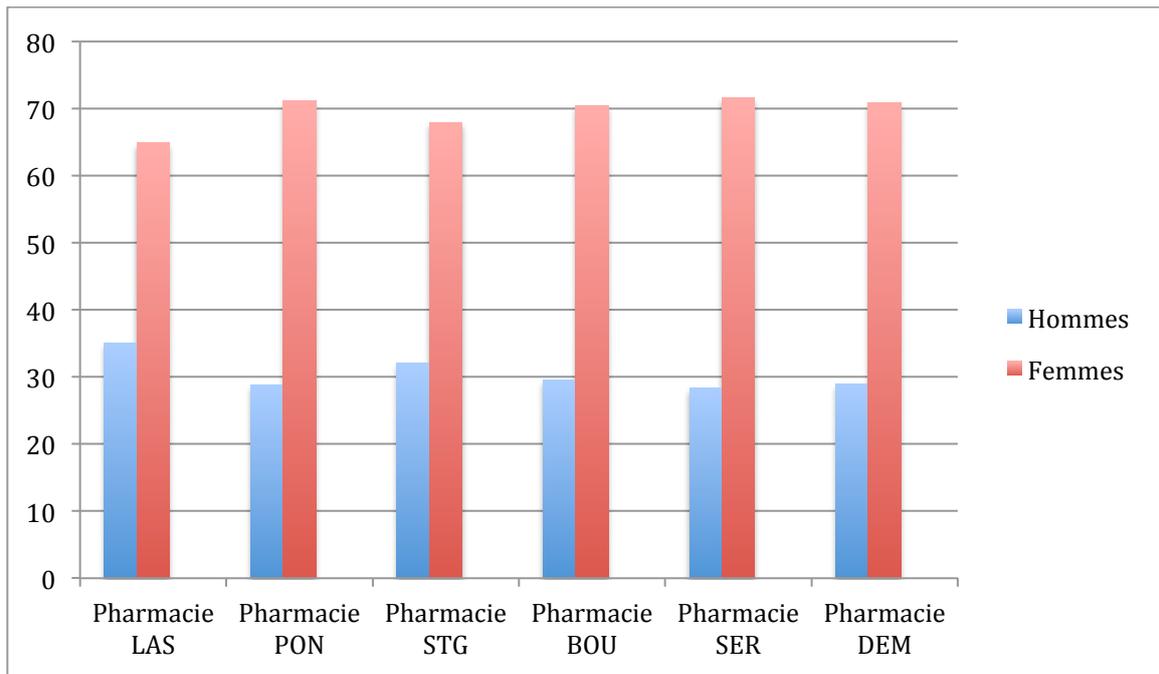


FIGURE 33 : PROPORTIONS HOMMES/FEMMES

Le ratio est un peu plus favorable pour les hommes dans la première pharmacie qui est une petite pharmacie de quartier, peut-être parce que le seul titulaire est un homme.

La proportion de chaussettes, bas et collants est également relativement la même sauf dans la pharmacie de centre commercial où il y a beaucoup plus de collants vendus car la titulaire le conseille plus et règle les soucis relatifs à la tenue des bas en passant sur des collants.

Dans la station balnéaire, la population est assez âgée, les pharmaciens conseillent donc souvent les chaussettes qui sont plus évidentes à mettre. De plus, les médecins prescrivent plus souvent des chaussettes dans cette ville.

Dans la grande pharmacie, la proportion de bas est importante alors que la proportion de chaussettes est très basse.

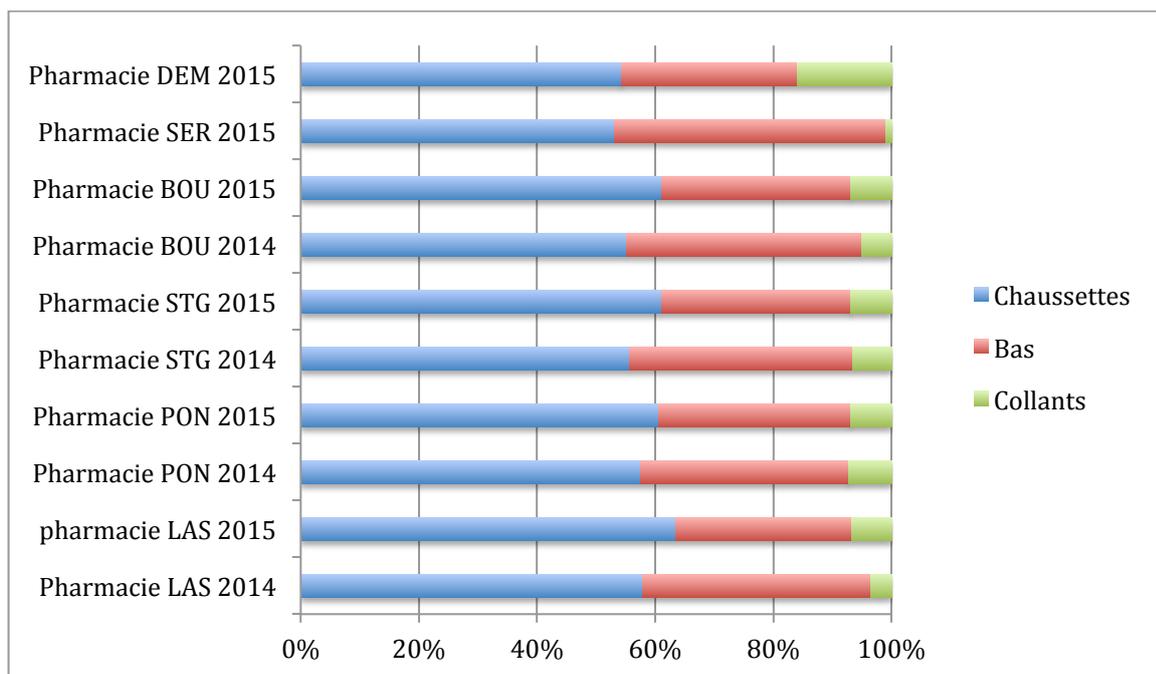


FIGURE 34 : RATIO CHAUSSETTES/BAS/COLLANTS

La proportion des patients ponctuels et des patients réguliers est également assez semblable sur les différentes pharmacies. C'est sur les patients réguliers qu'il faut agir et qu'il faut augmenter l'observance. Quant aux patients ponctuels, ils le sont peut être par inobservance.

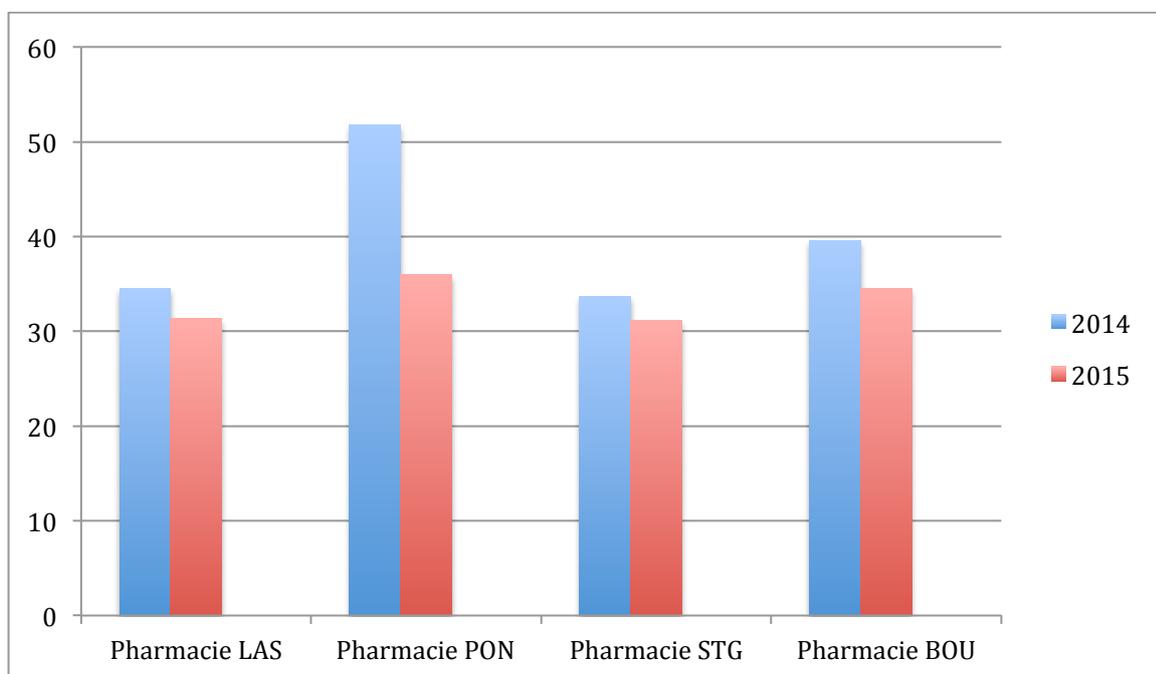


FIGURE 35 : % DE PATIENTS RÉGULIERS PAR PHARMACIE EN 2014 ET 2015

Pour les deux autres pharmacies, je n'ai pas pu étudier le pourcentage de patients réguliers et de patients ponctuels car je n'avais qu'une seule année sur les deux.

Il faut également comprendre pourquoi les patients sont ponctuels :

- Est-ce qu'ils ont changé de pharmacie ?
- Est-ce qu'ils partaient en voyage ?
- Est-ce que ce sont de nouveaux patients ?
- Est-ce qu'ils ne sont pas observants ?

Observance des patients réguliers :

$$\text{Moyenne observance} = \frac{2,81 + 2,64 + 2,35 + 2,60}{4} = 2,60$$

La moyenne de l'observance de la compression veineuse sur les pharmacies que j'ai pu évaluer est de 2,60 paires par an ce qui est assez loin des 4 paires que la Sécurité Sociale rembourse et d'autant plus si il y a un changement de morphologie ou une pathologie particulière où ce chiffre peut être augmenté.

Patients réguliers : que représentent-ils au niveau des ventes ?

Pharmacie	Année	Nombres de paires	Dont « x » à des réguliers	% des ventes
LAS	2014	171	59	34,50
LAS	2015	134	42	31,34
PON	2014	193	100	51,81
PON	2015	281	101	35,94
STG	2014	291	98	33,68
STG	2015	318	99	31,13
BOU	2014	321	127	39,56
BOU	2015	400	138	34,50

En moyenne, les patients réguliers représentent 27,7 % des patients mais pèsent pour **36,56 %** des ventes.

Pharmacie	Année	Moyenne de vente pour les patients réguliers	Moyenne de vente pour les patients réguliers	Ratio : Réguliers/ponctuels
LAS	2014	3,28	1,77	1,65
LAS	2015	2,33	1,84	1,26
PON	2014	2,63	1,5	1,75
PON	2015	2,66	1,71	1,56
STG	2014	2,33	1,88	1,24
STG	2015	2,36	1,85	1,28
BOU	2014	2,49	1,73	1,44
BOU	2015	2,71	1,95	1,39
MOYENNE		2,6	1,78	1,47

Ce qui se traduit par le fait qu'un patient régulier prend 1,47 fois plus de paires qu'un patient ponctuel.

4.4.2. COMPTE-RENDU AUX PHARMACIES

Nous avons transmis aux pharmacies l'analyse de leur activité sous forme d'un compte rendu présenté ci-dessous.

4.4.2.1. Pharmacie LAS.

Merci pour votre participation à ma thèse, ci-dessous les résultats de l'enquête menée chez vous avec votre potentiel d'amélioration.

Résultats :

En 2014 et en 2015 : 131 patients ont pris de la compression veineuse

Sur ces 131 patients :

- 18 sont des patients réguliers
- 63 ne sont venus qu'en 2014
- 50 ne sont venus qu'en 2015

En 2014 : 171 articles de compression ont été vendus

➔ dont 59 à des patients réguliers

En 2015 : 134 articles de compression ont été vendus

➔ dont 42 à des patients réguliers

Le nombre de ventes a diminué de 21,64 % entre 2014 et 2015

2,81 articles par an sont vendus en moyenne aux patients réguliers

Potentiel d'amélioration :

Admettons que vous passiez à une moyenne de 4 par an en travaillant l'observance des personnes régulières, soit seulement 18 personnes. Vous avez, en effet, le droit de facturer à la Sécurité Sociale 2 paires tous les 6 mois soit 4 paires par an.

Et que vous gardiez le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$18 \times 4 = 72 \text{ paires par an}$$

Ce qui pourrait faire une augmentation de 30 paires par an par rapport à 2015, soit 22 %, ce qui permettrait de retrouver le chiffre de 2014.

4.4.2.2. Pharmacie PON.

Merci pour votre participation à ma thèse, ci-dessous les résultats de l'enquête menée chez vous avec votre potentiel d'amélioration.

Résultats :

En 2014 et en 2015 : 205 patients ont pris de la compression veineuse

Sur ces 205 patients :

- 38 sont des patients réguliers
- 62 ne sont venus qu'en 2014
- 105 ne sont venus qu'en 2015

En 2014 : 193 articles de compression ont été vendus

→ dont 100 à des patients réguliers

En 2015 : 281 articles de compression ont été vendus

→ dont 101 à des patients réguliers

Le nombre de ventes a augmenté de 45,60 % entre 2014 et 2015

2,64 articles par an sont vendus en moyenne aux patients réguliers

Potentiel d'amélioration :

Admettons que vous passiez à une moyenne de 4 par an, en travaillant l'observance des personnes régulières, soit seulement 38 personnes. Vous avez, en effet, le droit de facturer à la Sécurité Sociale 2 paires tous les 6 mois soit 4 paires par an.

Et que vous gardiez le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$38 \times 4 = 152 \text{ paires par an}$$

Ce qui pourrait faire une augmentation de 50 paires par an par rapport à 2015, soit 32,89 %.

4.4.2.3. Pharmacie STG.

Merci pour votre participation à ma thèse, ci-dessous les résultats de l'enquête menée chez vous avec votre potentiel d'amélioration.

Résultats :

En 2014 et en 2015 : 265 patients ont pris de la compression veineuse

Sur ces 265 patients :

- 42 sont des patients réguliers
- 105 ne sont venus qu'en 2014
- 121 ne sont venus qu'en 2015

En 2014 : 291 articles de compression ont été vendus

→ dont 98 à des patients réguliers

En 2015 : 318 articles de compression ont été vendus

→ dont 99 à des patients réguliers

Le nombre de ventes a augmenté de 9,28 % entre 2014 et 2015

2,35 articles par an sont vendus en moyenne aux patients réguliers

Potentiel d'amélioration :

Admettons que vous passiez à une moyenne de 4 par an, en travaillant l'observance des personnes régulières, soit seulement 42 personnes. Vous avez, en effet, le droit de facturer à la Sécurité Sociale 2 paires tous les 6 mois soit 4 paires par an.

Et que vous gardiez le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$42 \times 4 = 168 \text{ paires par an}$$

Ce qui pourrait faire une augmentation de 70 paires par an par rapport à 2015, soit 41,67 %

4.4.2.4. Pharmacie BOU.

Merci pour votre participation à ma thèse, ci-dessous les résultats de l'enquête menée chez vous avec votre potentiel d'amélioration.

Résultats :

En 2014 et en 2015 : 299 patients ont pris de la compression veineuse

Sur ces 299 patients :

- 51 sont des patients réguliers
- 113 ne sont venus qu'en 2014
- 134 ne sont venus qu'en 2015

En 2014 : 321 articles de compression ont été vendus

→ dont 127 à des patients réguliers

En 2015 : 400 articles de compression ont été vendus

→ dont 138 à des patients réguliers

Le nombre de ventes a augmenté de 24,61 % entre 2014 et 2015

2,60 articles par an sont vendus en moyenne aux patients réguliers

Potentiel d'amélioration :

Admettons que vous passiez à une moyenne de 4 par an, en travaillant l'observance des personnes régulières, soit seulement 51 personnes. Vous avez, en effet, le droit de facturer à la Sécurité Sociale 2 paires tous les 6 mois soit 4 paires par an.

Et que vous gardiez le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$51 \times 4 = 204 \text{ paires par an}$$

Ce qui pourrait faire une augmentation de 66 paires par an par rapport à 2015, soit 32,35 %.

4.4.2.5. Pharmacie SER.

Merci pour votre participation à ma thèse, ci-dessous les résultats de l'enquête menée chez vous avec votre potentiel d'amélioration.

Résultats :

En 2015, 635 patients ont pris de la compression veineuse.

Nous n'avons pas pu établir le caractère régulier ou non des patients étant donné que l'étude s'est faite uniquement sur l'année 2015.

En 2015 : 1184 articles de compression ont été vendus

1,86 articles par an sont vendus en moyenne

On peut supposer que les patients réguliers représentent 27,7 % des patients (27,7% étant la moyenne trouvée pour les autres pharmacies) c'est-à-dire 176 patients qui pèsent 36,56 % des ventes (36,56 % étant la moyenne trouvée pour les autres pharmacies) soit :

- 433 paires vendues aux patients réguliers avec une moyenne à 2,43.
- 459 paires vendues aux patients ponctuels avec une moyenne à 1,64.

Potentiel d'amélioration :

Admettons que vous passiez à une moyenne de 4 par an. Vous avez, en effet, le droit de facturer à la Sécurité Sociale 2 paires tous les 6 mois soit 4 paires par an.

Et que vous gardiez le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$176 \times 4 = 704 \text{ paires par an}$$

Ce qui pourrait faire une augmentation de 271 paires par an par rapport à 2015, soit 22,89 %.

4.4.2.6. Pharmacie DEM.

Merci pour votre participation à ma thèse, ci-dessous les résultats de l'enquête menée chez vous avec votre potentiel d'amélioration.

Résultats :

En 2015, 93 patients ont pris de la compression veineuse.

Nous n'avons pas pu établir le caractère régulier ou non des patients étant donné que l'étude s'est faite uniquement sur l'année 2015.

En 2015 : 151 articles de compression ont été vendus

1,62 articles par an sont vendus en moyenne

On peut supposer que les patients réguliers représentent 27,7 % des patients (27,7% étant la moyenne trouvée pour les autres pharmacies) c'est-à-dire 26 patients qui pèsent 36,56 % des ventes (36,56 % étant la moyenne trouvée pour les autres pharmacies) soit :

- 55 paires vendues aux patients réguliers avec moyenne de ventes à 2,11.
- 67 paires vendues aux patients ponctuels avec une moyenne à 1,44.

Potentiel d'amélioration :

Admettons que vous passiez à une moyenne de 4 par an. Vous avez, en effet, le droit de facturer à la Sécurité Sociale 2 paires tous les 6 mois soit 4 paires par an.

Et que vous gardiez le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$26 \times 4 = 104 \text{ paires par an}$$

Ce qui pourrait faire une augmentation de 49 paires par an par rapport à 2015, soit 32,45 %.

4.4.4. POTENTIEL DE GAIN DE MARGE EN AUGMENTANT L'OBSERVANCE

Pour cette simulation, j'ai pris comme exemple la pharmacie PON. car j'avais connaissance du coefficient qui est mis en place pour l'Orthopédie.

Le nombre de patients réguliers est de 38 pour deux ans avec 100 paires vendues en 2014 et 101 en 2015.

La moyenne annuelle est de 2,64.

Admettons qu'on passe à une moyenne de 4 et que l'on garde le même nombre de patients réguliers, quel serait le nombre de compressions vendues ?

$$38 \times 4 = 152 \text{ paires par an}$$

Ce qui fait une augmentation de 50 paires par an.

Dans cette pharmacie, le coefficient mis en place est de 1,5 sur la compression avec une TVA à 5,5% :

Chaussettes :

PAHT : 21,57 €

PVTTC : $21,57 \times 1,5 = 32,36$ €

PVHT : $32,36/1,055 = 30,67$ €

Donc une marge de 9,10 € par paire.

Bas-cuisse :

PAHT : 29,13 €

PVTTC : $29,13 \times 1,5 = 43,70$ €

PVHT : $43,70/1,055 = 41,42$ €

Donc une marge de 12,30 € par paire.

Collants :

PAHT : 37,60 €

PVTTC : $37,60 \times 1,5 = 56,40$ €

PVHT : $56,40/1,055 = 53,46$ €

Donc une marge de 15,86 €.

Si on prend le Ratio 2015 des Chaussettes/Bas/collants :

61 % de Chaussettes : $0,61 \times 50 = 31$ paires

32 % de Bas : $0,32 \times 50 = 16$ paires

7 % de Chaussettes = $0,07 \times 50 = 4$ paires

Donc par an : l'augmentation pourrait être de :

$$(31 \times 9,10) + (16 \times 12,30) + (4 \times 15,86) = 542 \text{ €}$$

Dans cette pharmacie, le gain pourrait donc être de 550 euros par an, juste en pensant à renouveler la compression veineuse chez les patients réguliers, c'est-à-dire en augmentant l'observance de leurs patients car moins de 3 bas par an signifient soit une mauvaise hygiène soit une mauvaise observance.

4.4.5. COMMENT AUGMENTER L'OBSERVANCE ?

4.4.5.1. Rappeler quand il faut renouveler

La Sécurité Sociale autorise 4 paires par an : 2 paires renouvelables tous les 6 mois. Lorsqu'un patient vient prendre les deux paires, il faudrait lui rappeler qu'il peut les renouveler dans les 6 mois. Pour les patients moins observants, ou plus âgés, le pharmacien pourrait inscrire un rappel sur le fichier patient via le logiciel pour rappeler la date du prochain renouvellement.

NB : Chez la femme enceinte, le port de compression veineuse est recommandé pendant toute la grossesse, 6 semaines après l'accouchement et 6 mois après une

césarienne. La femme enceinte n'a pas de limite dans le nombre de renouvellements autorisés étant donné le changement morphologique.

4.4.5.2. Mieux délivrer

Dans un premier temps, choisir le modèle :

- Chaussettes pied fermé ou pied ouvert
- Bas autofixants pied fermé et pied ouvert
- Collants

Dans un second temps, bien prendre les mesures de circonférences (au moins deux fois).

- Une mesure qui garantit la compression : tour de cheville
- Des mesures qui valident la taille du produit : tour du mollet (et tour de cuisse)
- Mesure des hauteurs
- Pointure éventuelle

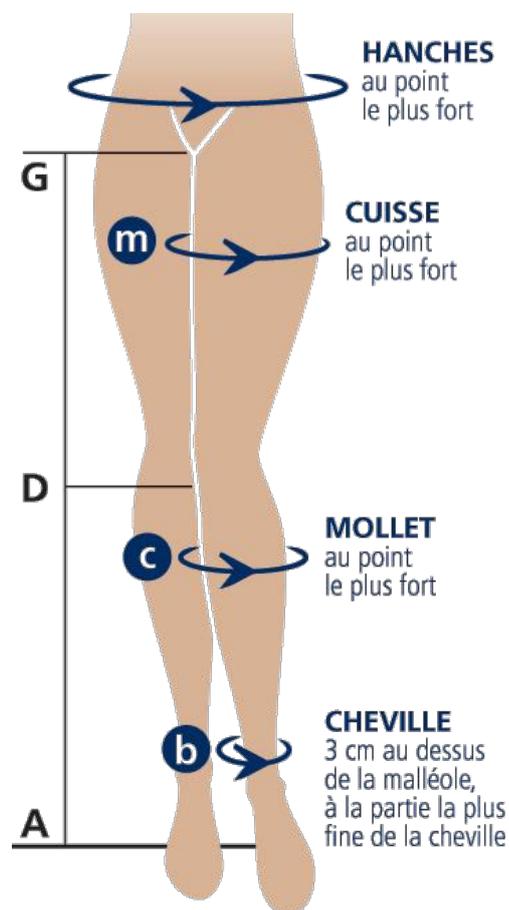


FIGURE 36 : PRISE DE MESURE DE CIRCONFÉRENCE¹⁸

Il ne faut surtout pas négliger la prise de mesures, qui est essentielle, trop de pharmaciens négligent cette partie là et délèguent à des personnes qui ne sont pas forcément formées. Trop de patients sont mécontents de leur produit à cause des mesures qui n'ont pas été prises correctement.

Les mesures sont à prendre préférentiellement le matin surtout chez les patients qui souffrent d'œdème. Chez la personne âgée la question se pose, est ce qu'il vaut mieux prendre les mesures à 10h alors que la personne est levée depuis 6h ou à 15h quand elle sort d'une sieste d'une heure ?

Ensuite, proposer, en fonction des prises de mesures, les modèles qui peuvent correspondre au patient.

Lorsqu'une jambe est plus forte qu'une autre, on peut lui proposer de prendre deux paires et d'en mettre une à droite et une à gauche par exemple.

Certaines retouches sont de série, ou avec un coût forfaitaire chez le fabricant, comme par exemple : le pied ouvert, raccourcir la hauteur, transformer en hémicollant ou demi-collant, transformer en modèle femme ou modèle homme ou faire un pied fermé plus court ou plus long.

En effet, l'observance du traitement est liée à :

- l'efficacité thérapeutique (En cas de prévention : l'effet se vérifie par la non apparition de complications, ex : non apparition de varices)
- La facilité d'enfilage
- Le confort
- L'esthétique (de plus en plus)

Pour répondre à ces attentes, les laboratoires ont fait énormément d'efforts pour créer un large panel de modèles.

Certains laboratoires ont créé des fiches pour favoriser l'observance, pour que chaque personne ait la compression adaptée à son mode de vie et ainsi favoriser l'observance :

SIGVARIS

SIGVARIS, une solution pour toutes les envies et toutes les situations de vie

FEMMES

À chaque situation de vie sa compression

	DIAPHANE Semi-transparent	ÉCLAT INFINI Transparent	OPALIS Opaque	AUDACE, INTRIGUE, ATTRAIT, VERTIGE Motifs	RYTHMIC Motifs	SOYANCE Matière naturelle	BAMBOU Matière naturelle	ORIGIN LIN Matière naturelle	COTON Matière naturelle	KYLMA Matière naturelle
	X	X	X	X	X	X				X
						X	X	X	X	
						X	X	X	X	
	X	X	X	X	X					X
	X		X			X	X			
						X	X	X		

Je recherche un produit...

	DIAPHANE Semi-transparent	ÉCLAT INFINI Transparent	OPALIS Opaque	AUDACE, INTRIGUE, ATTRAIT, VERTIGE Motifs	RYTHMIC Motifs	SOYANCE Matière naturelle	BAMBOU Matière naturelle	ORIGIN LIN Matière naturelle	COTON Matière naturelle	KYLMA Matière naturelle
TRANSPARENT		X								
FACILE À ENFILER	X		X			X	X	X		X
PEAUX SENSIBLES							X	X	X	
CONFORTABLE	X		X		X	X	X	X	X	X
RÉSISTANT	X		X			X	X	X	X	X
CHAUD						X				X
ANTI-TRANSPIRANT					X		X	X		

Les produits de compression sont des dispositifs médicaux de classe de risque I (directive 93/42 CE) fabriqués par SIGVARIS. Ils sont destinés au traitement de la maladie veineuse. Pour le bon usage, il convient d'utiliser les bas dès le réveil et au lever, sur une peau propre et sèche. Indications : varices de plus de 3 mm (stage C2) après chirurgie ou sclérothérapie des varices de plus de 3 mm, pendant 4 à 6 semaines, grossesse et 6 semaines après l'accouchement (6 mois après une césarienne), en superposition pour atténuer des pressions supérieures. Contre-indications : artériopathie oblitérante, insuffisance cardiaque décompensée, dermatite sous-jacente ou eczéma, intolérance aux matières utilisées. Remboursement inscrit sur la base LPPH prévue par l'article L163-1 du Code de la Sécurité Sociale. Ce dispositif est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Lisez attentivement la notice d'utilisation. 142672 - Septembre 2015. © Copyright by SIGVARIS, Saint-Just-Saint-Rambert SIGVARIS and DIAPHANE, ÉCLAT INFINI, OPALIS, AUDACE, INTRIGUE, ATTRAIT, VERTIGE, RYTHMIC, SOYANCE, BAMBOU, ORIGIN LIN, COTON and KYLMA are registered trademarks of SIGVARIS St Gallen/Switzerland, in many countries worldwide.

FIGURE 37 : BIEN CHOISIR SA COMPRESSION FEMME SIGVARIS

SIGVARIS

SIGVARIS, une solution pour toutes les envies et toutes les situations de vie

HOMMES

À chaque situation de vie sa compression

	URBAN <i>Microfibre</i>	INITIAL <i>Microfibre et coton</i>	GRAPHIK <i>Maïfils</i>	INSTINCT COTON <i>Matière naturelle</i>	BAMBOU <i>Matière naturelle</i>	LAINE <i>Matière naturelle</i>	ORIGIN LIN <i>Matière naturelle</i>
 AU BUREAU	X	X	X	X		X	
 TRAVAIL EXTÉRIEUR					X	X	X
 MAISON / LOISIRS				X	X	X	X
 SORTIES	X	X	X				
 VOYAGES				X	X		X

Je recherche un produit...

	URBAN <i>Microfibre</i>	INITIAL <i>Microfibre et coton</i>	GRAPHIK <i>Maïfils</i>	INSTINCT COTON <i>Matière naturelle</i>	BAMBOU <i>Matière naturelle</i>	LAINE <i>Matière naturelle</i>	ORIGIN LIN <i>Matière naturelle</i>
FACILE À ENFILER	X			X	X		X
RÉSISTANT	X	X			X	X	X
ANTI-TRANSPIRANT	X		X	X	X		X
CONFORTABLE	X			X	X		X
PEAUX SENSIBLES				X			X
ELÉGANT	X	X	X				
CHAUD						X	

Les produits de compression sont des dispositifs médicaux de classe de risque I (directive 93/42/CEE) fabriqués par SIGVARIS. Ils sont destinés au traitement de la maladie veineuse. Pour le bon usage, il convient d'enfiler les bas dès le réveil et au lever, sur une peau propre et sèche. Indications : varices de plus de 3 mm (stade C2), après chirurgie ou sclérothérapie des varices de plus de 3 mm, pendant 4 à 6 semaines, grossesse et 6 semaines après l'accouchement (6 mois après une césarienne), en superposition pour atténuer des pressions supérieures. Contre-indications : artériopathie oblitérante, insuffisance cardiaque décompensée, 142672 - Septembre 2015.
© Copyright by SIGVARIS, Sainn-Juoz Saint-Rambert SIGVARIS and URBAN, GRAPHIK, INSTINCT COTON, INITIAL, BAMBOU, ORIGIN LIN and LAINE, are registered trademarks of SIGVARIS St Gallen/Switzerland, in many countries worldwide.

FIGURE 38 : BIEN CHOISIR SA COMPRESSION HOMME SIGVARIS

Pour cela, il faut poser les bonnes questions pour améliorer l'observance et diminuer les freins à l'observance (liste non exhaustive) :

- *Préférez-vous des chaussettes, des bas ou des collants ?*
Sachant que l'efficacité est la même.
- *Pour les femmes : Etes-vous plutôt pantalon ou jupe ?*
Le produit sera-t-il visible ? Faut-il qu'il soit esthétique ?
- *Dans quel type de chaussures allez-vous porter les produits ?*
Chaussures de sécurité ? Produit robuste
Ballerine ? Transparence du produit
Tong ? Pied ouvert
- *Etes-vous amenée à changer de chaussures dans le cadre de votre activité, de vos loisirs ?*
- *Avez-vous des activités plutôt extérieures ou intérieures ?*
Produit robuste et/ou anti-transpirant
- *Avez-vous souvent froid aux pieds ?*
Les bas de compression existent en laine
- *Etes-vous sujet à la transpiration ?*
Traitement antibactérien pour certains produits
- *Avez-vous une peau sensible ?*
Les bas de compression existent en coton, très haute tolérance.
Il existe également des bandes autofixantes « allergie » ou enlever la bande autofixante et les porter avec des porte-jarretelles.
- *Avez-vous une préférence pour une couleur ?*
Très large choix de couleurs et de matières

Ces questions et le choix de la compression sont primordiaux pour l'observance, car les patients ne les porteront que s'ils sont adaptés à leurs envies et leurs situations de vie.

A la fin de la délivrance, il faut également penser à donner les conseils d'entretien :

- Lavage quotidien à 30°
 - Rend aux produits le niveau de compression initial
 - Lavage à la main ou en machine

- Pas d'assouplissant
- Bas à l'envers
- Séchage loin d'une source de chaleur : éviter le plein soleil, sèche-linge et radiateur.
- Eviter l'utilisation de corps gras (huiles d'origine minérale).

4.4.5.3. Communiquer

Dans le climat actuel, les patients recherchent la qualité et/ou le prix. Certains prestataires de service ou même confrères n'hésitent pas à casser les prix pour attirer les patients. De plus, dans l'esprit des patients, les prestataires de service ont plus de choix que nous. Il est vrai qu'ils ont plus de choix en stock que nous, mais nous pouvons avoir tout sur commande. Il est quand même intéressant d'avoir quelques références en stock avec les tailles les plus courantes pour pouvoir dire au patient ce que nous avons à lui proposer en stock et que sinon nous pouvons commander s'il veut un produit un peu plus qualitatif ou recherché.

Mais les patients ne peuvent pas deviner que l'on fait de la compression, si on ne les informe pas, communiquer sur cela est donc essentiel pour les pharmaciens. Communiquer ne veut pas dire démarcher les patients (ou les médecins...) mais simplement montrer aux patients que nous aussi, nous faisons de la compression et sommes des professionnels de santé habilités à bien leur délivrer de la compression mais aussi à vendre des produits de qualité et agréables à porter.



FIGURE 39 : EXEMPLE DE VITRINE DE COMPRESSION VEINEUSE



FIGURE 40 : ESSAYAGE DES BAS EN FONCTION DE LA TENUE FORMATION FOCALYS (PHOTOS PRISES PAR LYDWIN HOUNKANLIN)



FIGURE 41 : PLV GROSSESSE ET POST PARTUM SIGAVRIS

NB : Selon la HAS, le port de compression veineuse est recommandé pendant toute la grossesse et 6 semaines après l'accouchement (6 mois en cas de césarienne).

4.5. FICHE PRATIQUE DESTINEE AUX PHARMACIENS D'OFFICINE

Cette fiche pratique est à destination des pharmaciens d'officine, afin de les aider à bien dispenser la compression veineuse et ainsi améliorer l'observance.

COMMUNIQUER



STOCKER

Objectif : raccourcir le temps de délivrance

Pas de date de péremption pour la compression veineuse d'où la facilité de stockage.

Faire deux rayons :

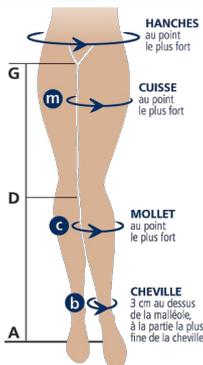
- Homme
- Femme

A ranger par tailles en séparant les chaussettes, bas et collants.

Après la prise de mesures dire « dans votre taille je peux vous proposer... ».

En effet, proposer un large choix permet de répondre tout de suite à l'attente.

Avoir des produits sans dépassement pour un accès au traitement pour tous et avec dépassement pour l'esthétique.



OPTIMISER LA PRISE DE MESURES

1ère question : Collants, bas ou chaussettes ? **L'efficacité thérapeutique est la même.**

Prendre la mesure sur la peau (et non sur les vêtements).

Pour la hauteur : prendre la mesure à l'intérieur de la jambe.

Les mesures sont à prendre préférentiellement le matin, dès le lever. La jambe ne doit pas être gonflée ou avoir d'oedème. Attention chez la personne âgée qui se lève très tôt.

AMÉLIORER L'OBSERVANCE DE LA COMPRESSION VEINEUSE



FICHE PRATIQUE À L'USAGE DES PHARMACIENS D'OFFICINE



QUESTIONNER POUR CONNAITRE LES BESOINS

Questions & Réponses

Demander :

- 1) Si c'est une femme : est-elle plus souvent en pantalon ou en jupe et quel type de chaussures met-elle pour savoir si le produit sera visible, s'il faut qu'il soit esthétique.
- 2) Si c'est un homme : dans quelles chaussures va-t-il porter ses bas. Si c'est dans des chaussures de sécurité, il lui faut un produit robuste.
- 3) La personne a-t-elle souvent froid aux pieds : si c'est le cas il existe des produits en laine.
- 4) La personne transpire-t-elle beaucoup : si oui, il existe des produits antibactériens.
- 5) Une peau sensible : il existe des produits en coton, très haute tolérance mais aussi si bandes autofixantes antiallergiques ou enlever cette bande et porter les bas avec des portes jarretelles.
- 6) Préférence au niveau de la couleur : très large choix de couleurs et de matières.

Ces questions et le choix de la compression sont primordiaux pour l'observance, car les patients ne les porteront que s'ils sont adaptés à leurs situations de vie.

FAIRE RENOUVELER LES PATIENTS

Les patients ont le droit à 2 paires tous les 6 mois c'est à dire à 4 paires par an sauf en cas de changement de morphologie où ils peuvent changer plus souvent. Par exemple, la femme enceinte n'a pas de limite de bas pendant sa grossesse.

Rappel : le port de compression veineuse est recommandé pendant toute la grossesse, 6 semaines après l'accouchement et 6 mois après une césarienne.

Quelles sont les retouches possibles ?

Pied ouvert, raccourcir la hauteur, transformer en héli-collant, transformer en modèle femme ou homme, ou un pied fermé plus court ou plus long. Attention certaines retouches sont en suppléments.

Comment s'entretiennent mes bas ?

Lavage à 30° à la main ou en machine. Ne pas utiliser d'assouplissant et sécher loin d'une source de chaleur. Attention également à l'utilisation de corps gras comme les laits pour le corps

Les contre-indications :

- AOMI avec IPS < 0,6
- Phlébite bleue
- Micro angiopathie diabétique évoluée pour bas > 30 mm Hg
- Thrombose septique

5. CONCLUSION

L'observance de la compression veineuse est indispensable pour certains patients comme ceux ayant présenté une thrombose veineuse profonde. A ce jour, l'observance dans ce domaine est plus qu'insuffisante, les patients ont des difficultés pour suivre leur traitement.

Pourtant grâce à l'amélioration des textures et du style de la compression par les laboratoires, cela est plus aisé qu'auparavant. Le pharmacien doit donc jouer un rôle essentiel dans ce domaine, un vrai rôle d'éducation incluant la délivrance de la bonne compression pour le patient, c'est-à-dire une délivrance plus personnalisée et des conseils adaptés ainsi que des recommandations quand à l'avantage du port régulier.

De plus, le pharmacien a tout à gagner à être compétent dans ce domaine, car l'orthopédie est un secteur lucratif et une amélioration de l'observance entraîne aussitôt une amélioration du taux de marque dans une pharmacie. De plus, c'est un vrai atout pour une pharmacie car un patient content est un patient fidèle. La compression veineuse a donc un pouvoir de fidélisation important.

Peut-être serait-il intéressant d'instaurer une véritable action d'éducation thérapeutique, incluant une consultation et un suivi téléphonique pour les personnes qui ont une prescription de plusieurs mois afin d'aborder les aspects pratiques ainsi que les contraintes et les avantages.

A l'heure où le monopole pharmaceutique est menacé, le pharmacien doit vraiment prendre sa place et mettre en œuvre des actions autour de la délivrance de la compression veineuse car l'orthopédie fait partie intégrante de la profession de pharmacien.

BIBLIOGRAPHIE

1. Varicose Veins. Available at: <http://nurse-practitioners-and-physician-assistants.advanceweb.com/Article/Varicose-Veins.aspx>. (Accessed: 5th February 2017)
2. M.R, B., V. BOURDENS, A. DIARD & N. MOORE. *Physiologie de la circulation veineuse*.
3. La thrombose veineuse profonde - Porphyre n° 521 du 06/04/2016 - Revues. Available at: <http://www.lemoniteurdespharmacies.fr/revues/porphyre/article/n-521/la-thrombose-veineuse-profonde.html>. (Accessed: 28th January 2017)
4. J'ai une phlébite. Available at: <http://www.sf-phlebologie.org/j-ai-une-phlebite>. (Accessed: 29th January 2017)
5. Cours. Available at: http://campus.cerimes.fr/cardiologie-et-maladies-vasculaires/enseignement/cardio_135/site/html/6.html. (Accessed: 29th January 2017)
6. C. GARDON-MOLMARD & A.-A. RAMELET. *La compression médicale*.
7. LPP.pdf.
8. RBP - PREVENTION ET TRAITEMENT DE LA MALADIE THROMBO-EMBOLIQUE VEINEUSE EN MEDECINE - Reco - ae4209ebc36d7164d4b7c876ddeaabab.pdf.
9. FBUTS - fiche_de_bon_usage_-_compression_medicale_dans_le_traitement_de_la_maladie_thrombo-embolique_veineuse.pdf.
10. AMÉLIORER L'OBSERVANCE - Le Moniteur des Pharmacies n° 3080 du 16/05/2015 - Revues - Le Moniteur des pharmacies.fr. Available at: <http://www.lemoniteurdespharmacies.fr/revues/le-moniteur-des-pharmacies/article/n-3080/ameliorer-l-observance.html>. (Accessed: 28th January 2017)
11. *enfiler-bas-de-contention.gif (Image GIF, 601 × 419 pixels) - Redimensionnée (0%)*.
12. Code de la santé publique - Article L4364-1 | Legifrance. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/affichCodeArticle.do?cidTexte=LEGITEXT000006072665&idArticle=LEGIARTI000006689534&dateTexte=&categorieLien=cid>. (Accessed: 17th January 2017)
13. Décret n° 2005-988 du 10 août 2005 relatif aux professions de prothésistes et d'orthésistes pour l'appareillage des personnes handicapées et modifiant le code de la santé publique (dispositions réglementaires) | Legifrance. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/affichTexte.do?cidTexte=JORFTEXT000000449468&dateTexte=&categorieLien=id>. (Accessed: 17th January 2017)
14. Arrêté du 23 février 2007 relatif à la définition des appareillages réservés aux orthoprothésistes, aux conditions ouvrant droit à l'exercice et aux règles de bonne pratique qu'ils doivent respecter | Legifrance. Available at:

<https://www.legifrance.gouv.fr/affichTexte.do?cidTexte=JORFTEXT000000428542>.
(Accessed: 22nd January 2017)

15. Arrêté du 23 février 2007 relatif à la définition des appareillages réservés aux orthopédistes-orthésistes, aux conditions ouvrant droit à l'exercice et aux règles de bonne pratique qu'ils doivent respecter | Legifrance. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/affichTexte.do?cidTexte=JORFTEXT000000796062&dateTexte=&categorieLien=id>. (Accessed: 22nd January 2017)

16. Code de la santé publique - Article L5211-1 | Legifrance. Available at: <https://www.legifrance.gouv.fr/affichCodeArticle.do?cidTexte=LEGITEXT000006072665&idArticle=LEGIARTI000006690281>. (Accessed: 22nd January 2017)

17. Lydwin HOUNKANLIN. DU Orthopédie 2016-2017.

18. SIGVARIS. DU Orthopédie 2016-2017.

ANNEXE 1

Nu mér o	Sexe		Année de naiss ance	Âg e	Chaus settes (paire)	2014			2015			STATUT REGULI ER	2014	2015	STATU T PONC TUEL	2014	2015
	H	F				Bas (paire)	Colla nts (paire)	Chaus settes	Bas	Colla nts	Nb paires compr ession		Nb paires compr ession	REGULI ERS		REGU LIERS	PONC TUELS
1		1	1950	66		2									1	2	0
2		1	1944	72	2			2				1	2	2			
3	1		1930	86				2							1	0	2
4		1	1953	63	2										1	2	0
5		1	1974	42		2									1	2	0
6		1	1957	59		2									1	2	0
7		1	1965	51				1							1	0	1
8		1	1976	40	4										1	4	0
9		1	1967	49				1							1	0	1
10		1	1943	73						1	0	1			1	0	1
11		1	1981	35		2									1	2	0
12		1	1931	85	4			4				1	4	4			
13		1	1953	63	2										1	2	0
14	1		1935	81				5							1	0	5
15		1	1949	67	1										1	1	0
16		1	1958	58						2	0	2			1	0	2
17	1		1963	53		2									1	2	0
18		1	1955	61	2										1	2	0
19	1		1981	35	1										1	1	0
20		1	1938	78	2										1	2	0
21	1		1954	62	1										1	1	0
22	1		1968	48				2							1	0	2
23	1		1922	94	1										1	1	0
24	1		1933	83		4		4				1	4	4			
25		1	1959	57	2			2				1	2	2			
26		1	1989	27				2							1	0	2
27		1	1925	91	2			2				1	2	2			
28	1		1964	52	2										1	2	0
29	1		1952	64	2			2				1	2	2			
30	1		1949	67		1									1	1	0
31	1		1926	90				2							1	0	2
32		1	1975	41					2						1	0	2
33		1	1990	26				1	1						1	0	2
34	1		1953	63				1							1	0	1
35		1	1965	51	2										1	2	0
36		1	1956	60		2									1	2	0
37		1	1927	89	2										1	2	0
38	1		1933	83		2									1	2	0
39	1		1979	37				2							1	0	2
40	1		1981	35	1										1	1	0

41	1	1963	53			1		0	1			1	0	1
42	1	1958	58	1		1		1	1	1	1	1		
43	1	1969	47	2				2	0			1	2	0
44	1	1925	91	7		4		7	4	1	7	4		
45	1	1920	96		2			2	0			1	2	0
46	1	1989	27			1		0	1			1	0	1
47	1	1942	74				2	0	2			1	0	2
48	1	1993	23	2				2	0			1	2	0
49	1	1953	63	2				2	0			1	2	0
50	1	1937	79					2	0	2		1	0	2
51	1	1933	83		2			2	0			1	2	0
52	1	1947	69	1				1	0			1	1	0
53	1	1950	66		3			3	0			1	3	0
54	1	1956	60		2		1	2	1			1	2	1
55	1	1994	22				2	0	2			1	0	2
56	1	1938	78		4			4	0			1	4	0
57	1	1927	89			2		2	0			1	2	0
58	1	1959	57	1				1	0			1	1	0
59	1	1936	80	1				1	0			1	1	0
60	1	1970	46				2	0	2			1	0	2
61	1	1960	56	1				1	0			1	1	0
62	1	1927	89	1				1	0			1	1	0
63	1	1977	39			2		0	2			1	0	2
64	1	1962	54	1	1			2	0			1	2	0
65	1	1964	52	5	3	1		9	1	1	9	1		
66	1	1992	24	1	1			2	0			1	2	0
67	1	1931	85			3		0	3			1	0	3
68	1	1938	78	1			2	1	2	1	1	2		
69	1	1939	77	1				1	0			1	1	0
70	1	1942	74		2		4	2	4	1	2	4		
71	1	1976	40				1	0	1			1	0	1
72	1	1965	51			2		0	2			1	0	2
73	1	1965	51	2				2	0			1	2	0
74	1	1975	41				2	0	2			1	0	2
75	1	1966	50				1	0	1			1	0	1
76	1	1944	72	1				1	0			1	1	0
77	1	1949	67			2		0	2			1	0	2
78	1	1937	79	2				2	0			1	2	0
79	1	1969	47			2		0	2			1	0	2
80	1	1948	68			4		0	4			1	0	4
81	1	1956	60	1				1	0			1	1	0
82	1	1986	30	1				1	0			1	1	0
83	1	1985	31	2				2	0			1	2	0
84	1	1927	89		2		2	2	2	1	2	2		
85	1	1957	59	1				1	0			1	1	0
86	1	1974	42				1	0	1			1	0	1

87	1	1924	92				2		0	2				1	0	2	
88	1	1954	62						2	0	2			1	0	2	
89	1	1986	30		2				2	0				1	2	0	
90	1	1924	92				2		0	2				1	0	2	
91	1	1935	81		1				1	0				1	1	0	
92	1	1923	93				2		0	2				1	0	2	
93	1	1938	78				1		0	1				1	0	1	
94	1	1985	31				2		0	2				1	0	2	
95	1	1949	67				2		0	2				1	0	2	
96	1	1949	67	2			2		2	2	1	2	2				
97	1	1923	93		2				2	0				1	2	0	
98	1	1935	81				2		0	2				1	0	2	
99	1	1938	78		1				1	0				1	1	0	
100	1	1957	59				3		0	3				1	0	3	
101	1	1980	36				1		0	1				1	0	1	
102	1	1971	45			1			1	0				1	1	0	
103	1	1945	71	2					2	0				1	2	0	
104	1	1939	77				2		0	2				1	0	2	
105	1	1958	58				3		0	3				1	0	3	
106	1	1936	80				2		0	2				1	0	2	
107	1	1963	53		2				2	0				1	2	0	
108	1	1963	53	1					1	0				1	1	0	
109	1	1955	61	2			1		2	1	1	2	1				
110	1	1935	81				1		0	1				1	0	1	
111	1	1957	59		2				2	0				1	2	0	
112	1	1951	65	4					4	0				1	4	0	
113	1	1955	61		2				2	0				1	2	0	
114	1	1954	62				2		0	2				1	0	2	
115	1	1961	55				1		0	1				1	0	1	
116	1	1953	63	8			4		8	4	1	8	4				
117	1	1967	49		2				2	0				1	2	0	
118	1	1985	31				1		0	1				1	0	1	
119	1	1948	68				1		0	1				1	0	1	
120	1	1939	77		2				2	0				1	2	0	
121	1	1976	40		1				1	0				1	1	0	
122	1	1951	65			2			2	2	1	2	2				
123	1	1925	91	1					1	0				1	1	0	
124	1	1915	101		6			2	6	2	1	6	2				
125	1	1958	58			1			1	0				1	1	0	
126	1	1932	84		1			1	1	1	1	1	1				
127	1	1952	64		1				1	0				1	1	0	
128	1	1957	59	4					4	0				1	4	0	
129	1	1947	69				2		0	2				1	0	2	
130	1	1953	63	2					2	0				1	2	0	
131	1	1940	76				2		0	2				1	0	2	
46	85	ÂGE MOYEN	62,46	99	66	6	85	40	9	2,10	1,97	18	59	42	113	113	92

35, 64,
11 89

TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	MOYENNE PAR PATIENT 2014	MOYENNE PAR PATIENT 2015	NB REGULIERS	TOTAL VENDU REGULIERS 2014	TOTAL VENDU REGULIERS 2015	NB PONCTUELS	TOTAL VENDU PONCTUELS 2014	TOTAL VENDU PONCTUELS 2015
						1,4285 71429	1,0204 08163				NB ACTES DE VENTE	64	50
57,89	38,60	3,51	63,43	29,85	6,72				3,28	2,33		1,77	1,84
RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS	RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS	MOYENNE / REGULIER 2014	MOYENNE / REGULIER 2015		MOYENNE / REGULIERS 2014	MOYENNE / REGULIERS 2015		MOYENNE / PONCTUELS 2014	MOYENNE / PONCTUELS 2015
	171			134					34,502 92398	31,34		66,08	68,66
	TOTAL COMPRESSION 2014			TOTAL COMPRESSION 2015					RATIO REGULIERS 2014	RATIO REGULIERS 2015		RATIO PONCTUELS 2014	RATIO PONCTUELS 2015
				-21,64					2,81			0,91	
				PROGRESSION 2015 / 2014					MOYENNE ANNUELLE DES REGULIERS			MOYENNE ANNUELLE DES PONCTUEL	

ANNEXE 2

Numéro	Sexe		Année de naissance	Âge	Chaussettes (paire)	2014		2015		Nb paires compression	Nb paires compression	STATUT REGULIER	2014	2015	STATUT PONCTUEL	2014	2015
	H	F				Bas (paire)	Collants (paire)	Chaussettes	Bas				Collants	REGULIERS		PONCTUELS	PONCTUELS
1		1	1929	87	1					1	0				1	1	0
2		1	1942	74					1	0	1				1	0	1
3		1	1947	69	1					1	0				1	1	0
4	1		1941	75		2				2	0				1	2	0
5	1		1954	62	1	1		2		2	2	1	2	2			
6		1	1938	78	1	1		1		2	1	1	2	1			
7	1		1935	81	1	1				2	0				1	2	0
8	1		1955	61					1	0	1				1	0	1
9	1		1928	88				4		0	4				1	0	4
10		1	1940	76	1					1	0				1	1	0
11		1	1960	56					1	0	1				1	0	1
12	1		1953	63	1			4		1	4	1	1	4			
13		1	1957	59				2		0	2				1	0	2
14		1	1955	61				1	1	0	2				1	0	2
15	1		1936	80		2		2		2	2	1	2	2			
16	1		1926	90				1		0	1				1	0	1
17		1	1957	59			4	3		4	3	1	4	3			
18		1	1935	81				1		0	1				1	0	1
19		1	1944	72					1	1	0	2			1	0	2
20	1		1951	65				4		0	4				1	0	4
21			1968	48		3				2	3	2	1	3	2		
22			1937	79		1				1	0				1	1	0
23		1	1932	84	2			2		2	2	1	2	2			
24	1		1959	57	1					1	0				1	1	0
25		1	1941	75					1	0	1				1	0	1
26	1		1929	87				1		0	1				1	0	1
27	1		1936	80	2					2	0				1	2	0
28		1	1954	62				1		0	1				1	0	1
29		1	1940	76	1					1	0				1	1	0
30		1	1939	77				1		0	1				1	0	1
31		1	1966	50				3		3	0				1	3	0
32		1	1838	178		1				1	0				1	1	0
33		1	1950	66		7			7	7	7	1	7	7			
34		1	1962	54				2		0	2				1	0	2
35		1	1946	70	2					2	0				1	2	0
36		1	1946	70		1				1	0				1	1	0
37	1		1947	69					1	0	1				1	0	1
38		1	1965	51				4		0	4				1	0	4
39		1	1923	93				4		0	4				1	0	4
40		1	1937	79	1			1		1	1	1	1	1	1		

41		1	1948	68	2				2	0				1	2	0
42	1		1953	63				2	0	2				1	0	2
43		1	1969	47		1			1	0				1	1	0
44	1		1991	25				1	0	1				1	0	1
45		1	1985	31			1		0	1				1	0	1
46		1	1986	30			1		0	1				1	0	1
47		1	1952	64					3	0	3			1	0	3
48		1	1932	84			1		0	1				1	0	1
49	1		1937	79	1				1	0				1	1	0
50		1	1930	86	2		2		2	2	1	2	2			
51		1	1948	68		2		2	2	2	1	2	2			
52		1	1945	71	2				2	0				1	2	0
53		1	1940	76		5		2	5	2	1	5	2			
54		1	1955	61		2			2	0				1	2	0
55		1	1929	87		1		1	1	1	1	1	1			
56		1	1930	86				1	0	1				1	0	1
57		1	1988	28				1	0	1				1	0	1
58	1		1956	60				1	0	1				1	0	1
59	1		1933	83				2	0	2				1	0	2
60		1	1959	57			3		0	3				1	0	3
61		1	1953	63	1				1	0				1	1	0
62	1		1927	89	2		2		2	2	1	2	2			
63		1	1946	70				1	0	1				1	0	1
64	1		1937	79				1	0	1				1	0	1
65		1	1970	46				2	0	2				1	0	2
66		1	1937	79	1		1		1	1	1	1	1			
67	1		1930	86			2		0	2				1	0	2
68		1	1957	59			2		0	2				1	0	2
69		1	1925	91		2			2	0				1	2	0
70		1	1945	71	1				1	0				1	1	0
71		1	1947	69			2		0	2				1	0	2
72		1	1933	83				2	0	2				1	0	2
73		1	1951	65				2	0	2				1	0	2
74		1	1939	77				1	0	1				1	0	1
75	1		1956	60			1		0	1				1	0	1
76	1		1933	83				2	0	2				1	0	2
77		1	1945	71			1	1	0	2				1	0	2
78		1	1949	67				2	0	2				1	0	2
79		1	1930	86		1			1	0				1	1	0
80		1	1938	78	1	1	3	1	2	4	1	2	4			
81		1	1955	61	2				2	0				1	2	0
82		1	1931	85	2		2		2	2	1	2	2			
83	1		1937	79			2		0	2				1	0	2
84	1		1937	79			2		0	2				1	0	2
85		1	1969	47			3		0	3				1	0	3
86		1	1987	29				2	0	2				1	0	2

87	1	1952	64	2				2	0				1	2	0	
88	1	1945	71				3			0	3			1	0	3
89	1	1929	87	4			3			4	3	1	4	3		
90	1	1942	74				2			0	2			1	0	2
91	1	1945	71		1					1	0			1	1	0
92	1	1925	91				1			0	1			1	0	1
93	1	1931	85		1					1	0			1	1	0
94	1	1939	77					1		0	1			1	0	1
95	1	1980	36				1	1		0	2			1	0	2
96	1	1929	87				2			0	2			1	0	2
97	1	1981	35	1	1					2	0			1	2	0
98	1	1923	93				2	1		0	3			1	0	3
99	1	1929	87		2			1		2	1	1	2	1		
100	1	1941	75	3			1			3	1	1	3	1		
101	1	1949	67					1		0	1			1	0	1
102	1	1928	88	4			4			4	4	1	4	4		
103	1	1933	83		3			4		3	4	1	3	4		
104	1	1970	46				2			0	2			1	0	2
105	1	1930	86	2			2			2	2	1	2	2		
106	1	1953	63				1			0	1			1	0	1
107	1	1944	72	2						2	0			1	2	0
108	1	1919	97	1						1	0			1	1	0
109	1	1926	90		4			6		4	6	1	4	6		
110	1	1950	66				1			0	1			1	0	1
111	1	1921	95	1	1			2		2	2	1	2	2		
112	1	1977	39					1		0	1			1	0	1
113	1	1946	70	4			6			4	6	1	4	6		
114	1	1994	22	1						1	0			1	1	0
115	1	1937	79					2		0	2			1	0	2
116	1	1965	51				1			0	1			1	0	1
117	1	1971	45	2						2	0			1	2	0
118	1	1930	86	1						1	0			1	1	0
119	1	1935	81		2	3		3	3	5	6	1	5	6		
120	1	1953	63		1					1	0			1	1	0
121	1	1982	34		1					1	0			1	1	0
122	1	1924	92	1		2			1	3	1	1	3	1		
123	1	1935	81					2		0	2			1	0	2
124	1	1945	71				1		1	0	2			1	0	2
125	1	1941	75				1			0	1			1	0	1
126	1	1940	76					1		0	1			1	0	1
127	1	1964	52				1			0	1			1	0	1
128	1	1952	64	4			4			4	4	1	4	4		
129	1	1942	74				2			0	2			1	0	2
130	1	1944	72				2			0	2			1	0	2
131	1	1947	69	1						1	0			1	1	0
132	1	1946	70	1						1	0			1	1	0

133	1	1968	48			2		0	2			1	0	2
134		1	1943	73	1			1	0			1	1	0
135		1	1947	69		1		1	0			1	1	0
136		1	1945	71			2	0	2			1	0	2
137	1		1943	73				2	0	2		1	0	2
138	1		1930	86	2			2	0			1	2	0
139		1	1968	48			2	0	2			1	0	2
140		1	1943	73		2		2	0			1	2	0
141	1		1931	85	2			2	0			1	2	0
142		1	1931	85	3			3	0			1	3	0
143	1		1927	89			1	0	1			1	0	1
144	1		1941	75				1	0	1		1	0	1
145		1	1975	41				1	0	1		1	0	1
146		1	1976	40	3			3	0			1	3	0
147		1	1931	85	2			2	0			1	2	0
148	1		1992	24	2		4	2	4	1	2	4		
149	1		1955	61	1			2	1	2	1	1	2	
150		1	1925	91			1	0	1			1	0	1
151		1	1935	81			2	0	2			1	0	2
152		1	1944	72			1	1	0	2		1	0	2
153		1	1944	72				1	0	1		1	0	1
154		1	1939	77	2			2	0			1	2	0
155		1	1949	67		1		1	0			1	1	0
156		1	1946	70				1	0	1		1	0	1
157		1	1954	62			2	0	2			1	0	2
158	1		1954	62				1	0	1		1	0	1
159	1		1936	80	2		2	2	2	1	2	2		
160		1	1951	65				2	0	2		1	0	2
161		1	1952	64		1		1	0			1	1	0
162			1925	91			1	0	1			1	0	1
163			1944	72	2			2	0			1	2	0
164	1		1948	68			4	0	4			1	0	4
165		1	1938	78	1			1	0			1	1	0
166	1		1929	87		1		1	0			1	1	0
167		1	1986	30			1	0	1			1	0	1
168		1	1934	82	2			2	0			1	2	0
169		1	1940	76			2	0	2			1	0	2
170		1	1928	88		1		2	1	2	1	1	2	
171		1	1933	83	1			1	0			1	1	0
172		1	1979	37	1			1	0			1	1	0
173	1		1943	73	2		2	2	4	1	2	4		
174	1		1947	69			1	0	1			1	0	1
175		1	1935	81	1			1	0			1	1	0
176		1	1930	86	1	1		2	2	2	1	2	2	
177	1		1931	85			1	0	1			1	0	1
178	1		1969	47			2	0	2			1	0	2

179	1	1934	82	1							1	0				1	1	0
180	1	1932	84					4			0	4				1	0	4
181	1	1960	56		1						1	0				1	1	0
182	1	1953	63				1				0	1				1	0	1
183	1	1944	72	2			1				2	1	1	2	1			
184	1	1979	37					2			0	2				1	0	2
185	1	1983	33						1		0	1				1	0	1
186	1	1933	83	2							2	0				1	2	0
187	1	1959	57				4				0	4				1	0	4
188	1	1945	71					2			0	2				1	0	2
189	1	1930	86				1				0	1				1	0	1
190	1	1986	30						2		0	2				1	0	2
191	1	1931	85				2				0	2				1	0	2
192	1	1936	80	2							2	0				1	2	0
193	1	1968	48	2							2	0				1	2	0
194	1	1932	84					2			0	2				1	0	2
195	1	1954	62				2				0	2				1	0	2
196	1	1918	98	1			2				1	2	1	1	2			
197	1	1967	49				1				0	1				1	0	1
198	1	1962	54				2				0	2				1	0	2
199	1	1960	56	2	4		2				6	2	1	6	2			
200	1	1952	64				1				0	1				1	0	1
201	1	1970	46				1				0	1				1	0	1
202	1	1939	77		3						3	0				1	3	0
203	1	1931	85					1			0	1				1	0	1
204	1	1935	81		1						1	0				1	1	0
205	1	1933	83				1				1	0				1	1	0
REPAR TITIO N	58	143	ÂGE MOYEN 69,89 26829 3	111	68	14	172	92	17		0,958 33333 3	1,395 83333 3	38	100	101	168	93	180
%	28,85 57213 9	71,14 42786 1		TOTAL CHAU SS	TOTAL BAS	TOTA L COLL ANTS	TOTAL CHAU SS	TOTAL BAS	TOTAL COLLA NTS	MOYE NNE PAR PATIE NT 2014	MOYE NNE PAR PATIE NT 2015	NB REGUL IERS	TOTA L VEND U REGU LIERS 2014	TOTA L VEND U REG ULIE RS 2015	NB PONC TUEL S 2014	TOTA L VEND U PONC TUEL S 2014	TOTA L VEND U PONC TUEL S 2015	
				57,51 29533 7	35,23316062	7,253 8860 1	61,20 99644 1	32,74021352	6,049 82206 4				2,63	2,66		1,50	1,71	
				RATIO CHAU SS	RATIO BAS	RATI O COLL ANTS	RATIO CHAU SS	RATIO BAS	RATIO COLLA NTS				MOY ENNE / REGU LIER S 2014	MOY ENNE / REG ULIE R S 2015		MOY ENNE / PONC TUEL S 2014	MOY ENNE / PONC TUEL S 2015	
					193			281					51,81 3471 5	35,9 4		48,19	64,06	
					TOTAL COMPRESSIO N 2014			TOTAL COMPRESSIO N 2015					RATI O REGU LIERS 2014	RATI O REG ULIE RS 2015		RATI O PONC TUEL S 2014	RATI O PONC TUEL S 2015	

45,59585492
PROGRESSIO
N 2015 /
2014

2,64
MOYENNE
ANNUELLE
DES
REGULIERS

0,81
MOYENNE
ANNUELLE
DES
PONCTUEL

ANNEXE 3

Numéro	Sexe		Anné e de naiss ance	Âge	2014			2015		2014			2015		STAT UT PON CTUE L	PON CTUE LS	PON CTUE LS
	H	F			Chaus settes (paire)	Bas (paire)	Colla nts (paire)	Chaus settes	Bas	Colla nts	Nb paires comp ressio n	Nb paire s comp ressio n	STATU T REGUL IER	REGU LIERS			
1	1		1936	80				4		0	4				1	0	4
2		1	1964	52					2	0	2				1	0	2
3		1	1979	37		1	1			2	0				1	2	0
4		1	1947	69					2	0	2				1	0	2
5		1	1932	84					2	0	2				1	0	2
6		1	1932	84	2	1			2	3	2	1	3	2			
7		1	1956	60					1	0	1				1	0	1
8	1		1951	65					1	0	1				1	0	1
9		1	1938	78		2				2	0				1	2	0
10		1	1992	24			1			1	1	1	1	1			
11		1	1974	42		2				2	0				1	2	0
12	1		1957	59	1					1	0				1	1	0
13		1	1951	65		2		1	1	2	3	1	2	3			
14		1	1989	27					1	0	1				1	0	1
15		1	1935	81		3	1			4	0				1	4	0
16		1	1940	76	2					2	0				1	2	0
17	1		1931	85	2					2	0				1	2	0
18		1	1946	70	1					1	0				1	1	0
19	1		1948	68		1				1	0				1	1	0
20	1		1934	82	1					1	0				1	1	0
21	1		1957	59			1			1	0				1	1	0
22		1	1920	96	4					4	0				1	4	0
23		1	1923	93	2					2	0				1	2	0
24		1	1927	89					4	0	4				1	0	4
25		1	1942	74	1					1	0				1	1	0
26		1	1944	72			2			2	0				1	2	0
27		1	1923	93	1					1	0				1	1	0
28		1	1986	30		1				1	0				1	1	0
29		1	1969	47					1	0	1				1	0	1
30	1		1963	53					1	0	1				1	0	1
31		1	1923	93		2			2	2	2	1	2	2			
32		1	1935	81	2				2	2	2	1	2	2			
33		1	1925	91					1	0	1				1	0	1
34	1		1939	77		2				2	0				1	2	0
35	1		1928	88	2					2	0				1	2	0
36		1	1950	66	1					1	0				1	1	0
37		1	1963	53	2		1			3	0				1	3	0
38		1	1943	73					2	0	2				1	0	2
39	1		1932	84					4	0	4				1	0	4

40	1	1940	76		1			1	0			1	1	0
41	1	1969	47				1	1	0	2		1	0	2
42		1	1942	74	1	2			3	0		1	3	0
43	1	1934	82					1	0	1		1	0	1
44		1	1940	76			2		2	0	4	1	0	4
45	1	1936	80				2		0	2		1	0	2
46		1	1940	76		1	1	2	1	3	1	1	3	
47		1	1928	88				1	0	1		1	0	1
48		1	1981	35		1			1	0		1	1	0
49		1	1964	52					1	0	1	1	0	1
50	1	1940	76	2			1		2	1	1	2	1	
51	1	1970	46				4	1	0	5		1	0	5
52	1	1918	98				2		2	2	1	2	2	
53	1	1949	67				1		0	1		1	0	1
54		1	1940	76	2				2	0		1	2	0
55		1	1937	79	1	1			2	0		1	2	0
56		1	1943	73		2			2	0		1	2	0
57	1	1948	68					1	0	1		1	0	1
58		1	1950	66	1				1	0		1	1	0
59		1	1928	88			2		0	2		1	0	2
60		1	1947	69		1			1	0		1	1	0
61		1	1944	72		1			1	0		1	1	0
62		1	1931	85	2				2	0		1	2	0
63		1	1939	77	2				2	0		1	2	0
64		1	1930	86	2		1	3	2	4	1	2	4	
65	1	1937	79		1				1	0		1	1	0
66		1	1945	71				3	1	0	4	1	0	4
67	1	1942	74	3			4		3	4	1	3	4	
68		1	1940	76		9	1	6	10	6	1	10	6	
69	1	1937	79		1				1	0		1	1	0
70		1	1967	49	8				8	0		1	8	0
71	1	1959	57	2			2		2	2	1	2	2	
72		1	1966	50			2		0	2		1	0	2
73		1	1945	71			2		0	2		1	0	2
74		1	1923	93				2	0	2		1	0	2
75		1	1943	73				1	0	1		1	0	1
76	1	1930	86	1			2		1	2	1	1	2	
77		1	1948	68		2			2	0		1	2	0
78		1	1954	62				1	0	1		1	0	1
79	1	1925	91	1					1	0		1	1	0
80		1	1930	86				1	0	1		1	0	1
81	1	1952	64	2					2	0		1	2	0
82		1	1928	88	2				2	0		1	2	0
83		1	1926	90			6		0	6		1	0	6
84		1	1974	42	2				2	0		1	2	0
85		1	1982	34				4	0	4		1	0	4

86	1	1953	63			2	0	2		1	0	2
87		1	1952	64		1	0	1		1	0	1
88		1	1927	89		1	0	1		1	0	1
89		1	1926	90		2	0	2		1	0	2
90	1		1933	83	3		3	0		1	3	0
91	1		1929	87	2		2	0		1	2	0
92	1		1929	87	2	6	2	6	1	2	6	
93		1	1925	91	2	1	2	1	1	2	1	
94		1	1949	67		2	2	0		1	2	0
95		1	1984	32	1	1	2	0		1	2	0
96		1	1953	63			1	0	1	1	0	1
97		1	1953	63		1	0	1		1	0	1
98		1	1946	70	1		1	0		1	1	0
99		1	1943	73		2	2	0	4	1	0	4
100	1		1939	77		1	0	1		1	0	1
101		1	1932	84	1		1	0		1	1	0
102	1		1938	78		2	0	2		1	0	2
103		1	1921	95		1	0	1		1	0	1
104		1	1926	90		1	0	1		1	0	1
105		1	1923	93		1	0	1		1	0	1
106	1		1930	86		2	0	2		1	0	2
107	1		1945	71		2	0	2		1	0	2
108		1	1967	49		1	1	0		1	1	0
109		1	1940	76		1	0	1		1	0	1
110	1		1936	80	4	2	4	2	1	4	2	
111		1	1930	86		2	3	2	3	1	2	3
112		1	1929	87		3	0	3		1	0	3
113	1		1942	74		1	0	1		1	0	3
114		1	1943	73	2	2	2	2	1	2	2	
115		1	1935	81		2	0	2		1	0	2
116		1	1919	97		2	0	2		1	0	2
117		1	1931	85		2	0	2		1	0	2
118	1		1931	85	2		2	0		1	2	0
119	1		1923	93		2	0	2		1	0	2
120	1		1948	68		4	3	4	3	1	4	3
121		1	1929	87		2	0	2		1	0	2
122	1		1928	88	1	2	1	2	1	1	2	
123		1	1982	34		1	1	0	2	1	0	2
124		1	1941	75		2	2	0		1	2	0
125		1	1994	22		2	0	2		1	0	2
126		1	1954	62		1	1	0		1	1	0
127	1		1935	81		2	0	2		1	0	2
128		1	1947	69	2	2	2	2	1	2	2	
129		1	1926	90		5	2	5	2	1	5	2
130		1	1993	23	1		1	0		1	1	0
131	1		1944	72		1	0	1		1	0	1

132	1	1942	74			1	0	1		1	0	1
133	1	1944	72	2			2	0		1	2	0
134	1	1944	72	2			2	0		1	2	0
135	1	1963	53			1	0	1		1	0	1
136	1	1948	68			2	0	2		1	0	2
137	1	1924	92	2			2	0		1	2	0
138	1	1925	91	4			4	0		1	4	0
139	1	1977	39			1	0	1		1	0	1
140	1	1923	93			1	0	1		1	0	1
141	1	1931	85			2	0	2		1	0	2
142	1	1954	62			1	1	0		1	1	0
143	1	1945	71	4			4	0		1	4	0
144	1	1938	78			2	0	2		1	0	2
145	1	1949	67			1	0	1		1	0	1
146	1	1921	95			4	0	4		1	0	4
147	1	1983	33			1	0	1		1	0	1
148	1	1935	81	4		2	4	2	1	4	2	
149	1	1953	63			2	0	2		1	0	2
150	1	1976	40	2			2	0		1	2	0
151	1	1950	66		1	2	1	2	1	1	2	
152	1	1923	93			2	0	2		1	0	2
153	1	1936	80		1	1	1	1	1	1	1	
154	1	1940	76			4	0	4		1	0	4
155	1	1947	69			2	0	2		1	0	2
156	1	1927	89			1	0	1		1	0	1
157	1	1943	73			2	2	2	2	1	2	2
158	1	1960	56				2	0	2	1	0	2
159	1	1930	86			2	0	2		1	0	2
160	1	1955	61			1	0	1		1	0	1
161	1	1951	65			1	0	1		1	0	1
162	1	1936	80	1			1	0		1	1	0
163	1	1921	95			4	0	4		1	0	4
164	1	1922	94	4			4	0		1	4	0
165	1	1933	83			1	0	1		1	0	1
166	1	1929	87		1		1	0		1	1	0
167	1	1931	85	1			1	0		1	1	0
168	1	1937	79	1		2	2	1	4	1	1	4
169	1	1042	974			1	0	1		1	0	1
170	1	1960	56			1	0	1		1	0	1
171	1	1981	35		2		2	0		1	2	0
172	1	1939	77	1	2		3	0		1	3	0
173	1	1946	70		2		2	0		1	2	0
174	1	1920	96		2		2	0		1	2	0
175	1	1926	90	1			1	0		1	1	0
176	1	1937	79		2		2	0		1	2	0
177	1	1937	79			2	0	2		1	0	2

178	1	1932	84		2	1		2	1	1	2	1		2	1	
179		1	1963	53			2	0	2					1	0	2
180		1	1924	92	2		2	2	2	1	2	2				2
181		1	1987	29			1	0	1					1	0	1
182		1	1931	85	2			2	0					1	2	0
183	1		1947	69			1	0	1					1	0	1
184	1		1952	64	2		2	2	2	1	2	2				
185	1		1926	90			1	0	1					1	0	1
186		1	1947	69				1	0	1				1	0	1
187		1	1917	99			2	0	2					1	0	2
188		1	1929	87			2	0	2					1	0	2
189		1	1922	94	2			2	0					1	2	0
190		1	1932	84			1	0	1					1	0	1
191		1	1947	69	1			1	0					1	1	0
192		1	1949	67			1	0	1					1	0	1
193	1		1947	69		4		4	0					1	4	0
194		1	1958	58		2		4	2	4	1	2	4			
195		1	1945	71		1		1	0					1	1	0
196	1		1950	66				2	0	2				1	0	2
197		1	1939	77		1		1	0					1	1	0
198		1	1940	76				1	1	0	2			1	0	2
199	1		1920	96		1		1	0					1	1	0
200		1	1937	79		4		4	0					1	4	0
201		1	1924	92			4	0	4					1	0	4
202	1		1946	70			1	0	1					1	0	1
203		1	1931	85		4		2	4	2	1	4	2			
204		1	1963	53			1		1	0	2			1	0	2
205		1	1945	71		1		1	0					1	1	0
206	1		1945	71				2	0	2				1	0	2
207	1		1953	63	1			1	0					1	1	0
208		1	1966	50	1			1	0					1	1	0
209		1	1922	94	2		1	2	1	1	2	1				
210		1	1940	76		2		2	0					1	2	0
211	1		1957	59	1			1	0					1	1	0
212		1	1926	90			2	2	0					1	2	0
213		1	1948	68		1		1	0					1	1	0
214		1	1951	65				1	0	1				1	0	1
215	1		1963	53	2			2	0					1	2	0
216	1		1959	57	1		2	1	2	1	1	2				
217		1	1933	83			1	0	1					1	0	1
218	1		1928	88			2	0	2					1	0	2
219		1	1971	45	2			2	0					1	2	0
220	1		1968	48	1			1	0					1	1	0
221	1		1950	66			1	0	1					1	0	1
222		1	1945	71	2	2		4	0					1	4	0
223	1		1935	81		1		1	0					1	1	0

224	1	1938	78	1						1	0				1	1	0	
225	1	1948	68		1					1	0				1	1	0	
226		1	1932	84	3			2		3	2	1	3	2				
227	1	1949	67					1		0	1				1	0	1	
228		1	1955	61		4			3	4	3	1	4	3				
229		1	1946	70					2	0	2				1	0	2	
230	1	1932	84					2		0	2				1	0	2	
231		1	1926	90					2	0	2				1	0	2	
232	1	1931	85					1		0	1				1	0	1	
233	1	1944	72					1		0	1				1	0	1	
234		1	1965	51				5		0	5				1	0	5	
235		1	1930	86				1		0	1				1	0	1	
236		1	1932	84				4		0	4				1	0	4	
237	1	1966	50						2	0	2				1	0	2	
238	1	1953	63	4						4	0				1	4	0	
239		1	1939	77	1					1	0				1	1	0	
240		1	1973	43		2				2	2	1	2	2				
241		1	1941	75		1		2		1	2	1	1	2				
242		1	1930	86					3	0	3				1	0	3	
243	1	1927	89						1	0	1				1	0	1	
244	1	1949	67	3						3	0				1	3	0	
245		1	1924	92		2				2	0				1	2	0	
246	1	1945	71	2						2	0				1	2	0	
247		1	1925	91		3				3	0				1	3	0	
248		1	1951	65					2	0	2				1	0	2	
249		1	1927	89	1					1	0				1	1	0	
250		1	1957	59		1				1	0				1	1	0	
251	1	1943	73	1						1	0				1	1	0	
252	1	1962	54	3				4		3	4	1	3	4				
253		1	1944	72	2					2	0				1	2	0	
254		1	1924	92	1			1		1	1	1	1	1				
255		1	1960	56	1					1	0				1	1	0	
256		1	1927	89					2	0	2				1	0	2	
257		1	1922	94				1		0	1				1	0	1	
258		1	1939	77				1		0	1				1	0	1	
259	1	1941	75	5						5	0				1	5	0	
260		1	1930	86					1	0	1				1	0	1	
261		1	1928	88	2			2		2	2	1	2	2				
262		1	1922	94	2					2	0				1	2	0	
263		1	1978	38					2	0	2				1	0	2	
264		1	1932	84	1			1		1	1	1	1	1				
265	1	1943	73		1					1	0				1	1	0	
	85	180	ÂGE MOY EN	76,21 8867 92	162	110	19	194	102	22	1,105 6603 77	1,2	42	98	99	223	197	224

	32,0 7547 17	67,9 2452 83	TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	MOYENNE PAR PARTIE NT 2014	MOYENNE PAR PARTIE NT 2015	NB REGULIERS	TOTAL VENDU REGULIERS 2014	TOTAL VENDU REGULIERS 2015	NB PONCTUELS	TOTAL VENDU PONCTUELS 2014	TOTAL VENDU PONCTUELS 2015
%																
			55,67 0103 09	37,8006872 9	6,529 2096 22	61,00 6289 31	32,0754717	6,918 2389 94				2,33	2,36		1,88	1,85
			RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS	RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS				MOYENNE / REGULIER 2014	MOYENNE E / REGULIER 2015		MOYENNE / PONCTUELS 2014	MOYENNE / PONCTUELS 2015
				291			318					33,67 6975 95	31,1 3		67,70	70,44
				TOTAL COMPRESSI ON 2014			TOTAL COMPRESSI ON 2015					RATIO REGULIERS 2014	RATIO REGULIERS 2015		RATIO PONCTUELS 2014	RATIO PONCTUELS 2015
							9,27835051 5					2,35			0,94	
							PROGRESSIO N 2015 / 2014					MOYENNE ANNUELLE DES REGULIERS			MOYENNE ANNUELLE DES PONCTUEL	

ANNEXE 4

Numéro	Sexe		Anné e de naiss ance	Âge	2014			2015			2014	2015	STATU T REGUL IER	2014	2015	STAT UT PON CTUE L	2014	2015
	H	F			Chaus settes (paire)	Bas (paire)	Colla nts (paire)	Chau settes	Bas	Coll ants								
1		1	1946	70						2		0	2			1	0	2
2		1	1988	28						2		0	2			1	0	2
3		1	1950	66		1						1	0			1	1	0
4		1	1979	37					2			0	2			1	0	2
5		1	1929	87		3				4		3	4	1	3	4		
6		1	1988	28					2			0	2			1	0	2
7		1	1943	73						2		0	2			1	0	2
8		1	1984	32		2						2	0			1	2	0
9	1		1952	64	2							2	0			1	2	0
10		1	1931	85	2				2			2	2	1	2	2		
11		1	1945	71					2			0	2			1	0	2
12		1	1932	84					2			0	2			1	0	2
13	1		1933	83					1			0	1			1	0	1
14		1	1989	27		2						2	0			1	2	0
15		1	1919	97		2				2		2	2	1	2	2		
16		1	1919	97						1		0	1			1	0	1
17		1	1973	43					1			0	1			1	0	1
18		1	1955	61		1						1	0			1	1	0
19		1	1955	61	2							2	0			1	2	0
20		1	1993	23	2							2	0			1	2	0
21		1	1933	83					1			0	1			1	0	1
22		1	1950	66	1							1	0			1	1	0
23		1	1950	66					2			0	2			1	0	2
24		1	1923	93	2							2	0			1	2	0
25		1	1981	35						1		0	1			1	0	1
26	1		1971	45		1						1	0			1	1	0
27		1	1973	43					2			0	2			1	0	2
28		1	1947	69					2			0	2			1	0	2
29		1	1961	55	1							1	0			1	1	0
30		1	1991	25	2							2	0			1	2	0
31	1		1984	32	2							2	0			1	2	0
32	1		1953	63	4							4	0			1	4	0
33	1		1999	17					1			0	1			1	0	1
34		1	1945	71	1				1			1	1	1	1	1		
35		1	1970	46						5		0	5			1	0	5
36		1	1968	48	2				1			2	1	1	2	1		
37	1		1958	58					4			0	4			1	0	4
38	1		1926	90					4			0	4			1	0	4
39		1	1981	35					2	2		0	4			1	0	4

40		1	1933	83		1		2	3		1	5		1	1	5			
41	1		1921	95	2						2	0					1	2	0
42		1	1928	88		2			2		2	2		1	2	2			
43		1	1937	79	3						3	0					1	3	0
44	1		1937	79				2			0	2					1	0	2
45		1	1927	89	1						1	0					1	1	0
46		1	1927	89				1			0	1					1	0	1
47		1	1941	75						1	0	1					1	0	1
48		1	1986	30					5		0	5					1	0	5
49		1	1982	34	1						1	0					1	1	0
50	1		1961	55		1					1	0					1	1	0
51		1	1924	92	1						1	0					1	1	0
52		1	1933	83		4			2		4	2		1	4	2			
53		1	1933	83					2		0	2					1	0	2
54	1		1931	85	2						2	0					1	2	0
55	1		1957	59				1			0	1					1	0	1
56	1		1960	56	1						1	0					1	1	0
57	1		1960	56				1			0	1					1	0	1
58		1	1977	39				2			0	2					1	0	2
59	1		1956	60	2						2	0					1	2	0
60	1		1998	18				1			0	1					1	0	1
61	1		1943	73	2						2	0					1	2	0
62	1		1972	44		2					2	0					1	2	0
63		1	1979	37	4			1			4	1		1	4	1			
64	1		1953	63	2						2	0					1	2	0
65		1	1943	73				1			0	1					1	0	1
66	1		1966	50				8			0	8					1	0	8
67	1		1934	82	2						2	0					1	2	0
68		1	1952	64		2					2	0					1	2	0
69		1	1983	33		2					2	0					1	2	0
70		1	1963	53					2		0	2					1	0	2
71	1		1961	55	4						4	0					1	4	0
72	1		1967	49				2			0	2					1	0	2
73		1	1960	56					1		0	1					1	0	1
74		1	1939	77	2			1			2	1		1	2	1			
75		1	1939	77	1						1	0					1	1	0
76		1	1991	25					1		0	1					1	0	1
77		1	1942	74	3						3	0					1	3	0
78		1	1942	74	2						2	0					1	2	0
79		1	1935	81		2					2	0					1	2	0
80		1	1965	51					2		0	2					1	0	2
81		1	1995	21	1						1	0					1	1	0
82		1	1986	30					2		0	2					1	0	2
83	1		1938	78	2						2	0					1	2	0
84		1	1928	88	2						2	0					1	2	0
85	1		1962	54				2			0	2					1	0	2

86	1	1936	80	2				2	0			1	2	0	
87		1	1982	34		2			2	0			1	2	0
88		1	1955	61				2		0	2		1	0	2
89		1	1990	26			2			0	2		1	0	2
90	1		1947	69	5					5	0		1	5	0
91		1	1954	62				1		0	1		1	0	1
92	1		1997	19			1			0	1		1	0	1
93		1	1957	59		1			6	1	6	1	1	6	
94	1		1961	55			1			0	1		1	0	1
95		1	1950	66			2			0	2		1	0	2
96		1	1945	71		2		2		2	2	1	2	2	
97		1	1962	54				1		0	1		1	0	1
98		1	1946	70					1	0	1		1	0	1
99		1	1928	88	1	1				2	0		1	2	0
100		1	1946	70		2		2		2	2	1	2	2	
101		1	1971	45	2					2	0		1	2	0
102		1	1964	52		1				1	0		1	1	0
103	1		1976	40			1			0	1		1	0	1
104		1	1917	99			1		1	1	1	1	1	1	1
105		1	1966	50			1			1	0		1	1	0
106	1		1945	71			1			0	1		1	0	1
107		1	1945	71			2			0	2		1	0	2
108	1		1942	74			1			0	1		1	0	1
109	1		1932	84		1				1	0		1	1	0
110		1	1959	57				1		0	1		1	0	1
111		1	1047	969	1					1	0		1	1	0
112	1		1945	71	1					1	0		1	1	0
113		1	1952	64			1			0	1		1	0	1
114		1	1951	65			2			0	2		1	0	2
115		1	1980	36			1			0	1		1	0	1
116	1		1985	31			1			0	1		1	0	1
117	1		1940	76				2		0	2		1	0	2
118		1	1953	63	1		2	1		1	3	1	1	3	
119		1	1930	86		4				4	0		1	4	0
120		1	1990	26			2			0	2		1	0	2
121	1		1971	45			2			0	2		1	0	2
122		1	1922	94	4		1			4	1	1	4	1	
123	1		1965	51			2	1		0	3		1	0	3
124		1	1927	89	5		2			5	2	1	5	1	
125		1	1989	27				1		0	1		1	0	1
126		1	1956	60		2				2	0		1	2	0
127		1	1956	60					1	0	1		1	0	1
128		1	1978	38				3	1	0	4		1	0	4
129		1	1954	62				1		0	1		1	0	1
130	1		1932	84	1		2			1	2	1	1	2	
131		1	1991	25	1	1				2	0		1	2	0

132	1	1957	59		1			1	0			1	1	0	
133		1	1937	79			4	0	4			1	0	4	
134	1		1935	81	2			2	0			1	2	0	
135		1	1924	92			2	0	2			1	0	2	
136		1	1985	31				3	0			1	0	3	
137		1	1944	72				1	0			1	0	1	
138		1	1926	90					0			1	0	0	
139		1	1972	44				1	0			1	0	1	
140		1	1935	81				2	0			1	2	0	
141		1	1958	58	1				1			1	1	0	
142		1	1929	87		4		4	4	1	4	4			
143	1		1957	59	2			3	2	3	1	2	3		
144	1		1980	36	2				2	0			1	2	0
145		1	1979	37	2			1	2	1	1	2	1		
146	1		1950	66	1			4	1	4	1	1	4		
147		1	1953	63				4	0	4			1	0	4
148	1		1973	43	1				1	0			1	1	0
149		1	1986	30				1	1	0	2		1	0	2
150		1	1959	57				2	2	2	4	1	2	4	
151		1	1931	85				2	2	0	4		1	0	4
152	1		1955	61				1	0	1			1	0	1
153		1	1963	53					2	0	2		1	0	2
154		1	1960	56	1			2	1	2	1	1	2		
155		1	1947	69				2	0	2			1	0	2
156	1		1933	83	2			4	2	4	1	2	4		
157		1	1978	38					1	0	1		1	0	1
158		1	1979	37	2			1	2	1	1	2	1		
159		1	1980	36				3	1	0	4		1	0	4
160	1		1949	67	1				1	0			1	1	0
161		1	1944	72					1	0	1		1	0	1
162		1	1942	74	2			4	2	4	1	2	4		
163		1	1963	53					2	0	2		1	0	2
164		1	1972	44				1	0	1			1	0	1
165		1	1971	45	1	1		2	2	2	1	2	2		
166		1	1980	36				1	1	0			1	1	0
167	1		1928	88	1				1	0			1	1	0
168			1989	27	1				1	0			1	1	0
169		1	1950	66				1	1	0			1	1	0
170	1		1983	33				2	0	2			1	0	2
171		1	1965	51				2	2	1	2	3	1	2	3
172		1	1983	33	2	1			3	0			1	3	0
173		1	1929	87				2	2	0			1	2	0
174	1		1986	30				1	0	1			1	0	1
175	1		1941	75				2	2	0			1	2	0
176		1	1983	33	1	1	2		2	4	2	1	4	2	
177		1	1939	77				1	4	1	4	1	1	4	

178	1	1977	39		2			2	0			1	2	0	
179	1	1988	28			4	7	2	4	9	1	4	9		
180	1	1972	44		2				2	0			1	2	0
181	1	1947	69	1					1	0			1	1	0
182	1	1945	71					1	0	1			1	0	1
183	1	1921	95				2		0	2			1	0	2
184	1	1966	50	1					1	0			1	1	0
185	1	1960	56	1	1				2	0			1	2	0
186	1	1928	88					2	0	2			1	0	2
187	1	1970	46				2		0	2			1	0	2
188	1	1952	64				2		0	2			1	0	2
189	1	1947	69				4		0	4			1	0	4
190	1	1948	68					1	0	1			1	0	1
191	1	1970	46					1	0	1			1	0	1
192	1	1935	81	2					2	0			1	2	0
193	1	1979	37				3	1	0	4			1	0	4
194	1	1939	77		1				1	0			1	1	0
195	1	1959	57				1		0	1			1	0	1
196	1	1946	70	1			1	1	1	2	1	1	2		
197	1	1972	44					4	0	4			1	0	4
198	1	1950	66	1	1				2	0			1	2	0
199	1	1940	76					1	0	1			1	0	1
200	1	1944	72				1		0	1			1	0	1
201	1	1955	61		1				1	0			1	1	0
202	1	1954	62	2			1		2	1	1	2	1		
203	1	1961	55	2					2	0			1	2	0
204	1	1940	76				2		0	2			1	0	2
205	1	1954	62						1	0	1		1	0	1
206	1	1986	30	2					2	0			1	2	0
207	1	1949	67				2		0	2			1	0	2
208	1	1986	30		1				1	0			1	1	0
209	1	1954	62	2			1		2	1	1	2	1		
210	1	1952	64	2					2	0			1	2	0
211	1	1948	68	4			4		4	4	1	4	4		
212	1	1954	62					2	0	2			1	0	2
213	1	1932	84		8			6	8	6	1	8	6		
214	1	1925	91				2	2	0	4			1	0	4
215	1	1944	72	2			2		2	2	1	2	2		
216	1	1952	64		4			4	4	4	1	4	4		
217	1	1938	78				2		0	2			1	0	2
218	1	1961	55	2					2	0			1	2	0
219	1	1969	47					2	0	2			1	0	2
220	1	1993	23					1	0	1			1	0	1
221	1	1943	73		2				2	0			1	2	0
222	1	1946	70					1	0	1			1	0	1
223	1	1933	83	2					2	0			1	2	0

224	1	1967	49		1	1		2	0			1	2	0
225	1	1926	90		3		1	3	1	1	3	1		
226	1	1941	75	2				2	0			1	2	0
227	1	1959	57	2				2	0			1	2	0
228	1	1967	49				3	0	3			1	0	3
229	1	1950	66	2		2		2	2	1	2	2		
230	1	1960	56	3				3	0			1	3	0
231	1	1931	85			2		0	2			1	0	2
232	1	1992	24			1		0	1			1	0	1
233	1	1921	95				1	0	1			1	0	1
234	1	1955	61			2		0	2			1	0	2
235	1	1973	43		2			2	0			1	2	0
236	1	1958	58	1				1	0			1	1	0
237	1	1983	33		2			2	0			1	2	0
238	1	1946	70		2			2	0			1	2	0
239	1	1967	49					1	0	1		1	0	1
240	1	1969	47		4		5	4	5	1	4	5		
241	1	1990	26		1			1	0			1	1	0
242	1	1919	97				5	0	5			1	0	5
243	1	1964	52			2		0	2			1	0	2
244	1	1981	35	2	2			4	0			1	4	0
245	1	1963	53	2				2	0			1	2	0
246	1	1986	30	1				1	0			1	1	0
247	1	2000	16			2		0	2			1	0	2
248	1	1927	89	2			1	2	1	1	2	1		
249	1	1979	37		1			1	0			1	1	0
250	1	1959	57	2		2		2	2	1	2	2		
251	1	1983	33		2			2	0			1	2	0
252	1	1957	59				1	0	1			1	0	1
253	1	1949	67			2		0	2			1	0	2
254	1	1948	68		1		2	1	2	1	1	2		
255	1	1964	52		1			1	0			1	1	0
256	1	1942	74	2				2	0			1	2	0
257	1	1947	69	2				2	0			1	2	0
258	1	1929	87	3		3		3	3	1	3	3		
259	1	1980	36				1	0	1			1	0	1
260	1	1943	73	1				1	0			1	1	0
261	1	1982	34		1			1	0			1	1	0
262	1	1929	87		2	2		4	0			1	4	0
263	1	1984	32				1	0	1			1	0	1
264	1	1958	58				1	0	1			1	0	1
265	1	1932	84	1				1	0			1	1	0
266	1	1983	33	1				1	0			1	1	0
267	1	1964	52			3		0	3			1	0	3
268	1	1968	48				1	0	1			1	0	1
269	1	1948	68				1	0	1			1	0	1

270	1	1923	93				2			0	2				1	0	2				
271	1	1937	79	1	4		1	3		5	4	1	5	4							
272	1	1931	85				2			0	2				1	0	2				
273	1	1946	70				2			0	2				1	0	2				
274	1	1936	80		4			4		4	4	1	4	4							
275	1	1970	46			1				1	0				1	1	0				
276	1	1978	38		1					1	0				1	1	0				
277	1	1992	24		1					1	0				1	1	0				
278	1	1951	65	1						1	0				1	1	0				
279	1	1930	86					2		0	2				1	0	2				
280	1	1982	34				4			0	4				1	0	4				
281	1	1971	45					4	1	0	5				1	0	5				
282	1	1966	50				2			0	2				1	0	2				
283	1	1963	53	2			4			2	4	1	2	4							
284	1	1951	65				2			0	2				1	0	2				
285	1	1993	23				2			0	2				1	0	2				
286	1	1981	35					1		0	1				1	0	1				
287	1	1963	53	1						1	0				1	1	0				
288	1	1963	53		1					1	0				1	1	0				
289	1	1943	73		2			2		2	2	1	2	2							
290	1	1919	97		3			2		3	2	1	3	2							
291	1	1943	73		2					2	0				1	2	0				
292	1	1931	85	2						2	0				1	2	0				
293	1	1979	37				2			0	2				1	0	2				
294	1	1988	28	1						1	0				1	1	0				
295	1	1983	33				1		1	0	2				1	0	2				
296	1	1988	28				1	1		0	2				1	0	2				
297	1	1991	25						2	0	2				1	0	2				
298	1	1926	90	1						1	0				1	1	0				
299	1	1931	85		2					2	0				1	2	0				
REPARTITION	88	210	ÂGE MOYEN	62,42	4749	177	128	16	222	144	34	1,080	1,337		51	127	138	248	196	261	
%	29,53	70,46				TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	MOYENNE PAR PATIENT 2014	MOYENNE PAR PATIENT 2015	NB REGULIERS	TOTAL VENDU REGULIERS 2014	TOTAL VENDU REGULIERS 2015	NB PONTUELS	TOTAL VENDU PONTUELS 2014	TOTAL VENDU PONTUELS 2015		
	34	66				55,14	39,8753894	4,984	55,5	36	8,5				2,49	2,71		1,73	1,95		
						0186	1	4236													
						92		76													
						RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS	RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS	MOYENNE / REGULIER 2014	MOYENNE / REGULIER 2015								
							321			400					39,56	34,5		61,0	65,2		
															3862	0		6	5		
															93						

TOTAL COMPRESSI ON 2014	TOTAL COMPRESSI ON 2015	RATI O REGU LIERS 2014	RATI O REG ULIE RS 2015	RATI O PON CTUE LS 2014	RATI O PON CTUE LS 2015
	24,6105919		2,60		0,92
	PROGRESSI ON 2015 / 2014		MOYENNE ANNUELLE DES REGULIERS		MOYENNE ANNUELLE DES PONCTUEL

ANNEXE 5

Numéro	Sexe		Année de naissance	Âge	Chaussettes	2015		
	H	F				Bas	Collants	Nb paires compression
1		1	0	2016	2			2
2	1			2016		4		4
3	1			2016	2			2
4		1		2016		2		2
5	1			2016	1			1
6	1			2016	2			2
7		1		2016	2			2
8	1			2016	1			1
9	1			2016	1			1
10		1		2016		1		1
11	1			2016	2			2
12		1		2016	1			1
13		1		2016	1			1
14	1			2016	1			1
15				2016		1		1
16				2016		1		1
17		1		2016	1	1		2
18	1			2016	1			1
19		1		2016		1		1
20		1		2016	2			2
21		1		2016		1		1
22		1		2016	2			2
23	1			2016	3			3
24		1		2016		1		1
25	1			2016	1			1
26		1		2016	1			1
27		1		2016	1	1		2
28	1			2016	1			1
29		1		2016	2			2
30		1		2016		2		2
31		1		2016		1		1
32		1		2016		1		1
33		1		2016		1		1
34	1			2016		1		1
35		1		2016	1			1
36		1		2016		4		4
37		1		2016	1			1
38		1		2016	1			1
39	1			2016		1		1
40	1			2016		1		1

41		1	2016	1		1
42		1	2016	2		2
43	1		2016	1		1
44	1		2016	1	1	2
45		1	2016	1		1
46		1	2016	1		1
47		1	2016		2	2
48	1		2016		2	2
49		1	2016	2		2
50		1	2016	1	1	2
51	1		2016	1		1
52		1	2016	1		1
53	1		2016	1		1
54	1		2016	1		1
55		1	2016		1	1
56	1		2016		1	1
57		1	2016		3	3
58			2016	6	1	7
59		1	2016		1	1
60		1	2016	2		2
61		1	2016	2		2
62		1	2016		2	2
63		1	2016		2	2
64	1		2016		1	1
65		1	2016	1		1
66		1	2016	1		1
67			2016	1		1
68		1	2016	2		2
69		1	2016		2	2
70		1	2016		1	1
71		1	2016		2	2
72	1		2016	1		1
73		1	2016	1	1	2
74		1	2016		1	1
75		1	2016		1	1
76		1	2016	1		1
77	1		2016	2		2
78		1	2016	2		2
79	1		2016	3		3
80		1	2016		1	1
81		1	2016		2	2
82		1	2016	1	2	3
83		1	2016	1		1
84	1		2016		1	1
85	1		2016	1		1
86			2016		2	2

87		1	2016		3		3
88		1	2016		2		2
89		1	2016		1		1
90		1	2016		3		3
91	1		2016	3			3
92		1	2016	1			1
93		1	2016	4			4
94		1	2016		1		1
95		1	2016			1	1
96	1		2016	2			2
97		1	2016	1			1
98			2016	4			4
99		1	2016		2		2
100		1	2016		3		3
101		1	2016		1		1
102			2016	4			4
103		1	2016	2			2
104			2016		1		1
105			2016		3		3
106			2016	2			2
107		1	2016		2		2
108		1	2016		3		3
109	1		2016	1			1
110		1	2016	1			1
111		1	2016	2	1		3
112		1	2016	1			1
113		1	2016	1			1
114	1		2016	1			1
115		1	2016	1		1	2
116		1	2016		1		1
117		1	2016	1			1
118		1	2016	1	1		2
119		1	2016	1			1
120		1	2016			1	1
121		1	2016	1			1
122		1	2016	2			2
123	1		2016	1			1
124		1	2016	2			2
125	1		2016	2			2
126		1	2016		2		2
127		1	2016	1			1
128		1	2016	2			2
129		1	2016		6		6
130	1		2016	1			1
131	1		2016		2		2
132		1	2016		1		1

133	1		2016	1		1
134	1		2016	4	1	5
135		1	2016	2		2
136		1	2016	1	1	2
137		1	2016	1		1
138		1	2016		2	2
139		1	2016			1
140		1	2016	1		1
141		1	2016		2	2
142	1		2016	2		2
143		1	2016		2	2
144	1		2016	1		1
145	1		2016		1	1
146		1	2016		1	1
147		1	2016		2	2
148		1	2016	2		2
149		1	2016	1	2	3
150		1	2016	1		1
151		1	2016		1	1
152	1		2016	1		1
153		1	2016		2	2
154		1	2016		2	2
155		1	2016		1	2
156		1	2016		2	2
157	1		2016	1		1
158		1	2016	1		1
159		1	2016	5	3	8
160	1		2016	1		1
161		1	2016		1	1
162		1	2016		1	1
163	1		2016		1	1
164		1	2016		2	2
165		1	2016		1	1
166		1	2016	1		1
167	1		2016	1	1	2
168		1	2016	2		2
169		1	2016	1		1
170		1	2016		2	2
171		1	2016	1		1
172	1		2016		2	2
173	1		2016	1		1
174			2016		2	2
175		1	2016		2	2
176		1	2016	1		1
177	1		2016		1	1
178		1	2016	2	1	3

179		1	2016	1	1		2
180			2016		1		1
181		1	2016	1			1
182		1	2016		2		2
183		1	2016		2		2
184			2016		3		3
185		1	2016		2		2
186		1	2016	1			1
187		1	2016		2		2
188	1		2016	2			2
189	1		2016	1			1
190	1		2016	2			2
191		1	2016		1		1
192		1	2016	2			2
193	1		2016	1			1
194		1	2016		1		1
195		1	2016	2			2
196	1		2016		1		1
197		1	2016		1		1
198		1	2016		1		1
199		1	2016		1		1
200		1	2016	1			1
201		1	2016		1		1
202		1	2016		1		1
203		1	2016		1		1
204			2016	5	2		7
205		1	2016	3	2	1	6
206		1	2016		1		1
207		1	2016	1			1
208	1		2016	2			2
209	1		2016	2			2
210		1	2016		3		3
211		1	2016	3	1		4
212		1	2016	1			1
213	1		2016	1			1
214	1		2016		1		1
215		1	2016		3		3
216		1	2016	2			2
217	1		2016		4		4
218		1	2016		1		1
219		1	2016		1		1
220			2016	2			2
221	1		2016		1		1
222	1		2016	3			3
223		1	2016	2	1		3
224		1	2016		2		2

225			2016	1			1
226		1	2016		1		1
227			2016	1			1
228		1	2016	3			3
229	1		2016		3		3
230		1	2016		4		4
231		1	2016		1		1
232			2016		2		2
233		1	2016	1	1		2
234		1	2016	2			2
235		1	2016	1			1
236	1		2016	2			2
237		1	2016		10		10
238		1	2016	3	3		6
239		1	2016	1			1
240		1	2016	2			2
241		1	2016		1		1
242		1	2016	3			3
243		1	2016		1		1
244		1	2016		1		1
245		1	2016	3			3
246		1	2016	2			2
247		1	2016	1			1
248		1	2016	1			1
249	1		2016	1	1		2
250		1	2016		2	1	3
251		1	2016	3			3
252		1	2016	2			2
253		1	2016	1			1
254		1	2016	3			3
255		1	2016	1			1
256		1	2016	1			1
257		1	2016		5		5
258		1	2016	1			1
259	1		2016	1			1
260	1		2016	1			1
261		1	2016		1		1
262	1		2016		1		1
263			2016	2	2		4
264		1	2016	1			1
265		1	2016	2			2
266	1		2016	3			3
267		1	2016	1			1
268		1	2016	2	1		3
269	1		2016	1			1
270		1	2016	2			2

271		1	2016	1		1
272		1	2016	2		2
273	1		2016	2		2
274		1	2016		3	3
275		1	2016		4	4
276		1	2016	1		1
277		1	2016		1	1
278		1	2016		2	2
279		1	2016	1		1
280			2016		1	1
281		1	2016	4		4
282	1		2016		1	1
283		1	2016		4	4
284	1		2016	2		2
285		1	2016	1	1	2
286	1		2016		1	1
287		1	2016	2		2
288	1		2016		1	1
289		1	2016		1	1
290		1	2016	1		1
291	1		2016	5		5
292	1		2016	2		2
293		1	2016	1		1
294		1	2016	4		4
295	1		2016		2	2
296		1	2016		2	2
297		1	2016		1	1
298		1	2016		1	1
299		1	2016		3	3
300		1	2016		3	3
301		1	2016		3	3
302	1		2016	1		1
303	1		2016	1	2	3
304	1		2016	2		2
305	1		2016		1	1
306		1	2016		3	3
307		1	2016	2		2
308		1	2016	1		1
309		1	2016		1	1
310		1	2016		1	1
311	1		2016	1		1
312	1		2016	2		2
313		1	2016		2	2
314		1	2016	3		3
315		1	2016	1		1
316		1	2016	1		1

317		1	2016	2			2
318	1		2016		1		1
319		1	2016	2			2
320		1	2016	1			1
321	1		2016		2		2
322	1		2016	1			1
323		1	2016		1		1
324		1	2016		1		1
325		1	2016	1			1
326		1	2016		2		2
327	1		2016	2			2
328	1		2016	5			5
329		1	2016		2		2
330		1	2016	1	1		2
331	1		2016	1			1
332		1	2016	1	1		2
333			2016		1	1	2
334		1	2016		2		2
335		1	2016		1		1
336		1	2016		4		4
337		1	2016		1		1
338	1		2016	2			2
339			2016	2			2
340			2016	1			1
341	1		2016	1			1
342		1	2016		1		1
343	1		2016	2		1	3
344	1		2016		1		1
345		1	2016	2			2
346		1	2016		7		7
347	1		2016	2			2
349		1	2016	5	4		9
350		1	2016		1		1
351	1		2016		1		1
352		1	2016	2			2
353		1	2016		1		1
354		1	2016		2		2
355		1	2016			1	1
356	1		2016		1		1
357		1	2016	1			1
358		1	2016		3		3
359	1		2016	5			5
360		1	2016		1		1
361		1	2016		2		2
362	1		2016		1		1
363		1	2016	1	1		2

364		1	2016	3		3
365	1		2016	2		2
366	1		2016		2	2
367		1	2016		1	1
368		1	2016	1		1
369		1	2016	2	1	3
370		1	2016		1	1
371		1	2016	6		6
372	1		2016	2		2
373		1	2016		2	2
374		1	2016	1		1
375	1		2016	1		1
376	1		2016	1		1
377	1		2016		2	2
378		1	2016		1	1
379		1	2016	2		2
380	1		2016		1	1
381		1	2016	1		1
382		1	2016		2	2
383		1	2016	1		1
384	1		2016		1	1
385		1	2016		1	1
386		1	2016	2	2	4
387	1		2016	1		1
388		1	2016	5	1	6
389	1		2016		1	1
390		1	2016	1		1
391	1		2016	1		1
392	1		2016		1	1
393	1		2016	2		2
394		1	2016	1		1
395		1	2016		1	1
396		1	2016		1	1
397		1	2016	1		1
398		1	2016	1		1
399		1	2016	3	2	5
400		1	2016	1		1
401		1	2016		4	4
402	1		2016	1		1
403		1	2016	1		1
404	1		2016		1	1
405		1	2016		1	1
406		1	2016		3	3
407		1	2016	1		1
408		1	2016		1	1
409		1	2016	2		2

410		1	2016	2		2
411		1	2016	2		2
412	1		2016	1		1
413	1		2016	1	1	2
414		1	2016	1		1
415		1	2016		3	3
416		1	2016	1		1
417		1	2016	2		2
418		1	2016	2		2
419		1	2016	1		1
420		1	2016	1	1	2
421	1		2016	3		3
422		1	2016		1	1
423		1	2016		1	1
424		1	2016	1		1
425	1		2016	4		4
426		1	2016	1		1
427			2016		8	8
428	1		2016	1		1
429		1	2016	1	1	2
430		1	2016		3	3
431	1		2016	1		1
432		1	2016		1	1
433		1	2016	2		2
434			2016	2		2
435	1		2016		1	1
436	1		2016	4		4
437		1	2016		1	1
438		1	2016	1		1
439		1	2016		1	1
440			2016	5		5
441		1	2016	3		3
442	1		2016	1		1
443		1	2016		3	3
444		1	2016	1		1
445		1	2016		2	2
446		1	2016	1		1
447		1	2016	3	1	4
448	1		2016	1		1
449	1		2016	1		1
450	1		2016	1		1
451		1	2016	4		4
452		1	2016		2	2
453	1		2016	1		1
454	1		2016	1		1
455		1	2016	2		2

456		1	2016	3		3
457		1	2016		3	3
458	1		2016		1	1
459		1	2016		2	2
460		1	2016	1		1
461		1	2016	1		1
462		1	2016	2		2
463		1	2016	2		2
464	1		2016		1	1
465		1	2016			1
466		1	2016		3	3
467			2016	2		2
468		1	2016	1		1
469		1	2016	1	1	2
470	1		2016	1		1
471		1	2016		2	2
472		1	2016	2		2
473		1	2016		1	1
474		1	2016	1		1
475		1	2016	2		2
476	1		2016	1		1
477	1		2016		1	1
478		1	2016	2		2
479		1	2016	3	3	6
480		1	2016		3	3
481		1	2016	3		3
482		1	2016		1	1
483		1	2016	1		1
484		1	2016	2		2
485	1		2016	4		4
486	1		2016		1	1
487		1	2016		1	1
488			2016	2		2
489		1	2016		1	1
490		1	2016	1		1
491		1	2016		3	3
492		1	2016	2	1	3
493		1	2016		2	2
494		1	2016		8	8
495		1	2016			1
496		1	2016		2	2
497		1	2016		1	1
498		1	2016		2	2
499		1	2016		3	3
500		1	2016		2	2
501		1	2016	1		1

502	1		2016	1		1
503	1		2016	2		2
504		1	2016	1		1
505		1	2016		1	1
506		1	2016	1		1
507		1	2016		1	1
508		1	2016	1	1	2
509		1	2016	1	1	2
510		1	2016		3	3
511		1	2016	1		1
512		1	2016	1		1
513		1	2016	1		1
514	1		2016	1		1
515		1	2016		3	3
516		1	2016		1	1
517		1	2016		2	2
518		1	2016	1		1
519		1	2016	1	1	2
520		1	2016		4	4
521	1		2016		4	4
522		1	2016		1	1
523	1		2016		1	1
524	1		2016		1	1
525		1	2016	3	5	8
526		1	2016		1	1
527	1		2016		1	1
528		1	2016		2	2
529		1	2016	1		1
530	1		2016	1		1
531		1	2016		1	1
532		1	2016	1		1
533		1	2016	2		2
534	1		2016	5		5
535		1	2016	1		1
536	1		2016	2		2
537		1	2016	1		1
538		1	2016	1		1
539		1	2016		4	4
540		1	2016	1	2	3
541	1		2016	7		7
542		1	2016	1		1
543		1	2016	1		1
544		1	2016	2		2
545	1		2016		2	2
546		1	2016		4	4
547		1	2016	1		1

548		1	2016		1	1
549		1	2016	2		2
550	1		2016		1	1
551		1	2016		1	1
552	1		2016	1		1
553		1	2016		5	5
554		1	2016		2	2
555		1	2016	2		2
556	1		2016		1	1
557		1	2016	2		2
558		1	2016	1		1
559	1		2016	2	2	4
560		1	2016	2		2
561	1		2016	7		7
562		1	2016	1		1
563	1		2016	4		4
564		1	2016	1		1
565	1		2016	1		1
566		1	2016	2		2
567		1	2016		1	1
568		1	2016	3		3
569		1	2016	1		1
570		1	2016		1	1
571		1	2016	3		3
572		1	2016		2	2
573	1		2016	2		2
574		1	2016		2	2
575		1	2016		1	1
576	1		2016	1		1
577	1		2016		1	1
578		1	2016		2	2
579			2016		1	1
580		1	2016	2		2
581		1	2016		1	1
582		1	2016		3	3
583	1		2016		1	1
584	1		2016	2		2
585		1	2016	1		1
586		1	2016	1	2	3
587		1	2016		2	2
588	1		2016	1		1
589	1		2016	1		1
590		1	2016	4		4
591		1	2016	2		2
592		1	2016		2	2
593			2016	1		1

594	1		2016	6		6		
595		1	2016		1	1		
596		1	2016	1		1		
597		1	2016	1		1		
598	1		2016	1		1		
599		1	2016	1		1		
600		1	2016		2	2		
601	1		2016		1	1		
602	1		2016	1		1		
603	1		2016	2		2		
604	1		2016	1		1		
605	1		2016	2		2		
606	1		2016	1		1		
607		1	2016		1	1		
608		1	2016	1		1		
609		1	2016		1	1		
610	1		2016		1	1		
611		1	2016		2	2		
612		1	2016	1		1		
613		1	2016	2		2		
614		1	2016		4	4		
615		1	2016	2		2		
616		1	2016		2	2		
617		1	2016		1	1		
618		1	2016	2	1	3		
619		1	2016	2		2		
620			2016	1		1		
621	1		2016	3		3		
622	1		2016	1		1		
623		1	2016	1		1		
624		1	2016		4	4		
625		1	2016		2	2		
626		1	2016		1	1		
627		1	2016		1	1		
628		1	2016		1	1		
629		1	2016	2		2		
630		1	2016		1	1		
631			2016		1	1		
632		1	2016	1		1		
633		1	2016	1		1		
634		1	2016	2		2		
635		1	2016		1	1		
636		1	2016	2		2		
REPARTITION	171	432	ÂGE MOYEN	2016	628	544	12	1,864566929

%	28,35820896	71,64179104	TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	MOYENNE PAR PATIENT 2015
---	-------------	-------------	--------------	-----------	----------------	-----------------------------

ANNEXE 6

Numéro	Sexe		Année de naissance	Âge	Chaussettes	2015		Nb paires compression
	H	F				Bas	Collants	
1		1	1989	27		1		1
2		1	1968	48		2		2
3	1		1938	78	1			1
4		1	1927	89		2		2
5		1	1936	80		1		1
6		1	1955	61	2			2
7		1	1985	31		1	5	6
8	1		1943	73	2			2
9		1	1937	79		2		2
10	1		1960	56		2		2
11		1	1953	63	2			2
12	1		1957	59		1		1
13	1		1968	48	1			1
14		1	1988	28		1		1
15		1	1949	67		1	5	6
16	1		1963	53	1			1
17		1	1940	76	2			2
18	1		1952	64	4			4
19	1		1939	77		1		1
20		1	1979	37	1			1
21		1	1984	32		1		1
22		1	1934	82		3		3
23		1	1981	35	1			1
24		1	1921	95	1			1
25		1	1926	90	1			1
26		1	1950	66	1		5	6
27	1		1954	62	2			2
28	1		1977	39		1		1
29		1	1936	80			2	2
30		1	1948	68	1			1
31		1	1983	33		1		1
32		1	1995	21	1			1
33	1		1958	58	1			1
34		1	1949	67	1			1
35	1		1943	73	1	2		3
36		1	1927	89		2		2
37	1		1977	39	1			1
38		1	1967	49	1			1
39		1	1958	58	2	1		3
40		1	1985	31			1	1

41		1	1928	88		2		2
42		1	1943	73			1	1
43	1		1959	57	1			1
44		1	1980	36	1			1
45		1	1935	81		1		1
46		1	1966	50	4			4
47		1	1974	42			2	2
48	1		1964	52	1			1
49	1		1953	63	1			1
50		1	1946	70	2			2
51		1	1941	75	2			2
52		1	1919	97	1			1
53		1	1971	45		1		1
54		1	1966	50	1			1
55	1		1937	79		1		1
56		1	1951	65	1			1
57		1	1979	37		2		2
58	1		1950	66	1			1
59		1	1982	34	1			1
60		1	1992	24			1	1
61		1	1941	75		1		1
62		1	1986	30		1		1
63		1	1945	71	1			1
64		1	1993	23	1			1
65		1	1933	83	1			1
66		1	1983	33	2			2
67		1	1937	79		1		1
68	1		1945	71	1			1
69		1	1948	68	2			2
70		1	1954	62	2			2
71	1		1954	62		2		2
72	1		1921	95	1	1		2
73		1	1947	69	2			2
74	1		1933	83	1			1
75	1		1932	84	1			1
76	1		1958	58	2			2
77		1	1969	47	1			1
78		1	1975	41			1	1
79		1	1953	63	1			1
80		1	1978	38		3		3
81		1	1938	78	1			1
82		1	1990	26	1			1
83		1	1996	20		1		1
84	1		1948	68	1			1
85		1	1984	32	3			3
86		1	1955	61	2			2

87	1		1957	59	1			1
88		1	1927	89	2			2
89		1	1962	54		1		1
90		1	1947	69			1	1
91	1		1976	40	2			2
92		1	1973	43	2			2
93		1	1969	47		1		1
REPARTITION	27	66	ÂGE MOYEN	58,77419355	82	45	24	1,623655914

%	29,03225806	70,96774194			TOTAL CHAUSS	TOTAL BAS	TOTAL COLLANTS	MOYENNE PAR PATIENT 2015
---	-------------	-------------	--	--	--------------	-----------	----------------	--------------------------

					54,30463576	29,8013245	15,89403974	
--	--	--	--	--	-------------	------------	-------------	--

					RATIO CHAUSS	RATIO BAS	RATIO COLLANTS	
--	--	--	--	--	--------------	-----------	----------------	--

151

TOTAL COMPRESSION 2015

RÉSUMÉ

Cette thèse est un état des lieux de l'observance de la compression veineuse (chaussettes, bas et collants) dans six pharmacies de la Nouvelle Aquitaine sur une période de deux ans. Dans un premier temps, j'ai défini la thrombose veineuse profonde, l'observance et j'ai fait quelques rappels de législation. Ensuite, j'ai réalisé une étude expérimentale de l'observance de la compression veineuse. En effet, grâce à la coopération de ces pharmacies, j'ai pu extraire les données de chaque patient ayant pris de la compression veineuse en 2014 et en 2015 et ainsi étudier leur profil, leur choix au niveau du type de compression et l'observance. Le résultat est, comme attendu, très bas : avec environ deux paires d'articles de compression dispensées par an chez des patients réguliers alors que la Sécurité Sociale prend en charge deux paires tous les six mois soit un total de quatre paires par an et plus encore s'il y a un changement de morphologie ou une pathologie plus spécifique. Ensuite, j'ai pris l'exemple d'une pharmacie afin de calculer l'impact d'une amélioration de l'observance sur son taux de marque. J'ai aussi réalisé une plaquette d'information à destination des pharmaciens sur l'optimisation de la délivrance de la compression veineuse en officine. En conclusion, le pharmacien peut développer l'observance en améliorant sa dispensation.

Mots clés : Compression veineuse, observance, thrombose veineuse profonde, bas de compression, marge, pharmacien

SERMENT DE GALIEN

~~~~~

Je jure, en présence des maîtres de la faculté et de mes condisciples :

**D'**honorer ceux qui m'ont instruit dans les préceptes de mon art et de leur témoigner ma reconnaissance en restant fidèle à leur enseignement.

**D'**exercer, dans l'intérêt de la santé publique, ma profession avec conscience et de respecter non seulement la législation en vigueur, mais aussi les règles de l'honneur, de la probité et du désintéressement.

**De** ne jamais oublier ma responsabilité, mes devoirs envers le malade et sa dignité humaine, de respecter le secret professionnel.

**En** aucun cas, je ne consentirai à utiliser mes connaissances et mon état pour corrompre les mœurs et favoriser des actes criminels.

**Que** les hommes m'accordent leur estime si je suis fidèle à mes promesses.

**Que** je sois couvert d'opprobre et méprisé de mes confrères si j'y manque.